

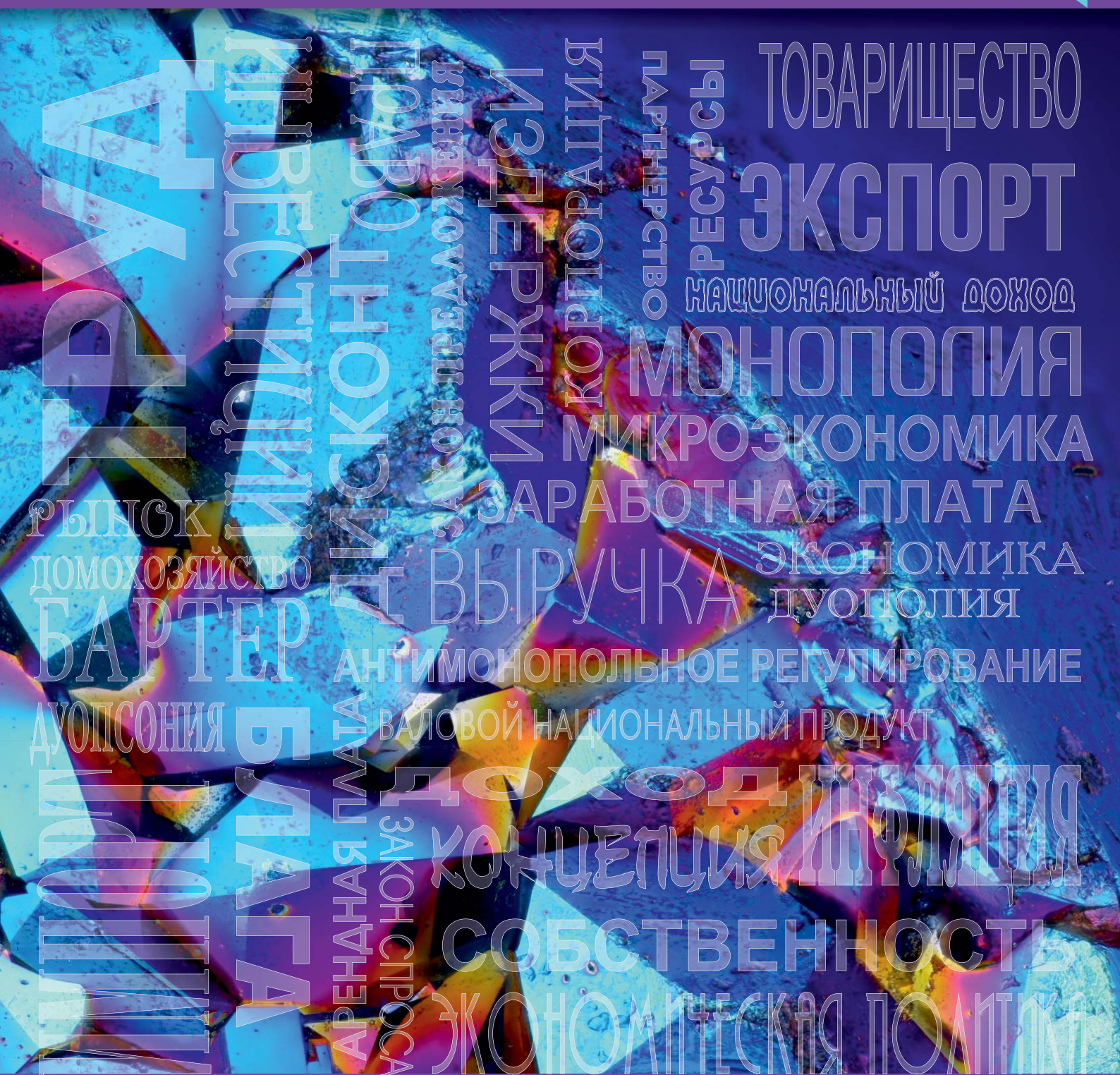
Вести

№3. 2020

НАУЧНЫХ ДОСТИЖЕНИЙ



ЭКОНОМИКА И ПРАВО



ISSN 2686-9837

Вести научных достижений.
Экономика и право
№ 3
2020

News of scientific achievements.
Economics and Law
№ 3
2020

Учредитель:
Общество с ограниченной
ответственностью «Офорт»

Publisher:
Limited liability company
«Ofort»

Главный редактор - Г.А.Нафикова,
кандидат юридических наук

Chief editor: G.A.Nafikova
PhD in law

Редакционный совет:
Хусаинов З.Ф., Гарипов Р.Ш.,
Хамитова Г.М., Фесина Е.Л.,
Куликова Л.И., Лыжова А.В.,
Алеткин П.А.

Editorial board:
Khusainov Z.F., Garipov R.Sh.,
Khamitova G.M., Fesina E.L.,
Kulikova L.I., Lyzhova A.V.,
Aletkin P.A.

Корректор – Бикмухаметова А.М.

Proofreader – Bikmukhametova A.M.

Зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информа-
ционных технологий и массовых коммуникаций
Свидетельство о регистрации средства массовой информации:
Эл № ФС77-71649 от 13.11.2017

Почтовый адрес редакции:

420097, Республика Татарстан, г.Казань, ул.Академическая д.2, оф.009
e-mail: vesti.nd@yandex.ru
www.vestind.ru
тел./факс: +7 (843) 537-91-63, +7 (843) 537-91-23

За достоверность и точность данных, других материалов, приведенных
в статье, ответственность несут авторы статей и других материалов.

Точка зрения редакции не всегда совпадает с выраженным мнением авторов.

При копировании текста статей ссылка на журнал обязательна.

СЛОВО РЕДАКТОРА

Дорогие читатели!

Экономическая и правовая сфера жизни играет важную роль в формировании стабильного общества. Посредством права формируется стратегия развития государства, выраженная в законах, реализующаяся в жизнь благодаря экономическим механизмам. Право создает условия для развития экономики, так же как и экономика своими сложившимися на рынке отношениями создает диалектическое единство правовых и экономических начал.

Экономика и право в ее чистом виде перестала существовать с появлением цифровой среды, криптовалюты, электронного голосования, электронного правительства, электронного документооборота и многого другого.

На страницах нашего журнала представлены статьи по актуальным вопросам экономики и права.

*Главный редактор,
кандидат юридических наук, доцент*
Гульнара Айдаровна Нафикова

СОДЕРЖАНИЕ

| | |
|--|-----|
| СЛОВО РЕДАКТОРА | 61 |
| ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ | |
| Гилязетдинова Г. Р., Киреева-Каримова А. М. ПОДХОДЫ К ПОНЯТИЮ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ..... | 64 |
| Сабилова А. Н. КЛАССИФИКАЦИЯ НЕПРИЗНАННЫХ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ | 69 |
| Ханина Э. Н. УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ В КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ..... | 72 |
| ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА | |
| Падун М. А., Махмутов И. И. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ | 78 |
| ЦИФРОВИЗАЦИЯ | |
| Дармилов А. Ф., Понявина М. Б. ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО И ЦИФРОВОЕ ГОСУДАРСТВО | 82 |
| Коригов М. М., Понявина М. Б. РОССИЙСКИЙ ОПЫТ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА | 86 |
| Исламова К. И., Понявина М. Б. КРИПТОЭКОНОМИКА КАК РЕЗУЛЬТАТ ФОРМИРОВАНИЯ НОВЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ..... | 90 |
| Козлова А. С., Понявина М. Б. ПРОБЛЕМЫ ЭЛЕКТРОННОГО ГОЛОСОВАНИЯ..... | 93 |
| АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА И ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ | |
| Малахов И. О., Тимерханов Р. Ш. ЗНАЧЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ В РАЗВИТИИ РЕАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ ПФО..... | 101 |
| Стрельников Д. С., Зотов Д. В., Чернов Д. В. МАКРОЭКОНОМИКА. КРУГООБОРОТ ПРОДУКТА, РАСХОДОВ И ДОХОДОВ..... | 105 |
| Минина Ю. И., Мезенцев С. М., Закирова А. А. БЕЗРАБОТИЦА В РОССИИ. КАК МОЖНО ДОСТИЧЬ УМЕНЬШЕНИЯ УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ? | 110 |
| Малахов И. О., Тимерханов Р. Ш. ПРОБЛЕМЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИО- НАЛЬНЫХ БАНКОВ | 116 |
| Жукаускас В. В., Шелкоплясова Н. И., Бабаян Г. Д. НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ РФ В РАМКАХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОЛИТИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ | 120 |
| Юрцевич Я. Р., Золотухин И. А., Громов И. А. НАЛОГИ И ДРУГИЕ ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ПЛАТЕЖИ НАСЕЛЕНИЯ..... | 124 |
| Панферова В. В., Курышев Б. Н., Громов И. А., Минина Ю. И. ПРОБЛЕМЫ НАКОПЛЕНИЯ КАПИТАЛА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ | 128 |
| МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ В ЭКОНОМИКЕ | |
| Ахмедов Р. Д., Минина Ю. И. АНАЛИЗ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЗАЕМЩИКА – ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА | 131 |
| Dr Vachioua Lahcene. SOME DISTRIBUTION SYSTEMS FOR PROCESS CAPABILITY ANALYSIS WITH NON-NORMAL DATA USED IN QUALITY CONTROL..... | 135 |

CONTENTS

| | |
|---|-----|
| EDITOR'S WORD | 61 |
| ECONOMY AND MANAGEMENT OF ENTERPRISES AND INDUSTRIES | |
| Gilyazetdinova G. R., Kireeva-Karimova A. M. APPROACHES TO THE CONCEPT OF COMPETITIVENESS OF ORGANIZATIONS | 64 |
| Sabirova A. N. CLASSIFICATION OF UNRECOGNIZED INTANGIBLE ASSETS..... | 69 |
| Khanina E. N. MANAGEMENT ASPECTS OF FINANCIAL REPORTING IN COMMERCIAL ORGANIZATIONS..... | 72 |
| STATE ECONOMIC POLICY | |
| Padun M., Makhmutov I. I. THE IMPROVEMENT OF THE BUDGETING SYSTEM | 78 |
| DIGITALIZATION | |
| Darmilov A. F., Ponyavina M. B. E-GOVERNMENT AND DIGITAL STATE..... | 82 |
| Korigov M. M., Ponyavina M. B. RUSSIAN EXPERIENCE IN THE FORMATION AND DEVELOPMENT OF E-GOVERNMENT | 86 |
| Islamova K. I., Ponyavina M. B. CRYPTOECONOMICS AS A RESULT OF FORMING NEW SOCIO-ECONOMIC RELATIONS | 90 |
| Kozlova A. S., Ponyavina M. B. PROBLEMS OF ELECTRONIC VOTING | 93 |
| CURRENT ISSUES OF ECONOMIC DEVELOPMENT OF SOCIETY AND LEGAL REGULATION OF ECONOMIC PROCESSES | |
| Malakhov I. O., Timerkhanov R. S. THE IMPORTANCE OF REGIONAL BANKS IN THE DEVELOPMENT OF THE REAL ECONOMY OF THE PFO | 101 |
| Strelnikov D. S., Zotov D. V., Chernov D. V. MACROECONOMICS. CIRCULATION OF PRODUCT, EXPENDITURE AND INCOME..... | 105 |
| Minina J. I., Mezentsev S. M., Zakirova A. A. UNEMPLOYMENT IN RUSSIA. HOW CAN THE UNEMPLOYMENT RATE BE REDUCED?..... | 110 |
| Malakhov I. O., Timerkhanov R. S. PROBLEMS OF COMPETITIVENESS OF REGIONAL BANKS..... | 116 |
| Zhukauskas V. V., Shelkopyasova N. I., Babayan G. D. REGULATORY AND LEGAL REGULATION OF THE RUSSIAN OIL INDUSTRY IN THE FRAMEWORK OF ECONOMIC SECURITY POLICY | 120 |
| Yurtsevich Y. R., Zolotukhin I. A., Gromov I. A., TAXES AND OTHER MANDATORY PAYMENTS TO THE POPULATION | 124 |
| Panferova V. V., Kuryshv B. N., Shmyrov S. S., Minina J. I. THE PROBLEMS OF CAPITAL ACCUMULATION IN MODERN RUSSIA | 128 |
| MATHEMATICAL AND INSTRUMENTAL METHODS IN ECONOMICS | |
| Akhmedov R. Z., Minina Y. I. ANALYSIS OF THE CREDITWORTHINESS OF THE BORROWER-LEGAL ENTITY | 124 |
| Dr Bachioua Lahcene. SOME DISTRIBUTION SYSTEMS FOR PROCESS CAPABILITY ANALYSIS WITH NON-NORMAL DATA USED IN QUALITY CONTROL..... | 135 |

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ

УДК 339.137.2

Дата направления в редакцию: 31-12-2019

Дата рецензирования: 08-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Гилязетдинова Гульназ Рауфовна
*студент, магистр 3 курс, факультет
«Экономика и управление организацией»
Казанский (Приволжский)
федеральный университет
E-mail: gulnaz_weekend@mail.ru*

Киреева-Каримова Альфия Муратовна
*Научный руководитель,
кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Экономика и управление
организацией»
Казанский (Приволжский)
федеральный университет
E-mail: kireeva-karimova@mail.ru*

Gilyazetdinova Gulnaz Raufovna
*student, mgistr
3 year, Faculty of Economics and Organization
Management
Kazan (Volga) Federal University
E-mail: gulnaz_weekend@mail.ru*

Kireeva-Karimova Alfiya Muratovna
*Scientific adviser,
Candidate of Economic Sciences, Associate
Professor
Associate Professor of the Department
“Economics and Organization Management”
Kazan (Volga) Federal University
E-mail: kireeva-karimova@mail.ru*

ПОДХОДЫ К ПОНЯТИЮ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

APPROACHES TO THE CONCEPT OF COMPETITIVENESS OF ORGANIZATIONS

Аннотация (на рус). В статье рассматриваются теоретические аспекты института конкурентоспособности, а также ее значение в современной рыночной экономике. Сделан вывод, что политика множества компаний в области обеспечения конкурентоспособности зачастую оказывается недостаточно квалифицированной. Разработка новых высокоперспективных стратегий обеспечения конкурентоспособности является в наше время все более актуальной проблемой.

Abstract (in Eng). The article discusses the theoretical aspects of the institution of competitiveness, as well as its importance in the modern market economy. It is concluded that the policy of many companies in the field of competitiveness is often not sufficiently qualified. The development of new highly promising competitive strategies is nowadays an increasingly urgent problem.

Ключевые слова: конкуренция, конкурентоспособность, рыночная экономика, конкурентные преимущества, конкурентная борьба.

Keywords: competition, competitiveness, market economy, competitive advantages, competition.

Конкурентоспособность – комплексная характеристика, которая может выражаться через групповые, интегральные, обобщенные показатели. Целью оценки конкурентоспособности предприятия является определение положения предприятия на отраслевом, региональном или международном рынках. Кон-

куренция является важнейшим селективным механизмом, тонко регулирующим рыночные отношения. Например, при сокращении спроса на услуги размещения не все предприятия страдают одинаково [3]. Наибольшие проблемы наблюдаются у тех из них, деятельность которых неэффективна, услуги довольно низ-

кого качества, стоимость услуг завышена и т.п.

Конкуренция может быть и между социально-экономическими территориальными образованиями (муниципальное образование, город, область, регион, страна) за внешние или внутренние инвестиции, конкурентоспособные, трудовые, материальные и другие ресурсы. В таком контексте конкурентоспособность можно представить в виде пирамиды, в которой каждый уровень базируется на основании нижестоящего, помимо этого, имеет свои собственные элементы и особенности и служит основой для вышестоящего уровня [1].

Россия является объектом мировой социально-экономической системы. Поэтому конкурентоспособность России может быть определена только в сравнении с другими объектами мировой системы.

Всемирно признанной международной организацией, осуществляющей оценку глобальной конкурентоспособности стран, является Всемирный экономический форум (ВЭФ). В 2018 г. ВЭФ осуществлял оценку конкурентоспособности стран по 3 обобщающим, 9 интегральным и частным факторам. Россия занимает в рейтинге 43 место [2].

Конкурентоспособность предприятия проявляется на рынке в виде конкурентоспособности продукции. Предприятия, обладающие конкурентными преимуществами, даже в кризисное время могут процветать. Таким образом, конкуренция является важнейшим механизмом стимулирования эффективности, пропорциональности и динамичности рыночной экономики. Конкуренция представляет собой процесс соперничества субъектов по поводу реализации ими своих конкурентных преимуществ на конкретном рынке в конкретное время для одержания победы или достижения других целей в рамках законодательства либо в естественных условиях.

Под конкуренцией (от лат. *Concurrentia* – сталкиваться) подразумевается соперничество субъектов рыночной экономики, при котором их самостоятельные действия эффективно сдерживают возможность любого из них повлиять в одностороннем порядке на общие условия обращения продуктов на соответствующем товарном рынке. Конкурент (от

лат. *concurrrens* – состязующийся) – это субъект рыночной экономики, или группа субъектов, компания, организация, конкурирующие в достижении схожих целей, стремясь владеть теми же ресурсами, благами, занимать то же место на рынке.

Большинство экономистов пришли к выводу, что конкуренция – это движущая сила развития сообщества, основной инструмент экономии ресурсов (к примеру, в Японии ресурсы употребляются в целом в 3 раза эффективнее по сравнению с РФ), увеличения качества продуктов и уровня жизни граждан. При этом конкуренция является весьма сложным явлением. В особенности важно изучить ее механизм в условиях экономики России, лишь начинающей осваивать данный механизм. Конкуренция может быть различной исходя из своего уровня интенсивности:

1. привлекательной, при которой в определенном секторе субъект лучше удовлетворяет свои потребности либо получает доход больше по сравнению с другими секторами экономики;

2. умеренной, при которой действия субъекта рыночных отношений поддерживают конкурентную среду в определенном секторе рынка;

3. ожесточенной для объекта конкурентной борьбы, при которой субъект поглощает, истребляет или вытесняет объект из определенного сектора;

4. ожесточенной для субъекта конкурентной борьбы, при которой объект (конкурент) поглощает, истребляет или выгоняет субъект из определенного сектора.

Выделяют три формы конкурентной борьбы. Рассмотрим их подробнее:

- предметная, т.е. в одной ассортиментной группе конкуренция между товарами, между объектами, имеющими одинаковые свойства для удовлетворения одной и той же потребности;

- функциональная, т.е. конкуренция между продуктами (объектами заменителями);

- личностная [4].

При современном уровне конкуренции на мировом рынке конкуренция как движущая сила принуждает изготовителей продуктов непрерывно находить новые пути совершенствования их качества, снижения стоимости,

увеличения качества обслуживания. По причине дефицитности ресурсов возникает новая проблема – экономия ресурсов у потребителей продуктов за счет снижения сложности конструкции и увеличения качества продуктов и управления всеми процессами. Конкурентное преимущество возникает из превышения потребительской ценности, которую компания может создать для покупателей своей продукции, над затратами на ее создание. Ценность представляет собой нечто, за что готовы платить покупатели. Большая ценность определяется тем, что производитель предлагает цену ниже, чем конкуренты, за типичные блага, или из уникальных преимуществ товара или услуги, которые превышают более высокую цену.

Факторы могут воздействовать как в сторону повышения конкурентоспособности предприятия, так и в сторону уменьшения. Получение конкурентного преимущества на основе факторов зависит от того, насколько эффективно они используются и где, в какой отрасли они применяются. Если внешние факторы в основном не подконтрольны предприятию, то внутренние факторы полностью зависят от менеджмента организации.

К основным внешним факторам можно отнести следующие элементы:

- внутренняя экономическая ситуация;
- поддержка отечественного предпринимательства;
- наличие особых экономических зон;
- правила для локализации производства;
- таможенная политика;
- динамика ВВП;
- уровень благосостояния общества;
- внешние экономические связи между страной импортером и страной экспортером;
- правовая защита потребителей;
- уровень пользовательской культуры страны импортера.

Однако, учитывая, что в настоящее время предприятия могут производить различные виды продукции и одновременно работать на различных товарных рынках в рамках стратегий диверсификации, уровень конкурентоспособности предприятия и уровень конкурентоспособности продукции может не совпадать. Наличие одного или нескольких видов конкурентоспособной продукции не

означает, что предприятия тоже является конкурентоспособным. Макроэкономическая ситуация оказывает непосредственное влияние на развитие отдельных отраслей экономики и предпринимательства.

Текущая макроэкономическая нестабильность влечет за собой снижение потребления, что, в свою очередь, ведет к снижению темпов роста объемов производства. В условиях падения уровня благосостояния общества на первый план выходит цена как основное конкурентное преимущество. Кроме того, на конкурентоспособность предприятия влияет и внешние экономические связи между страной импортером и экспортером.

Особенно данное замечание актуально в условиях санкционных войн. Производители стран Европейского союза несут некоторые риски при работе на территории России, поскольку существует вероятность введения ограничений на их деятельность. При этом, локальные производители, а также представители сотрудничающих государств имеют преимущества и новые возможности на рынке. Внутренние факторы включают в себя:

- финансовое положение предприятия;
- качество продукции;
- уровень используемых в производстве технологий и технологичность;
- себестоимость и цена реализации продукции;
- состояние базы для собственных НИОКР и уровень расходов на них;
- качество менеджмента предприятия;
- маркетинговая стратегия;
- конкурентоспособность персонала;
- информационная обеспеченность;
- сила бренда;
- состояние технического обслуживания;
- возможность кредитования;
- платежеспособность основных покупателей;
- развитость дилерской сети и сети сервисного обслуживания [5].

Обеспечение конкурентоспособности и, следовательно, экономической безопасности предприятия – это важная проблема, решение которой связано с совершенствованием организационной структуры и стратегического управления, то есть осуществлением целенаправленной деятельности по установле-

нию, формированию и поддержанию требуемого уровня конкурентоспособности.

Резюмируя все вышесказанное, можно сделать вывод, что политика множества компаний в области обеспечения конкурентоспособности зачастую оказывается недостаточно квалифицированной. Разработка новых высокоперспективных стратегий обеспечения конкурентоспособности является в наше время все более актуальной проблемой. Большое количество новых предприятий и как следствие этого, усиление конкуренции, вынуждает существующие предприятия задуматься над тем, как не лишиться своей доли на рынке и не снизить свою прибыль. Под конкурентоспособностью предприятия подразумевается способность при наличествующих технологиях производить пользующуюся спросом продукцию, обеспечивая высокие характеристики финансово-хозяйственной работы компании (рентабельность, ликвидность и платежеспособность, финансовая устойчивость, высокие объемы реализации и темпы роста, оборачиваемость активов, собственного капитала и др.), а также создать основу для последующего становления производства с применением инноваций и новых технологий производства. Исходя из убеждений К. В. Яркиной конкурентоспособность предприятия – это возможность и динамика его приспособления к условиям рыночной конкурентной борьбы [6].

В. А. Бабин описывает конкурентоспособность как свойство продукта, услуги, субъекта рыночных взаимоотношений выступать на

рынке вровень с присутствующими подобными продуктами, услугам и хозяйствующими субъектами [7]. Проанализировав выявленные направления и особенности определения конкурентоспособности предприятия различными учеными, автор согласен с мнением, что данная категория считается многофакторным понятием, хотя, считает необходимым четко сформулировать перечень оказывающих наибольшее влияние на него условий. Все перечисленные критерии являются существенными и важными, но в то же время необходимо определиться, какие из них являются основополагающими, первичными, а какие вторичными, следствием первичных факторов.

Трудности в достижении конкурентоспособности хозяйствующих субъектов не могут быть оптимально решены в отсутствии учета особенностей становления конкретной отрасли народного хозяйства.

В данных условиях успех хозяйствующего субъекта напрямую находится в зависимости от достижения конкурентоспособности и реализации конкурентных подходов, обеспечивающих его стойкое рыночное положение. Поэтому активное исследование и изучение конкурентоспособности чрезвычайно актуально в настоящее время. Конкурентоспособность предполагает способность выдерживать конкуренцию в сопоставлении с подобными объектами на данном рынке.

В настоящее время в экономической литературе возможно увидеть довольно разнообразные определения конкурентоспособности предприятия.

Библиография

1. Заглумина Н. А. Инновационная активность, инновационный потенциал, инновационный климат: взаимосвязи. // Инновационная активность, 2017. – №7(14). – С. 12-16.
2. Инновационные технологии в строительстве «Каркасные дома» / М. С. Назарцев [и др.] // Научный альманах. – 2017. – № 3-3 (29). – С. 159-163.
3. Мухаметрахимов, Р. Х. Технология изготовления и организация производства цементно-волокнистых плит / Р. Х. Мухаметрахимов // Известия Казанского государственного архитектурно-строительного университета. – 2016. – № 2 (36). – С. 241-246.
4. Хабаров, А. О. Использование инновационных технологий как основа повышения конкурентоспособности предприятий строительной отрасли / А. О. Хабаров // Аллея науки. – 2017. – Т. 1, № 10. – С. 398-403.
5. Никифорова, А. А. Международная научная конференция «Инновационная экономика», 2017. – С. 163.
6. Яркина, К. В. Экологоэффективность инновационной технологии в строительстве / К. В. Яркина // Международный студенческий научный вестник. – 2017. – № 4-1. – С. 97-99.

7. Бабин, В. А. Инновационный потенциал экономики и показатели оценки инновационного развития // *Инновационное развитие*, 2013. – №6(17). – С. 17-18.

References (transliterated)

1. Zaglumina N. A. Innovacionnaya aktivnost', innovacionnyj potencial, innovacionnyj klimat: vzaimosvyazi. // *Innovacionnaya aktivnost'*, 2017. – №7(14). – С. 12-16.
2. Innovacionnye tekhnologii v stroitel'stve «Karkasnye doma» / M. S. Nazarcev [i dr.] // *Nauchnyj al'manah*. – 2017. – № 3-3 (29). – С. 159-163.
3. Muhametrahimov, R. H. Tekhnologiya izgotovleniya i organizaciya proizvodstva cementno-voloknistyh plit / R. H. Muhametrahimov // *Izvestiya Kazanskogo gosudarstvennogo arhitekturno-stroitel'nogo universiteta*. – 2016. – № 2 (36). – С. 241-246.
4. Habarov, A. O. Ispol'zovanie innovacionnyh tekhnologij kak osnova povysheniya konkurentosposobnosti predpriyatij stroitel'noj otrasli / A. O. Habarov // *Alleya nauki*. – 2017. – Т. 1, № 10. – С. 398-403.
5. Nikiforova, A. A. Mezhdunarodnaya nauchnaya konferenciya «Innovacionnaya ekonomika», 2017. – С. 163.
6. Yarkina, K. V. Ekologoeffektivnost' innovacionnoj tekhnologii v stroitel'stve / K. V. Yarkina // *Mezhdunarodnyj studencheskij nauchnyj vestnik*. – 2017. – № 4-1. – С. 97-99.
7. Babin, V. A. Innovacionnyj potencial ekonomiki i pokazateli ocenki innovacionnogo razvitiya // *Innovacionnoe razvitie*, 2013. – №6(17). – С. 17-18.

© Г.Р. Гилязетдинова, 2020



Ссылка на статью: Гилязетдинова Г.Р. - Подходы к понятию конкурентоспособности организаций // *Вести научных достижений. Экономика и право*. – 2020. - №3. – С. 64-68. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-64-68 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=6>

УДК 657.421.3

Дата направления в редакцию: 08-01-2020

Дата рецензирования: 09-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Сабирова Алия Наилевна
Студент Института управления,
экономики и финансов,
Казанский федеральный университет,
E-mail: 89518912634@mail.ru

Sabirova Aliya Nailovna
Institute of management
Economics and Finance,
Kazan State University,
E-mail: 89518912634@mail.ru

КЛАССИФИКАЦИЯ НЕПРИЗНАННЫХ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ

CLASSIFICATION OF UNRECOGNIZED INTANGIBLE ASSETS

Аннотация (на рус). В настоящее время возрастает роль непризнанных нематериальных активов в деятельности организации. Стандарты финансового учета исключают включение многих из этих нематериальных активов в финансовую отчетность. Тем не менее создание и развитие непризнанных нематериальных активов оказывает все большее влияние на конкурентное преимущество организации, и благодаря этому возрастает ее деловая репутация и появляется долгосрочная перспектива существования.

Abstract (in Eng). Currently, the role of unrecognized intangible assets in the activities of the organization is increasing. Financial accounting standards exclude the inclusion of many of these intangible assets in the financial statement. However, the creation and development of unrecognized intangible assets has an increasing impact on the competitive advantage of the organization, and due to this, its business reputation increases and there is a long-term prospect of existence.

Ключевые слова: непризнанные нематериальные активы, человеческий капитал, капитал отношений, структурный капитал.

Keywords: unrecognized intangible assets, human capital, relationship capital, structural capital.

Классификация непризнанных нематериальных активов поможет более детально изучить вопрос и понять их сущность. Итак, начнем с человеческого капитала.

Человеческий капитал — это совокупность знаний, умений, навыков, используемых для удовлетворения многообразных потребностей человека и общества в целом. Эту категорию следует позиционировать первичным нематериальным активом, так как благодаря ей создаются, развиваются другие. Можно определить стоимость этого капитала с интеллектуальной точки зрения, но идентификация, понимание, измерение, контроль этого фактора остается неизведанным. Почему сложно оценить человеческий капитал количественно с помощью различных подходов? [2]

—Во—первых, в настоящее время гораздо меньше людей выполняют повторяющуюся работу и это связано с внедрением автоматизации на предприятиях, а также ускоренным

развитием бизнес—процессов;

—Во—вторых, те, кто задействован в производстве очень гибкие и выполняют различные задачи, в те периоды, когда организации внедряют стратегии бережливого и гибкого производства;

—В—третьих, большая часть рабочей силы движется к знаниям, и работа в сфере услуг, в которой, хотя и может быть процессный элемент (стоимость которой может быть оценена), многие из выполняемых задач связаны с изменениями, определяемыми ситуацией (клиент, проект).

Человеческий капитал необходимо рассматривать как балансовый актив и движущую силу снижения операционных затрат [1, с. 81].

Так, например, бухгалтеры должны быть компетентными в своей сфере, чтобы консультировать руководство по вопросам эффективности деятельности организации, оптимизации использования активов и др.

Законодательство может принять законы, регламентирующие этическое поведение и сами организации могут разработать этические кодексы, но в конечном итоге все сводится к человеческому отношению и поведению. Организация будет защищена и будет развиваться, если руководство и персонал организации будут поддерживать высокий уровень этической культуры. Много работы было сделано, чтобы оценить человеческий капитал, проводился анализ стажа работы, прогулов, обучения и количества представленных профессиональных степеней. Но все это не учитывает ключевой момент, что даже если организация будет иметь передовые технологии, новейшее оборудование, без непризнанных нематериальных активов, а именно человеческого капитала, она никогда не будет конкурентоспособной на рынке.

Используют следующую классификацию человеческого капитала:

– Индивидуальный человеческий капитал – это интеллект, здоровье, знания, качественный и производительный труд и качество жизни;

– Человеческий капитал фирмы – компетенция, опыт, инициативность сотрудника;

– Национальный человеческий капитал – человеческий капитал страны, являющийся составной частью её национального богатства.

Таким образом, человеческий капитал – это совокупность способностей к обучению, работоспособности, к инновациям.

Следующий вид непризнанных нематериальных активов – капитал отношений. Капитал отношений играет значительную роль для организации, существует много видов взаимоотношений как внутри организации, так и за ее пределами. Рассмотрим следующие примеры:

– Покупатели находятся под постоянным давлением и нуждаются в выгодных условиях. Эффективные отношения включают в себя низкие цены, безошибочную работу, постоянные инновации для снижения затрат во всех областях. Построение таких отношений требует времени.

– Относиться к клиентам как к «активам» и думать о значении отношений с каждым клиентом, что поможет решить многие проблемы,

которые, в свою очередь, укрепят отношения. Во многих случаях коллектив организации становится важным активом.

– Исследования показали корреляцию между удовлетворением и намерением купить у других. Таким образом, знание и повышение удовлетворенности клиентов является непризнанным нематериальным активом, называемым клиентской базой.

– В большинстве предприятий получение нового клиента дороже, чем сохранение существующего. Следовательно, снижение оборота клиентов приводит к снижению продаж. Позитивные отношения приводят к потоку информации, новых знаний.

Таким образом, в современной науке установлено, что капитал отношений не только дает серьезные преимущества в достижении жизненных целей, карьере, защите имущества, доступе к информации, но и создает дополнительные возможности компаниям для их успешного взаимодействия со всеми конкурентами на рынке, поскольку обеспечивает им доверие со стороны экономических агентов. Поэтому, несмотря на то, что в период постмодерна экономический капитал по-прежнему занимает центральное место среди всех форм капитала в силу своей способности конвертироваться, роль социального является ключевым компонентом бизнес-модели современной организации и играет важную роль в повышении ее конкурентоспособности. Монетарная оценка капитала межфирменных отношений основана на расчете экономии от поддержания взаимоотношений с поставщиками и дополнительного дохода, формирующегося за счет развития взаимоотношений с покупателями.

Третья область непризнанных нематериальных активов – структурный капитал, который включает в себя знания, полученные и интегрированные в некоторую структуру, производственные процессы или культуру предприятия. Хотя эта область и создается человеческим капиталом, она включает в себя широкий спектр возможностей, которыми обладает организация, через которые она осуществляет свою повседневную деятельность. Она, как правило, включает в себя такие аспекты, как способность посредством человеческих инноваций развивать «испол-

нительный потенциал» с использованием высококачественных, недорогих корпоративных систем и процессов, с помощью которых продукты и услуги проектируются, разрабатываются и поставляются.

Кроме того, эта категория включает в себя такие области, как уникальные возможности, которые закреплены патентами, товарными знаками и авторскими правами, и другие, по которым в определенной степени могла бы быть определена балансовая стоимость в финансовой отчетности [3, с.120].

Несколько лет назад был разработан термин «безупречное исполнение», который с тех пор был доработан и сфокусирован в качестве ключевой корпоративной стратегии. Кроме того, попытки увеличить капитал взаимоотношений путем разработки и соблюдения «стандартов обслуживания» привели многие организации к осознанию того, что внутренний технологический потенциал является движущей силой для соблюдения внешних стандартов обслуживания и соответствия им.

Эффективный контроль затрат (т.е. конкурентное преимущество) и надежность продукции зависят от эффективности работы всего потока создания актива. Таким образом, организации, вложившие средства в развитие и поддержание эффективного и надежного «исполнительского потенциала», смогли продемонстрировать более высокий потенциал

для получения доходов и, следовательно, получили более высокую стоимость на рынке.

Организации сталкиваются с некоторыми рисками, связанными с сохранением этого аспекта нематериальных активов, так наибольшее влияние оказывают демографический фактор и выход на пенсию. Прогрессивные организации разрабатывают системы кодификации (т.е. методы превращения внутренних знаний во внешние знания посредством документирования и обмена) с использованием эффективных инструментов управления процессами обучения сотрудников, чтобы эти знания были сохранены и переданы следующему поколению.

Таким образом, человеческие ресурсы в состоянии производить ценность для компании только при условии, что в компании есть необходимая для этого инфраструктура. Без необходимой инфраструктуры, то есть организационного/структурного капитала, эффективное использование человеческого капитала становится практически невозможным. В этой связи одной из главных целей корпоративного менеджмента становится включение знаний сотрудников в организационную систему и бизнес-процессы компании, преобразовав, таким образом, человеческий капитал в структурный капитал, что позволило бы снизить зависимость организации от человеческого капитала.

Библиография

1. Палий В.Ф. Человеческий капитал: вопросы учета и оценки // Бухгалтерский учет. 2011. №6. С. 80–84.
2. Unrecognized Intangible Assets Identification, Management and Reporting, 2014. Imanet, 25с.
3. Newman В.Н. Accounting Recognition of Human Capital Assets, 2009. New York: Pace University Press. 120 с.

References (transliterated)

1. Palij V.F. Chelovecheskij kapital: voprosy ucheta i ocenki // Buhgalterskij uchet. 2011. №6. S. 80–84.
2. Unrecognized Intangible Assets Identification, Management and Reporting, 2014. Imanet, 25s.
3. Newman В.Н. Accounting Recognition of Human Capital Assets, 2009. New York: Pace University Press. 120 s.

© А.Н. Сабирова, 2020



Ссылка на статью: Сабирова А.Н. - Классификация непризнанных нематериальных активов // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 69-71. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-69-71 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=11>

УДК 338.2

Дата направления в редакцию: 18-01-2020

Дата рецензирования: 19-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Ханина Эльвира Нуртиновна

*Магистр Института управления,
экономики и финансов,
Казанский (Приволжский)
федеральный университет
E-mail: 89172715806@mail.ru*

Khanina Elvira Nurtinovna

*Master of Management,
Economics and Finance Institute
Kazan federal university*

E-mail: 89172715806@mail.ru

УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ В КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

MANAGEMENT ASPECTS OF FINANCIAL REPORTING IN COMMERCIAL ORGANIZATIONS

Аннотация (на рус). В статье показана актуальность непрерывного повышения информационной функции финансового учета для целей управления коммерческими организациями.

Abstract (in Eng). The article shows the relevance of continuously improving the information function of financial accounting for the management of commercial organizations.

Ключевые слова: управленческие аспекты, финансовый учет, информационная функция финансового учета в управлении.

Keywords: management aspects, financial accounting, information function of financial accounting in management.

В современной системе управления экономической системой финансовый учет занимает ключевую роль. Первоначально финансовый учет являлся частью бухгалтерского учета, однако с усложнением системы управления предприятием финансовый учет стал занимать обособленную роль в системе управления предприятием. Роль его в принятии решений по оперативному управлению предприятием первостепенна, основываясь на данных финансового учета собственник или руководитель предприятия принимает решения [8, с.53].

В бухгалтерском финансовом учете как функции управления особый интерес уделяется усилению его контрольных качеств и свойств, расширению области принятия управленческих решений в сфере финансово-хозяйственной деятельности экономического субъекта, а также углубленному изучению учетных и отчетных данных.

Важным свойством финансового учета является его актуальность, своевременность, непрерывность учета деятельности предпри-

ятия. Способы и методология бухгалтерского учета должны соответствовать методологии управленческого учета. Данные финансового учета должны быть однозначно и своевременно интерпретированы лицом, не имеющим бухгалтерского (экономического) образования.

Эффективному управлению способствует знание методики бухгалтерского финансового учета и владение приемами экономического анализа, особенно если это касается максимизации прибыли. Следовательно, вопрос принятия и разработки управленческих решений в экономических субъектах в настоящий период довольно актуальный. Это относится к выпуску новых продуктов, методике их изготовления, и в совокупном счете достижению поставленных целей.

Одна из задач учета – контроль над выполнением плана по всем показателям и структурным подразделениям предприятия. С целью осуществления данной функции управления планирование и учет должны содержать в себе общую концепцию показателей и

методологию их формирования [7, с.88].

Финансовый учет равно как информационная и управляющая система формируется под влиянием производства, улучшения способов его хозяйствования и условий функционирования. основополагающая роль в бухгалтерском финансовом учете отводится оценке объектов учета и определению их себестоимости. В настоящее время в условиях роста общественного производства особое внимание отводится совершенствованию хозяйственного механизма, экономическому стимулированию и контролю процесса производства и распределения.

Финансовый учет, в свою очередь, способствует объединению аналитической и учетной информации в единое целое. Он является важным этапом деятельности экономического субъекта, так как от него зависит эффективное функционирование предприятия и его безопасность. Это единственный вид учета, который непрерывен во времени, ведется документально с фиксированием всех хозяйственных операций, он обобщает и классифицирует учетную информацию.

Главная цель бухгалтерского финансового учета – это предоставление актуальной, полной и своевременной информации о финансовом положении экономического субъекта для принятия управленческих решений.

Учетная политика экономического субъекта отражает основные особенности ведения финансового учета. От четко сформулированных элементов, отражающих сущность ведения финансового учета и управления в организации, зависит эффективность учетной политики.

Финансовый учет фиксирует данные о хозяйственной деятельности, обрабатывает их, хранит до определенного времени. Поэтому руководству экономического субъекта необходимо наладить горизонтальные связи, движения информации между бухгалтерией, финансовой службой и структурными подразделениями, чтобы обеспечить создание качественной информации для последующего принятия управленческих решений.

Ни один экономический субъект, независимо от ведомственной принадлежности и формы собственности, не может осуществлять

свою деятельность без ведения бухгалтерского финансового учета, поскольку, только лишь сведения учета дают полную информацию об имущественном и финансовом состоянии предприятия, о расходах и производительности деятельности и позволяют осуществлять контроль над плановыми показателями и т.д.

Таким образом, бухгалтерский финансовый учет – это составная часть информационной и управленческой системы предприятия.

Роль и место бухгалтерского финансового учета в системе управления экономическим субъектом проявляется через его функции, такие как: **контрольная, информационная, обеспечение сохранности собственности, аналитическая функция и функция обратной связи** [6, с.11].

Контрольная функция отвечает за соблюдение на разных стадиях производства определенных установленных стандартов и в случае отклонения от них, осуществляет соответствующие корректировки.

Внутренний контроль является неотъемлемой частью механизма управления, способствующий благополучной деятельности организации при достижении финансовых и производственных результатов, предотвращение злоупотреблений. Главной причиной его осуществления является умения своевременного фиксирования ошибок и их исправления до момента нанесения повреждений в достижении основных целей предприятия, в том числе повышение его конкурентоспособности.

Из этого следует то, что контроль позволяет выяснить, какие именно направления деятельности экономического субъекта способствовали достижению эффективных результатов.

Информационная функция содержит в себе всю информацию о хозяйственных процессах, движении имущества и источниках его формирования, которая впоследствии используется для планирования и прогнозирования деятельности предприятия. Информация должна быть полной, доступной, понятной и достаточной, чтобы заинтересованные пользователи, например, потенциальные инвесторы, смогли понять, оценить, использовать эту информацию и принять на основе нее соответствующие управленческие решения [1, с.20].

Функция обеспечения сохранности собственности тесно взаимосвязана с инвентаризацией имущества экономического субъекта, благодаря которой предупреждаются всевозможные растраты и хищения, и обеспечивается сохранность имущества экономического субъекта.

Аналитическая функция непосредственно сотрудничает с информационной функцией и базируется на анализе данных финансовой отчетности экономического субъекта.

Финансовый учет, куда входит учетно-аналитическая информация, которая оперативно отражает все процессы хозяйствования экономического субъекта, помогает отслеживанию эффективности использования ресурсов, выявляет отклонения фактического от планируемого.

На базе экономического анализа осуществляется контроль и управление процессом принятия управленческого решения, осуществляется сравнение конкурирующих, альтернативных направлений деятельности, кроме того, выбор подходящих альтернатив в перспективе дает возможность избежать издержек и сокращения хозяйственной деятельности.

Экономический анализ исследует финансовые результаты хозяйственной деятельности экономического субъекта как результат финансовых действий и явлений. Главная задача анализа состоит в обеспечении доходности деятельности экономического субъекта и повышении его производительности.

Наряду с сохранением контроля законности и правильности ведения хозяйственной деятельности, основное внимание должно быть сосредоточено на экономичности производства и хозяйствования, а также разработке внутренней оперативной отчетности о понесенных расходах и итогах работы отделов, отраслей и экономической системы в целом.

Важнейшим курсом улучшения финансового учета как функции управления является формирование его взаимосвязи и взаимодействия с планированием и экономическим анализом [8, с.54].

Что касается **обратной функции**, то она основана на сверке фактических показателей с плановыми показателями финансовой информации, главным образом представленной

в первичной документации экономического субъекта, и отвечает за экономное распределение всех видов ресурсов.

Целью системы финансового учета является формирование финансовой информации о деятельности хозяйствующего субъекта таким образом, чтобы она была своевременна и полезна руководству организации, удовлетворяла бы его интересы с позиции контроля и всесторонней оценки экономической состоятельности бизнеса.

Финансовый учет – это порядок отражения свершившихся фактов хозяйственной деятельности и ресурсов предприятия, в строгом соответствии с нормами действующего законодательства, предоставляемый внутренним пользователям для принятия ими управленческих решений и внешним пользователям, для контроля или принятия инвестиционных решений.

Историческое формирование бухгалтерского учета определило достоинства и недостатки использования данных финансового учета в системе управления.

К достоинствам можно отнести:

- полное и непрерывное во времени отражение фактов хозяйственной деятельности;
- возможность контроля наличия имущества (инвентаризация);
- отражение фактов хозяйственной деятельности в натуральном и денежном выражении.

Недостатки использования данных финансового учета в управлении:

- ретроспективный характер учета – в финансовом учете отражаются уже свершившиеся факты;
- узость рассматриваемых данных – фиксируются только показатели, имеющие натуральное и/или денежное выражение, а также те, необходимость отражения которых была определена руководством организации [2, с.102].

Процесс изменения бухгалтерского учета происходит в процессе его взаимодействия с остальными компонентами экономической системы – производством и управлением. Руководство организации, реализуя функцию управления, определяет методологию формирования бухгалтерской информации, вырабатывает оптимальное стратегическое решение,

используя данные о ресурсах организации и внедряет его в ходе реализации стратегических решений, контролирует результат и корректирует стратегию при необходимости.

Управленческие аспекты финансового учета – это предоставление актуальной, достоверной информации об экономической системе и формирование контрольной информации об изменении состояния экономической системы в процессе управления.

Основное отличие финансового учета, на наш взгляд, необходимость определения его роли в управлении организацией заключаются в возможности **внешних пользователей** по данным опубликованной отчетности принять управленческие решения.

Бухгалтерский финансовый учет предоставляет учетную информацию о результатах деятельности организации ее внешним пользователям: акционерам, партнерам, кредиторам, налоговым и статистическим органам, банкам, осуществляющим финансирование, и т.д. С этих позиций данные финансового учета не представляют коммерческой тайны. Ведение финансового учета осуществляется в обязательном порядке и в строго регламентированной форме в соответствии с требованиями законодательства. Для финансового учета характерно соблюдение общепринятых бухгалтерских принципов, применение денежных единиц измерения, периодичность и объективность.

В современном мире деятельность любой организации определяется не только экономическими факторами, а в большей мере возможностью и способностью использования информации об организации (ее деятельности) в процессе управления.

С точки зрения системного подхода финансовый учет является динамичной и открытой системой, которая находится в непрерывном взаимодействии с экономикой, а именно – с ее развитием и управлением экономическими процессами.

Базой для принятия управленческих решений на предприятии является информация экономического характера. Сам процесс принятия решений можно разделить на три этапа: **планирование и прогнозирование, оперативное управление, контроль (финансовый анализ)** деятельности предпри-

ятия. Решения принимает не только администрация организации, но и другие – внешние пользователи экономической информации (заинтересованные стороны, находящиеся за пределами фирмы и нуждающиеся в информации для принятия решений в отношении данного предприятия).

Управление корпорацией – это процесс формирования и последующего регулирования такой структуры активов и пассивов, которая обеспечивает достижение стратегий и целей менеджмента на предприятии.

Примером такой стратегии и сопутствующей ей цели может быть оптимальная структура активов и пассивов, обеспечивающая максимальный уровень доходности или минимальную стоимость капитала.

Иными словами, при этом формируется такая структура активов предприятия, которая обеспечит максимальную величину доходности или отдачу с каждого элемента активов или структура пассивов, позволяющая минимизировать расходы, связанные с привлечением различных источников финансирования.

Функциональный подход к рассмотрению финансового учета дает возможность характеризовать его как одну из функций управления (наряду с организацией, координацией, планированием, регулированием, контролем, анализом и тому подобное). Для управления деятельностью каждое предприятие нуждается в информации о владении и распоряжении ресурсами, их эффективном использовании и приумножении.

Поэтому в процессе функционирования системы учета для определения уровня эффективного использования капитала, материалов, техники, персонала и других ресурсов происходит сбор и обработка данных о ресурсах и процессах предприятия, преобразования большого массива первичных данных на полезную финансовую информацию и доведение ее до заинтересованных юридических и физических лиц, которые принимают управленческие решения.

Тесная связь финансового учета с хозяйственной деятельностью предприятия определяет зависимость его целевого направления с основной целью деятельности предприятия. Поскольку большинство владельцев предприятий ставят перед собой цель получения

максимальной прибыли от деятельности, то центральным вопросом учета является определение финансовых результатов, изучение условий и затраченных усилий для их достижения.

Поскольку ключевой и важнейшей предпосылкой для принятия управленческих решений является информация, информационная система предприятия – это важный инструмент для осуществления управленческих функций. Система финансового учета занимает важное место в информационной системе предприятия. Она призвана путем реализации информационной функции обеспечивать взаимосвязь между субъектами и объектами, между отдельными функциями, подсистемами управления и максимально способствовать развитию системы управления предприятием в целом. Без эффективно организованной системы финансового учета с целью предоставления информации о прошлых, настоящих и будущих событиях хозяйственной деятельности предприятия невозможно принимать обоснованные управленческие решения. А отсутствие достаточной аргументации и обоснованности в принятии управленческих

решений приводит к увеличению рисков для бизнеса и потерей контроля над хозяйственной деятельностью.

Хотя в научной литературе есть разные точки зрения относительно выделения учета как отдельной функции управления, по нашему мнению, финансовый учет является специфической и важной функцией управления, без которой ни одна другая функция (планирование, организация, мотивация, контроль) не могут быть выполнены в полной мере, если не будет сформирована информационная база на основе которой будут приниматься управленческие решения на любом уровне управления и этапе деятельности предприятия.

Таким образом, основой для принятия любого управленческого решения является наличие достоверной, своевременной, релевантной и правдивой информации, в формировании которого основная роль принадлежит системе финансового учета на предприятии. Именно система финансового учета с использованием собственных элементов метода формирует информационную базу о деятельности предприятия, что создает предпосылки для реализации отдельных функций управления.

Библиография

1. Абдукаримов И.Т. Бухгалтерская (финансовая) отчетность как основной источник мониторинга и анализа финансового состояния предприятия / И. Т. Абдукаримов // Социально-экономические явления и процессы. – 2018. – № 10. – С. 20-26.
2. Жминько С.И. Финансовый учёт на предприятиях / С.И. Жминько // Учет и анализ. – 2017. – №4 – С.102-105.
3. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 28.11.2018) // URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ – Дата обращения: 28.11.2019.
4. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: Приказ Минфина России от 29.07.1998, № 34н (ред. от 11.04.2018) // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20081/ – Дата обращения: 28.11.2019.
5. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» ПБУ 4/99: Приказ Минфина России от 06.07.1999 г., № 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18609/ – Дата обращения: 28.11.2019.
6. Шаталова Т. Финансовый учёт на предприятии. / Т. Шаталова // Аудитор. – 2017. – № 4. – С. 11-18.
7. Шийч О.И. Экономика предприятия + анализ бухгалтерской отчетности предприятия / О.И. Шийч // Учет, анализ и аудит: проблемы теории и практики. – 2018. – №7 – С. 88-95.
8. Черемисина С.В. Бухгалтерская (финансовая) отчетность на современном этапе: проблемы и решения / С.В. Черемисина // Проблемы учета и финансов. – 2019. – № 2(14). – С. 53-56.

References (transliterated)

1. Abdugarimov I.T. Buhgalterskaya (finansovaya) otchetnost' kak osnovnoj istochnik monitoringa i analiza finansovogo sostoyaniya predpriyatiya / I. T. Abdugarimov // Social'no-ekonomicheskie yavleniya i processy. – 2018. – № 10. – S. 20-26.
2. Zhmin'ko S.I. Finansovyy uchyt na predpriyatiyah / S.I. Zhmin'ko // Uchet i analiz. – 2017. – №4 – S.102-105.

3. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-FZ (ред. от 28.11.2018) // URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ – Дата обращения: 28.11.2019.
4. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: Приказ Минфина России от 29.07.1998, № 34н (ред. от 11.04.2018) // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20081/ – Дата обращения: 28.11.2019.
5. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» ПБУ 4/99: Приказ Минфина России от 06.07.1999 г., № 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18609/ – Дата обращения: 28.11.2019.
6. Shatalova T. Finansovyy uchyot na predpriyatii. / T. Shatalova // Auditor. – 2017. – № 4. – С. 11-18.
7. Shijch O.I. Ekonomika predpriyatiya + analiz buhgalterskoj otchetnosti predpriyatiya / O.I. Shijch // Uchet, analiz i audit: problemy teorii i praktiki. – 2018. – №7 – С. 88-95.
8. Cheremisina S.V. Buhgalterskaya (finansovaya) otchetnost' na sovremennom etape: problemy i resheniya / S.V. Cheremisina // Problemy ucheta i finansov. – 2019. – № 2(14). – С. 53-56.

© Э.Н. Ханина, 2020



Ссылка на статью: Ханина Э.Н. - Управленческие аспекты финансовой отчетности в коммерческих организациях // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 72-77. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-72-77 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=14>

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА

УДК 338.984

Дата направления в редакцию: 09-01-2020

Дата рецензирования: 10-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Падун Мария Алексеевна

*магистр, Набережночелнинский институт
ФГАОУ ВПО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»
E-mail: mari.padun@bk.ru*

Padun Maria Alekseevna

*master
Naberezhnye Chelny Institute of KAZAN (Volga)
Federal University»
E-mail: mari.padun@bk.ru*

Махмутов Ильнур Ильясович

*кандидат экономических наук, доцент
Набережночелнинский институт
ФГАОУ ВПО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»*

Makhmutov Ilnur Ilyasovich

*candidate of economic Sciences,
assistant Professor
Naberezhnye Chelny Institute of KAZAN
(Volga region) Federal University»*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ

THE IMPROVEMENT OF THE BUDGETING SYSTEM

Аннотация (на рус). В статье рассмотрены основные аспекты методик бюджетирования, проанализированы рейтинги современных практик. Выделены основные проблемы и рекомендации по их устранению.

Abstract (in Eng). In this paper, the main aspects of budgeting methodology are considered, the ratings of modern practices are analyzed. The main problems and recommendations for their elimination are highlighted.

Ключевые слова: бюджетирование, методика, рейтинг, процесс, затраты.

Keywords: budgeting, methodology, rating, process, costs.

Система бюджетирования на сегодняшний день является самой популярной управленческой технологией в России. Она выполняет жизненно важные функции управления предприятием (определение задач, планирование ресурсов, оценка деятельности, контроль исполнения и т.д.). Активные исследования проблем бюджетирования начались только в 1998г., когда был проведен международный консорциум, известный как «Круглый стол по отказу от бюджетирования». Его основатели, Джереми Хоуп и Робин Фрейзер, исследовали системы бюджетирования на крупных американских предприятиях. С тех пор появилось множество новых методов, таких как; Отказ от бюджетирования (Beyond Budgeting), Процессно-ориентированное бюджетирование

(Activity-Based budgeting), Бюджетирование с нуля (Zero-Based Budgeting), Скользящие бюджеты и Прогнозы (Rolling budgets and Forecasts), Планирование прибыли (Profit Planning) и другие [1, с.87]. Наиболее известные системы бюджетирования ABC и традиционная модель начинаются из одной отправной точки — ресурсов хозяйственной деятельности. Затем они распределяются по сферам деятельности: между ABC и традиционной системой учета затрат есть несомненное сходство, поскольку бизнес-процессы предприятия также группируются по этим же сферам [1, с.196].

В 2017 году научно-исследовательской организацией (Institute of Management & Administration) было проведено исследование наилучших практик систем

бюджетирования [3, с.66]. Был проведен опрос на тему лучшей практики постановки бюджетирования. Исходя из опроса были установлены следующие параметры: 1 балл означал

«абсолютно точно соответствует», 3 – «отчасти соответствует», 5 – «вообще не соответствует». Рассмотрим рейтинг лучших практик по версии IOMA (таблица 1) [3].

Таблица 1. Рейтинг современных практик

| Практики | Рейтинг |
|--|---------|
| Осуществляется жёсткий контроль бюджета | 2.41 |
| Бюджетирование построено в соответствии со стратегическими целями | 2.45 |
| Бизнес-цели и задачи консолидируются с высокого уровня на нижний | 2.64 |
| Ключевые показатели включают в себя как финансовые, так и нефинансовые показатели | 2.66 |
| Отчёты о достижении ключевых показателей формируются так же часто, как и о финансовых результатах | 2.80 |
| Финансисты сотрудничают с лицами, заполняющими бюджеты и разбираются в том, что их коллеги планируют | 3.33 |
| Целевые показатели привязаны к конкуренции и рынкам, а не только к внутренней эффективности | 3.40 |

При традиционном подходе особое внимание уделяется планированию и достижению определенных значений показателей, которые закреплены за каждым центром финансовой ответственности (ЦФО). Внедряя процессно-ориентированное бюджетирование; акцентируется внимание на том, что ЦФО должны закрепляться показатели, на которые он может влиять своей деятельностью [3]. Процессный подход можно сравнить с производственной спецификой бюджетирования, так как в данных случаях используются понятия «вход/вы-

ход» и «ресурс» (рисунок 1) [4]. Чем больше детализируемых процессов, тем мельче становится значение затрат, с которыми встречаются, и тем сложнее их рассчитать. Таким образом, чем меньше драйверов затрат, тем более эффективнее система.

Рисунок 1 имеет следующие обозначения: X1-3 — входной продукт процесса 1-3, Y1-3 — выходной продукт процесса 1-3, R1-3 — ресурсы процесса 1-3 [4].

Для постановки задач бюджетирования до нужного уровня требует затрат большого

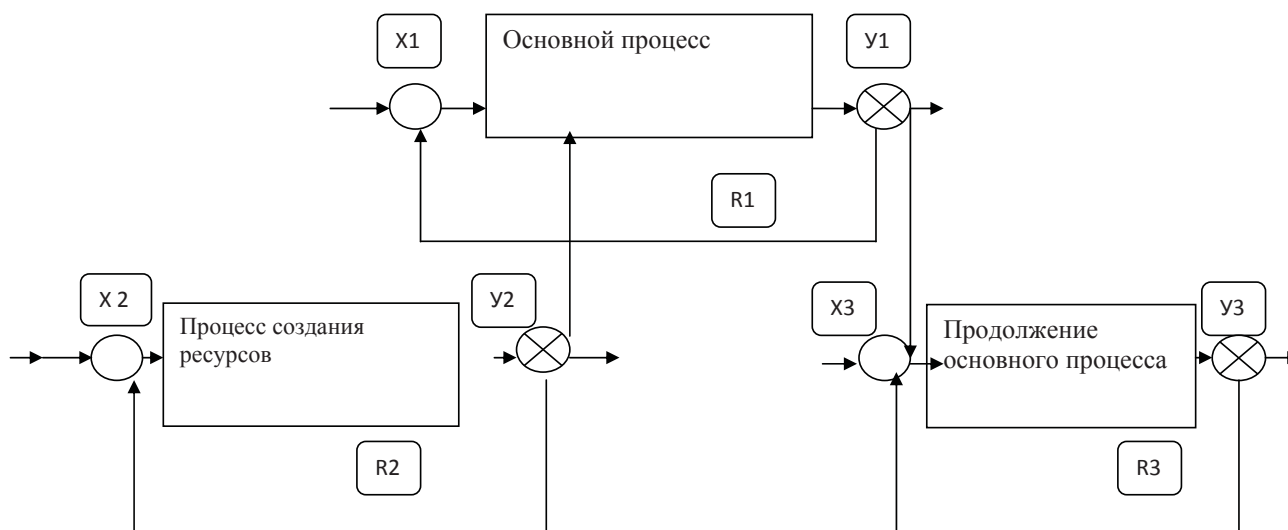


Рисунок 1. Основные элементы процессно-ориентированного бюджетирования

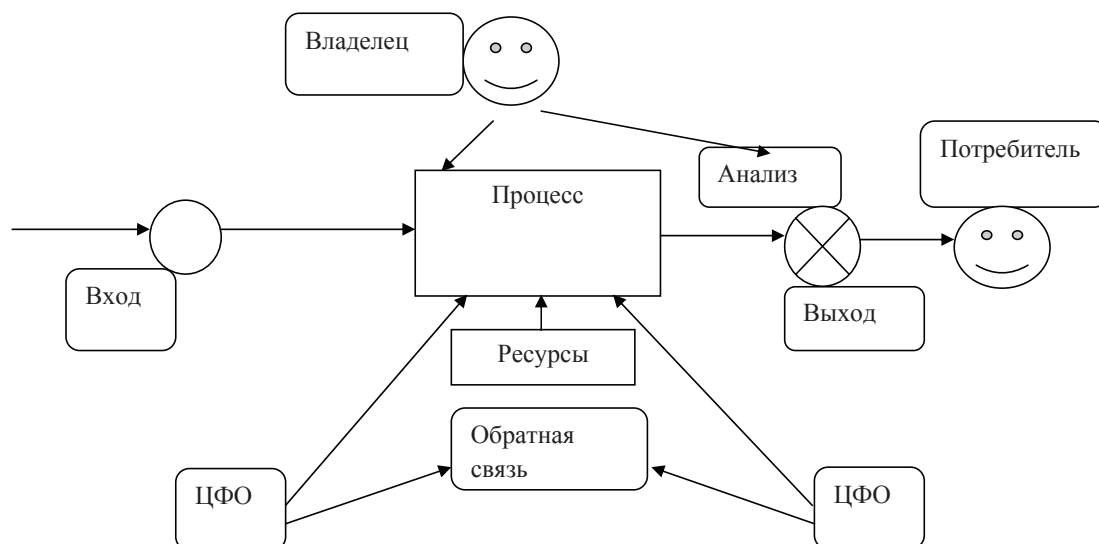


Рисунок 2. Совмещение традиционного и процессного подходов бюджетирования

количества времени и труда. Осуществления диктует следующие:

- разработку структуры бюджетов для четкой классификации ресурса;
- автоматизация системы бюджетирования;
- функциональное структурирование предприятия.

Выше перечисленные пункты трудоемки, но достаточно эффективны. При совмещении системы бюджетирования анализом стоимости процессов можно увидеть совершенную модель. Процесс становится центром процессной ответственности (ЦПО). Сопоставление качества продукции на выходе с уровнем затрат данного процесса может наглядно отобразить преимущества и недостатки экономики. При рассмотрении процессно-ориентированного бюджетирования традиционный метод должен стать базой для дальнейшей трансформации.

Совмещение традиционного и процессно-

го подходов является мощным инструментом. Данная система помогает выйти на новый качественный уровень, на котором можно принимать стратегические решения. Экстраполяция затрат прошлых периодов, единственно возможная при использовании традиционных методов бюджетирования, не позволяет решать долгосрочные управленческие задачи, поскольку не дает необходимой информации. Процессно-ориентированный подход предоставляет возможность организации заглянуть в будущее и скорректировать свои действия заблаговременно. На сегодняшний день на российском рынке информационные технологии имеют широкий выбор отечественных и зарубежных программ управления предприятием на базе процессного подхода. Рассмотренный метод слияния методик способствует развитию предприятия, превосходству над конкурентами за счет формирования сбалансированной системы управления финансами.

Библиография

1. Кандалинцев, В. Сбалансированное управление предприятием / В. Кандалинцев. – Москва: КноРус, 2017. – 224 с.
2. Корнева, О. В. Роль процессно-ориентированного бюджетирования в современных условиях развития предпринимательства / О. В. Корнева // Сборник науч. трудов, вып. 1. – Калининград: Калининградский институт экономики, 2016. – Вып.1. – С. 91-97.
3. Ивлев, В. Бюджетирование по методу Activity-based budgeting [Электронный ресурс] / В. Ивлев, Т. Попова // Финансовый директор. –2018. – №3. – Режим доступа: <http://www.ippnou.ru/article.php?idarticle=005076>
4. Корнева, О. В. Совершенствование системы бюджетирования региональных компаний в современных условиях развития предпринимательства / О. В. Корнева // Economics and management - 2017: international scientific conference proceedings. – Kaunas: Teclmologija, 2017. – С. 1154-1158.

References (transliterated)

1. Kandalincev, V. Sbalansirovanoe upravlenie predpriyatiem / V. Kandalincev. – Moskva: KnoRus, 2017. – 224 s.
2. Korneva, O. V. Rol' processno-orientirovannogo byudzhetrovaniya v sovremennyh usloviyah razvitiya predprinimatel'stva / O. V. Korneva // Sbornik nauch. trudov, vyp. 1. – Kaliningrad: Kaliningradskij institut ekonomiki, 2016. – Vyp.1. – S. 91-97.
3. Ivlev, V. Byudzhetrovanie po metodu Activity-based budgeting [Elektronnyj resurs] / V. Ivlev, T. Popova // Finansovyj direktor. –2018. – №3. – Rezhim dostupa: <http://www.ipnou.ru/article.php?idarticle=005076>
4. Korneva, O. V. Sovershenstvovanie sistemy byudzhetrovaniya regional'nyh kompanij v sovremennyh usloviyah razvitiya predprinimatel'stva / O. V. Korneva // Economics and management - 2017: international scientific conference proceedings. – Kaunas: Technologija, 2017. – С. 1154-1158.

© М.А. Падун, И.И. Махмутов, 2020



Ссылка на статью: Падун М.А., Махмутов И.И. - Совершенствование системы бюджетирования // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 78-81. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-78-81 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=20>

ЦИФРОВИЗАЦИЯ

УДК 004.9:35

Дата направления в редакцию: 09-01-2020

Дата рецензирования: 10-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Дармилов Ахмед Фуадович

*Студент Факультета Менеджмента,
Финансовый университет
при Правительстве РФ, Москва.
E-mail: Darmilov0909@mail.ru*

Darmilov Akhmed Fuadovich

*Student, Faculty of Management,
Financial University under the Government of the
Russian Federation, Moscow.
E-mail: Darmilov0909@mail.ru*

Понявина Мария Борисовна

*Научный руководитель,
кандидат экономических наук,
доцент кафедры политологии
и массовых коммуникаций.
Финансовый университет
при Правительстве РФ, Москва
E-mail: mbponyavina@fa.ru*

Ponyavina Maria Borisovna

*Scientific adviser,
Candidate of Economics,
Associate Professor, Department
of Political Science and Mass Communications.
Financial University under the Government of the
Russian Federation, Moscow
E-mail: mbponyavina@fa.ru*

ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО И ЦИФРОВОЕ ГОСУДАРСТВО

E-GOVERNMENT AND DIGITAL STATE

Аннотация (на рус). В рамках статьи рассматриваются такие понятия, как «цифровое государство» и «электронное правительство», осуществляется анализ основных причин перехода на «цифровое государство» как современного механизма государственного управления в России. По результатам анализа автор достигает выводов о присутствии перспектив для дальнейшего развития российского «цифрового государства».

Abstract (in Eng). The article deals concepts, «digital state» and «e-government», the analysis of the main reasons for the transition to the digital state of the state is carried out, a modern mechanism of state governance in Russia. According to the results of the study the author comes to the conclusion that there are prospects for the development of the digital state in Russia.

Ключевые слова: цифровое государство, электронное правительство, органы власти, граждане, бизнес.

Keywords: digital state, e-government, government body, citizenry, business.

В настоящее время с успешным внедрением цифровых технологий в социальные, управленческие и бизнес-процессы неразрывно связана реализация ключевых задач социально-экономического развития нашего государства. Тем не менее, за рамками цифровизации сферы государственного управления, эти, казалось бы, очевидные цели не могут быть достигнуты.

Согласно существующим рекомендациям

Совета ОЭСР по разработке стратегии цифрового правительства, феномен цифровой трансформации в государственном управлении может быть рассмотрен, как переход от «электронного правительства» к «цифровому государству». Таким образом, осуществляется переход от непосредственного использования технологий для поддержки процессов в государственных органах власти к использованию технологий для формирования резуль-

татов государственного управления.

Именно поэтому, в рамках указанных условий становится возможным создание полноценной системы, которая будет состоять из органов управления государством, бизнес-структур, организаций и граждан, в которую цифровое правительство вступит и будет играть роль связующего звена, при этом обеспечив необходимое взаимодействие между рассматриваемыми субъектами [7].

Одной из самых актуальных проблем в экономике, политике и государственном управлении является поиск механизмов наиболее эффективного осуществления публичной власти и взаимодействия с гражданами. Концепция «цифрового государства» среди данных механизмов в настоящее время занимает ведущую позицию, так как сочетает в себе новейшие информационные технологии и государственное управление.

Таким образом, понятия «цифровое государство» и «электронное правительство» на основании вышеизложенного в настоящее время набирают все большую популярность.

Далее приведем основные понятия таких определений, как «цифровое государство» и «электронное правительство».

В мае 2008 года было произведено принятие концепции «электронного правительства». В рамках данной концепции была сформирована новая форма деятельности органов власти. Она позволила достигнуть качественно нового уровня оперативности и удобства получения гражданами и организациями государственных услуг и информации о результатах непосредственной деятельности государственных органов за счет широкого использования коммуникационных и информационных технологий [3].

«Системный проект электронного правительства Российской Федерации» был представлен Министерством коммуникаций и связи в мае 2016 года. В данном проекте «электронное правительство» рассматривалось как особая система государственных органов власти и местного самоуправления, которые с целью преобразования внешних и внутренних связей, а также с целью оптимизации процессов реализации своих непосредственных функций и осуществления полномочий, применяют информационно-коммуникатив-

ные технологии [8]

Важно, что при осуществлении проектов, имеющих долгосрочное выполнение, должна учитываться особенность того, что информационные технологии склонны к быстрому изменению, то есть, если проект будет реализован на устаревших технологиях, то он не сможет отвечать всем современным требованиям.

Изучение научных исследований по данному направлению даст возможность раскрыть основную сущность цифрового государства, а также предопределить возможность его дальнейшего развития в рамках современной России. К примеру, по мнению Р. Азизова, цифровое государство – это особенная совокупность инструментов, направленных на реализацию полномочий государства в области оказания услуг населению, бизнесу, организациям, а также непосредственное взаимодействие органов власти между собой. При этом преследуется цель выстраивания диалога между государством и гражданами, а также обеспечения прозрачности принимаемых решений и интерактивного участия [1]. Согласно утверждениям Е. Смагина и В. Решетняка, цифровое государство – это все государство, в общем и целом, которое в свою очередь представлено тремя различными ветвями власти, и использующее в своей работе современные коммуникационные и информационные технологии [6]. В более широком смысле раскрывает понятие цифрового государства Л. Приходько, согласно мнению которого, рассматриваемый термин характеризует способ организации государственной власти, основанный на применении информационно-коммуникационных технологий [4]. Таким образом, обобщив точки зрения вышеуказанных исследователей, можно прийти к выводу о том, что цифровое государство является особым элементом взаимодействия между гражданами и органами власти.

Границы цифровизации, а вместе с ними и перечень критериев оценки, в отличие от электронного правительства существенно расширила новая концепция цифрового государства. На основании методики Всемирного банка, структура цифрового правительства представлена целым рядом следующих элементов: межведомственные сервисы для

совместного использования; единый портал; государственная инфраструктура совместного использования; единые данные для совместного использования в государственном секторе; конфиденциальность и кибербезопасность; улучшенная аналитика и сенсорные сети. В свою очередь при оценке эффективности цифрового правительства должен проводиться комплексный анализ данных показателей сразу по трем плоскостям: технологическая; экономическая целесообразность и политическая (организационная) готовность. Данная методика, должна быть основана, как на нецифровых критериях, которые формируют оптимальные основы для цифровизации государственного управления, так и на цифровых, которые создают технологическую основу для цифровизации сектора государственного управления (цифровая безопасность; цифровые порталы и платформы; цифровая инфраструктура и прочие).

Увеличение доверия граждан к государству может быть обеспечено только за счет прозрачности информации, объясняет Александр Морлок, исполнительный вице-президент группы компаний «Ланит», в исследовании М. Поповой и М. Дранишниковой «Государство по уму» [5]. Таким образом, принятие более рациональных решений становится возможным благодаря информатизации государственных и муниципальных органов власти.

В контексте ежегодного доклада ООН о развитии электронных правительств в мире за 2018 год, говорится о долгосрочном потенциале развития цифрового государства, который основывается не только на повышении эффективности государственных услуг и их институциональных улучшениях, а должен быть нацелен на большую вовлеченность, ответственность и участие граждан.

Отметим, что первостепенным являлась фокусировка на цифровизацию государственных услуг на том этапе, когда государства только начинали эксперименты с цифрой. Однако, на сегодняшний день формирование цифровых стратегий для повышения вовлеченности граждан выходит на первый план, о чем говорится в докладе ОЭСР «Переход в цифру: создавая политику, улучшая жизнь» [2].

Информационная система появляется в инфраструктуре электронного правительства, которая в свою очередь находится в состоянии обеспечить связанность данных, то каждый раз, когда, к примеру происходит рождение ребенка, указанный факт получает соответствующую запись в ЗАГСе. Речь идет о том, что в ЗАГС автоматически без участия граждан будут поступать данные обо всех родившихся детях, а женщина, присутствуя в роддоме, не будет наблюдать за тем, как происходит оформление документов на ее ребенка. Информация об оформленной врачом справке поступает в ЗАГС, где происходит оформление свидетельства о рождении, после чего все данные поступают в ФМС. Таким образом, родители, не принимая участие в процессе оформления документов, получают уведомление от ответственных ведомств о необходимости получения готовых документов (Свидетельство о рождении и СНИЛС).

На сегодняшний день наше государство имеет все необходимые возможности для внедрения цифровых услуг для населения и бизнеса, удовлетворить ожидания общества с точки зрения удобства и легкости доступа к муниципальным и государственным услугам по сравнению с мобильными и электронными сервисами, сэкономить или перераспределить ресурсы, которые расходуются на рутинные управленческие процессы, а также повысить эффективность административных процедур. Однако это возможно только в том случае, если будет принято соответствующее политическое решение, а также оперативно осуществлены ключевые стратегические инвестиции в области «цифрового государства».

Таким образом, развитие цифрового государства как особого направления является необходимым для совершенствования механизмов взаимодействия между государством и обществом. При этом необходимость этого связана с разрешением жизненно важных проблем, улучшения качества принимаемых государственных решений, упрощения процедур предоставления государственных услуг, а также обеспечения участия граждан в принятии государственных управленческих решений посредством современных информационно-коммуникационных технологий.

Библиография

1. Азизов Р.Ф. (2014), Электронное правительство как элемент электронного государства. Ученые труды Российской академии адвокатуры и нотариата, №4, С. 25.
2. Доклад ОЭСР по открытым государственным данным «Повышение степени зрелости политики для устойчивого воздействия» (2018). [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://www.oecd-ilibrary.org/governance/open-government-data-report_9789264305847-en (дата обращения 29.10.2019).
3. Концепция формирования в Российской Федерации электронного правительства до 2010 года (одобрена распоряжением Правительства РФ от 6 мая 2008 г. № 632-р) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/93274/#ixzz4EFUiTA6n> (дата обращения: 29.10.2019).
4. Приходько Л.В. (2007), Зарубежный опыт внедрения и использования системы «электронный суд». Государство и право, №9, С. 82.
5. Попова М., Дранишникова М. (2019), Государство по уму. Вестник, № 3, С. 2-5.
6. Решетняк В. И., Смагина Е.С. (2017), Информационные технологии в гражданском судопроизводстве (российский и зарубежный опыт), М.: Издательский дом «Городец», С. 10.
7. Рекомендация Совета ОЭСР по стратегиям цифрового правительства 2014 г. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.oecd.org/gov/digital-government/Recommendation-digital-government-strategies.pdf> (дата обращения: 29.10.2019).
8. Системный проект электронного правительства Российской Федерации 2020 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://minsvyaz.ru/uploaded/presentations/prezentatsiya-sistemnogo-proekta-ep.pdf>. (дата обращения: 29.10.2019).

References (transliterated)

1. Azizov R.F. (2014), Elektronnoe pravitel'stvo kak element elektronnoego gosudarstva. Uchenye trudy Rossijskoj akademii advokatury i notariata, №4, S. 25.
2. Doklad OESR po otkryтым gosudarstvennym dannym «Povyshenie stepeni zrelosti politiki dlya ustojchivogo vozdejstviya» (2018). [Elektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: https://www.oecd-ilibrary.org/governance/open-government-data-report_9789264305847-en (data obrashcheniya 29.10.2019).
3. Konceptsiya formirovaniya v Rossijskoj Federacii elektronnoego pravitel'stva do 2010 goda (odobrena rasporyazheniem Pravitel'stva RF ot 6 maya 2008 g. № 632-r) [Elektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/93274/#ixzz4EFUiTA6n> (data obrashcheniya: 29.10.2019).
4. Prihod'ko L.V. (2007), Zarubezhnyj opyt vnedreniya i ispol'zovaniya sistemy «elektronnyj sud». Gosudarstvo i pravo, №9, S. 82.
5. Popova M., Dranishnikova M. (2019), Gosudarstvo po umu. Vedomosti, № 3, S. 2-5.
6. Reshetnyak V. I., Smagina E.S. (2017), Informacionnye tekhnologii v grazhdanskom sudoproizvodstve (rossijskij i zarubezhnyj opyt), M.: Izdatel'skij dom «Gorodec», S. 10.
7. Rekomendaciya Soveta OESR po strategiyam cifrovogo pravitel'stva 2014 g. [Elektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: <http://www.oecd.org/gov/digital-government/Recommendation-digital-government-strategies.pdf> (data obrashcheniya: 29.10.2019).
8. Sistemnyj proekt elektronnoego pravitel'stva Rossijskoj Federacii 2020 [Elektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: <http://minsvyaz.ru/uploaded/presentations/prezentatsiya-sistemnogo-proekta-ep.pdf>. (data obrashcheniya: 29.10.2019).

© А.Ф. Дармилов, 2020



Ссылка на статью: Дармилов А.Ф. - Электронное правительство и цифровое государство // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 82-85. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-82-85 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=24>

УДК 321.01

Дата направления в редакцию: 09-01-2020

Дата рецензирования: 10-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Коригов Мустафа Микаилович
*Студент факультета менеджмента
Финансовый университет
при Правительстве РФ,
E-mail: mustafa.korigov@yandexl.ru*

Korigov Mustafa Mikailovich
*Student of Faculty of management
Financial University under
the Government of the Russian Federation,
E-mail: mustafa.korigov@yandexl.ru*

Понявина Мария Борисовна
*Научный руководитель, к.э.н.,
доцент Департамента политологии
и массовых коммуникаций
Финансовый университет
при Правительстве РФ
E-mail: MBPonyavina@fa.ru*

Ponyavina Maria Borisovna
*Scientific head, PhD in Economics,
Professor of Political Science
and Mass Communications
Financial University under
the Government of the Russian Federation
E-mail: MBPonyavina@fa.ru*

РОССИЙСКИЙ ОПЫТ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА

RUSSIAN EXPERIENCE IN THE FORMATION AND DEVELOPMENT OF E-GOVERNMENT

***Аннотация (на рус).** В статье показана актуальность процесса формирования и функционирование электронного правительства в России. Проведен сравнительный анализ выявленных результатов развития электронного правительства на основе отчетов и исследований, проведенных международными организациями.*

***Abstract (in Eng).** The article shows the relevance of the process of formation and functioning of e-government in Russia. A comparative analysis of the identified results of the development of e-government was carried out on the basis of reports and studies conducted by international organizations.*

***Ключевые слова:** электронное правительство, цифровые технологии, государственные и муниципальные услуги, информационная прозрачность и открытость.*

***Keywords:** e-government, digital technologies, state and municipal services, information transparency and openness.*

Введение

Под электронным правительством подразумевается современная организация деятельности органов государственной власти с учетом применения информационных технологий. Так как электронное правительство является системой, соответственно, оно состоит из совокупности взаимосвязанных, упорядоченных элементов.

Российская Федерация, как и другие страны, также стремится обеспечить развитие электронного правительства. При этом стоит отметить, что опыт России по созданию и развитию электронного правительства является одним из передовых среди других стран. Задача создания электронного правительства

России заключается в переводе большей части государственных и муниципальных функций и услуг в электронный формат с применением современных цифровых технологий, средств связи и защиты информации. Однако наблюдаются и проблемы, препятствующие развитию электронного правительства. Среди таких проблем можно выделить следующие: размытая ответственность за предоставление государственных услуг, слабая интеграция ЕПГУ с порталами госуслуг субъектов Российской Федерации, технические работы и перебои на сайте госуслуг.

В основе концепции формирования и развития электронного правительства в России лежит ряд законов и подзаконных актов, а

также Национальная программа «Цифровая экономика РФ» (утв. Президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам).

Результаты исследования

Согласно Концепции электронного правительства Российской Федерации (утв. Распоряжением правительства РФ от 06.05.2008 № 632-р) основными причинами формирования и развития электронного правительства являются:

- отсутствие взаимодействия органов государственного и муниципального управления (ГМУ) с гражданами;
- отсутствие единой инфраструктуры обмена информации между органами ГМУ;
- отсутствие на сайтах органов государственного и муниципального управления необходимой информации, позволяющей гражданам оценивать деятельность органов, получать ГМУ.

Концепция электронного правительства закрепила два этапа его развития:

1 этап: разработка в 2008 году нормативно-правовой базы, на основе которой будет осуществляться регулирование электронного правительства;

2 этап: внедрение в органы государственного и муниципального управления в 2009-2010 гг. ведомственных технологических решений.

Другой, не менее важный документ в области развития электронного правительства, является Федеральная целевая программа «Электронная Россия (2002-2010 гг.)», утвержденная постановлением Правительства Российской Федерации от 28.01.2002 № 65. Целями данной программы являются:

- повышение качества взаимоотношения государства и общества;
- повышение эффективности межведомственного взаимодействия;
- повышение эффективности государственного управления.

За все время реализации данной программы Правительство Российской Федерации выделило 17907,486 млн. рублей.

В итоге реализации указанной программы были разработаны следующие информационные системы: ФГИС «Единый портал государственных и муниципальных услуг (функций)»; СМЭВ; ГАС «Управление»; официальный сайт РФ в сети «Интернет» для размещения информации о проведении торгов; программно-аппаратный комплекс, обеспечивающий независимую регистрацию (резервирование и хранение) истории проведения аукционов в электронной форме на электронных торговых площадках; информационная система поддержки ведения фонда планов и программ информатизации государственных органов в составе подсистем; программно-технический комплекс, обеспечивающий получение государственных услуг в электронном виде через инфраструктуру центров общественного доступа; информационная система удостоверяющих центров единого пространства доверия электронного правительства.

В реализации документов стратегического планирования России в сфере развития электронного правительства были достигнуты значительные успехи. Согласно данным BCG, Российская Федерация входила в ТОП-10 стран мира, заняв 9 место по интенсивности использования цифровых госуслуг (рис. 1). [2]

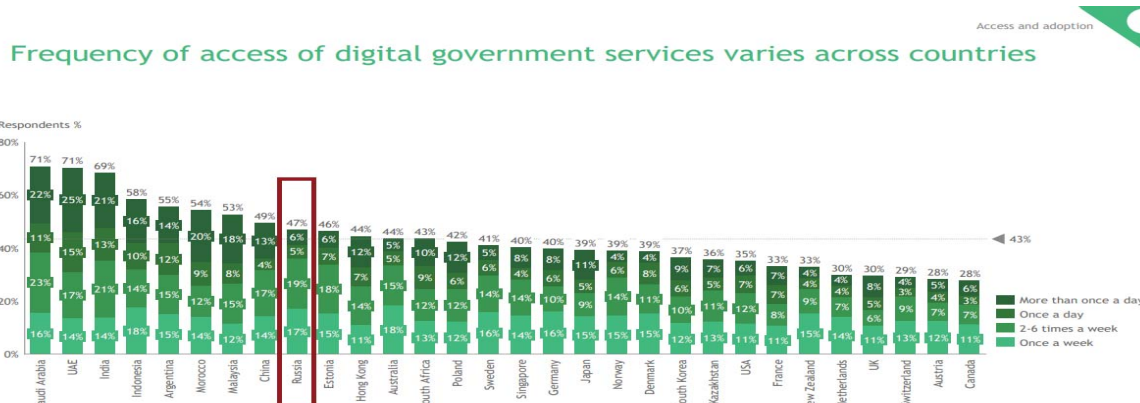


Рис.1 BCG 2018 Digital Government Citizen Survey (Frequency of access of digital government services)

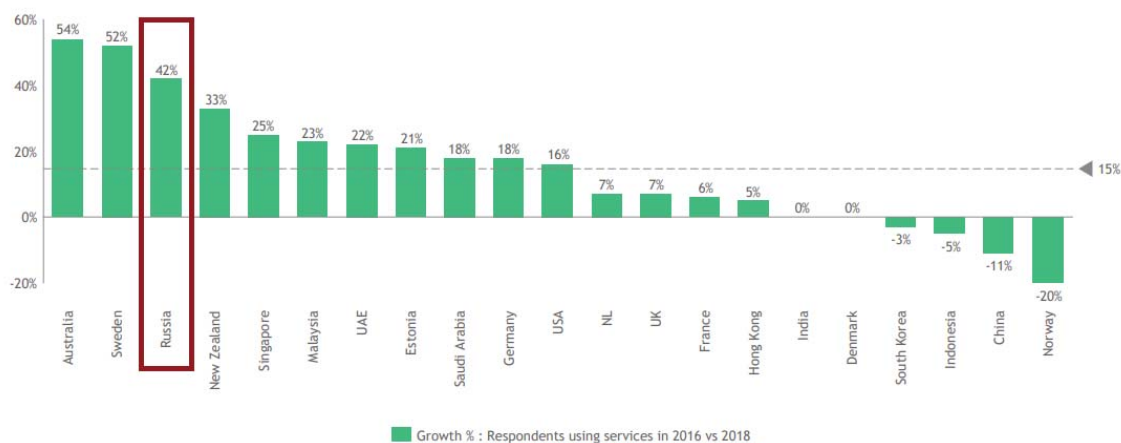


Рис.2 BCG 2018 Digital Government Citizen Survey (Growth % : Respondents using services in 2016 vs 2018)

По темпам роста госуслуг Россия занимает 3 место (рис. 2). [2]

Основным источником предоставления государственных и муниципальных услуг является Единый портал государственных и муниципальных услуг. Оператором сайта госуслуг является Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации согласно Постановлению Правительства Российской Федерации от 24.10.2011 № 861 «О федеральных государственных информационных системах, обеспечивающих предоставление в электронной форме государственных и муниципальных услуг (осуществление функций)». Кроме Минкомсвязи России в предоставлении государственных и муниципальных услуг участвуют и другие федеральные органы исполнительной власти. Так, например, Министерство внутренних дел Российской Федерации оказывает в электронном виде 10 государственных услуг, Федеральная налоговая служба Российской Федерации – 5 госуслуг, Фонд социального страхования – 8 госуслуг, Федеральная служба судебных приставов – 1 услуга, Минздрав России – 5 госуслуг, и т.д.

Все государственные услуги, размещенные на ЕПГУ, типизированы по категориям услуг (семья и дети, образование, медицина и т.д.), по органам власти (ФССП России, Минздрав России, МВД России и т.д.) и по жизненным ситуациям (установление инвалидности, потеря документов, получение образования и т.д.).

Среди самых популярных услуг на ЕПГУ:

налоговая задолженность, судебная задолженность, выдача или замена паспорта гражданина РФ, автомобильные и дорожные штрафы, получение права на управление транспортным средством, запись в детский сад, регистрация по месту пребывания или жительства, регистрация транспортного средства, оформление загранпаспорта гражданина РФ.

По данным BCG, в поисках официальной статистики и данных в режиме реального времени о погодных условиях прибегают 84% пользователей ЕПГУ, по вопросам трудоустройства 73,8%, по вопросам здравоохранения 68,9%. Более 90% опрошенных респондентов консалтинговой компанией BCG считают, что качество предоставления государственных и муниципальных услуг улучшилось.

К 2021 году запланировано перевести 70% всех госуслуг в электронный формат, что позволит сократить расходы на оплату труда чиновников на 30%.

Также к 2021 году должны заработать 25 суперсервисов, которые подразумевают жизненную ситуацию человека, решение которой будет осуществляться, в основном, с помощью информационных технологий [1].

Выводы

Среди основных итогов деятельности правительства по созданию и развитию электронного правительства можно выделить следующие:

- созданы электронные порталы, в которых органы государственной власти осуществляют свои функции и оказывают свои услуги;

- в 2014 г. индекс развития электронного правительства РФ составил 0.73 из 1 балла, Россия заняла 27 место по данному показателю [3];

- значительно облегчено межведомственное взаимодействие федеральных органов государственной власти благодаря созданию системы МЭДО;

- снижены временные затраты на получение государственных и муниципальных услуг;

- повышена информационная открытость

и прозрачность многих федеральных органов государственной власти, и организована с ними обратная связь для граждан и организаций.

В целом, Россия при развитии электронного правительства продвинулась вперед, что выражается не только в отчетах самого Правительства России и международных организаций, но и объективном мнении граждан и юридических организаций, которые пользуются государственными информационными системами.

Библиография

1. Правительство России <http://government.ru/department/425/events/>
2. BCG 2018 Digital Government Citizen Survey <https://mb.cision.com/Public/3090/2767631/a196f9578e64de6c.pdf>
3. The Division for Public Administration and Development Management, The United Nations. <https://www.un.org/maintenance/>

References (transliterated)

1. Pravitel'stvo Rossii <http://government.ru/department/425/events/>
2. BCG 2018 Digital Government Citizen Survey <https://mb.cision.com/Public/3090/2767631/a196f9578e64de6c.pdf>
3. The Division for Public Administration and Development Management, The United Nations. <https://www.un.org/maintenance/>

© М.М. Коригов, 2020



Ссылка на статью: Коригов М.М. - Российский опыт формирования и развития электронного правительства // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 86-89. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-86-89 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=28>

УДК 33

Дата направления в редакцию: 10-01-2020

Дата рецензирования: 11-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Исламова Кристина Ильинична

*факультет менеджмента, 1 курс,
Финансовый университет
при Правительстве РФ
E-mail: darya.pankratova2001@mail.ru*

Islamova Kristina Ilyinichna

*Faculty of Management, 1 year,
Financial University under
the Government of the Russian Federation
E-mail: darya.pankratova2001@mail.ru*

Понявина Мария Борисовна

*Научный руководитель, к.э.н.,
доцент Департамента политологии
и массовых коммуникаций
Финансовый университет
при Правительстве РФ
E-mail: MBPonyavina@fa.ru*

Ponyavina Maria Borisovna

*Scientific head, PhD in Economics,
Professor of Political Science
and Mass Communications
Financial University under the Government of the
Russian Federation
E-mail: MBPonyavina@fa.ru*

КРИПТОЭКОНОМИКА КАК РЕЗУЛЬТАТ ФОРМИРОВАНИЯ НОВЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ CRYPTOECONOMICS AS A RESULT OF FORMING NEW SOCIO- ECONOMIC RELATIONS

Аннотация (на рус). В данной статье проанализированы общественно-экономические преобразования, которые формируются как результат возникновения и внедрения в экономику и социум криптовалют, в также рассмотрены предположения о том, что конкретно будет изменяться, как криптовалюты могут разрушить самые основные, базисные понимания о жизненном строе.

Abstract (in Eng). This article analyzes the socio-economic transformations that are formed as a result of the emergence and implementation of cryptocurrencies in the economy and society, and also considers the assumptions about what exactly will change, how cryptocurrencies can destroy the most basic, basic understanding of the life system.

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровая трансформация, криптоэкономика, криптовалюты.

Keywords: digital economy, digital transformation, cryptoeconomics, cryptocurrencies.

Феномен использования криптовалют¹, который на сегодняшний день распространен по всему миру и привлекает к себе все больше внимания, имеет отношение к блоку революционных идей и подразумевает потенциальное изменение всего нынешнего социально-экономического строя. На сегодняшний день тяжело вообразить, что цифровые деньги в будущем будут фигурировать в повседневной жизни людей, и большинство населения будет пользоваться данной разработкой, совершая экономические сделки с другими людьми виртуально без непосредственной физичес-

кой причастности человека, но это будет. Технологии вторгаются, и их трудно сдерживать.

Актуальность данной темы выражается в том, что блокчейн-технологии в корне трансформируют жизнь социума, они вытеснят наличные денежные средства и кассовое оборудование. Приобретение каких-либо предметов будет осуществляться с использованием электронных гаджетов или даже простого распечатанного листка. Оборот денежной массы будет осуществляться без посредников. Когда криптовалюты станут частью нашей повседневной жизни, деньги будут

¹ Особая разновидность электронного платежного средства. Строго говоря, это математический код. Называется она так из-за того, что при обращении этих цифровых денег используются криптографические элементы, а именно электронная подпись. – Режим доступа: <https://kazarabativat.ru/finansy/chto-takoe-kriptovalyuta/>

перемещаться от человека к другой стороне не через банк, а прямо через систему от человека к контрагенту. Обычный способ перемещение денежных средств исчезнет, так как он требует больше средств для своего осуществления. Он имеет более большие комиссии, и из-за этого его вытеснит новая модель финансовых операции. Блокчейн-технологии способствуют оперативному и налаженному сбору налогов, перенаправлению денег нуждающимся категориям населения без третьих лиц. Если еще в ближайшее время денежная эмиссия была приоритетом для государства, то через несколько десятилетий центров эмиссии может существовать любое количество. Почти всякое учреждение либо объединение людей, сообща осуществляющих некоторые функции, будут способны создать свою криптовалюту. В предстоящее время число криптовалют будет огромным. Каждый человек, каждое объединение будет способно иметь свою, отличную от других, валюту. Уже через несколько десятилетий минимальное число валют на земле будет равно количеству людей во всем мире. А гипотетически их может быть столько, сколько может существовать разнообразных сочетаний и отношений разных экономических субъектов, предметов товаров интернета, природных запасов, даже виртуальных компонентов. Действия по обмену онлайн между субъектами будут осуществляться по всей планете, и влияние отдельного участника экономических отношений на мировую экономику будет происходить на основании того, какова стоимость его криптовалюты в сравнении с другими валютами.

В модернизированных условиях каждый субъект экономики способен выпустить свой уникальный блокчейн² и свою криптовалюту, которая будет функционировать в период его существования. Криптовалюта – это мера экономической ценности отдельного человека для социума, его вклад в ВВП. Она будет содержать ценность каждого человека во всяком ранее не существовавшем экономическом процессе. Валюта будет осуществлять координационную роль, а также воздействовать на время формирования и разрушения групп и объединений, которые создают новую добав-

ленную стоимость или новый товар. Новые условия подвинут на задний план анонимность и конфиденциальность в сети Интернет, так как проверка будет осуществляться с помощью технологий, и поэтому цифровая среда будет абсолютно открытой и прозрачной. Тяжело вообразить такой мир. Но это придет в будущем, абсолютная открытость друг перед другом неминуема. Рост технологий облегчит экономические и социальные отношения с вида «человек – государство – человек» до отношений степени «человек – человек», без какого-либо посредничества. Сеть уже в некоторой степени дала возможность это осуществить, и экономические связи между людьми уже стали преобразовываться. Вертикально иерархическая система общественных связей перейдет в плоскую горизонтальную систему, которая базируется на сети. И случится это благодаря виртуальным денежным средствам. Эта структура поможет отказаться от взаимоотношений сотрудника и работодателя, когда имеет место иерархичная система, и каждый заключает договор об отношениях, опираясь на свое вертикальное положение. В модернизированном способе отношения между людьми будут контролировать криптовалюты, соответствие между которыми устанавливаются обменным курсом. Имеет большое значение, что в мире криптовалют у людей будет большое количество возможностей по осуществлению своих идей, большое число ресурсов, которые они способны направить в нужную сторону. Но одновременно на них возложится определенная ответственность. Связь между имеющимися знаниями и резервами с новейшими разработками – это новый источник творческой деятельности, новых идей и условий для разработки чего-то нового. Это связано с любой сферой.

Господство государства над денежными потоками останутся далеко в прошлом. Государственные структуры основаны на власти над выпуском денег и над осуществлением силы. С блокчейном эти механизмы прекратят свое существование. С совершенствованием цифровых разработок посредническая роль государственного сектора начнет сокращаться. Незаметно будут превращаться в невостребованные такие типичные роли го-

² Выстроенная по определённым правилам непрерывная последовательная цепочка блоков, содержащих информацию. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki>

сударственного сектора, как координация реестров, нотариат и т.п. Это будет ненужным из-за того, что обладателем знания на базе системы согласия будет все общество, которое является элементом этой сети. В данный момент государство динамично осуществляет оцифровку собственных функции, концентрирует их оказание в форме «одного окна» посредством сайта госуслуг. Незаметно эта деятельность будет в руках населения и будет превращаться во все более децентрализованную. По сути она будет осуществляться на блокчейне, на базе расформированной системы данных. Государство не прекратит свою деятельность, но преобразуется его форма. Распространение блокчейна и криптовалют будет подразумевать передачу типичных функции от государственных структур в пользу социальных объединений. Из большинства процессов сойдет на нет роль чиновников. Государство не утратит свое существование, но будет более сложным, чем на сегодняшний день, и общественные отношения будут намного больше помещены в математическую систему. В следующие десятилетия главная цель государства – концентрированный контроль всего и вся. Цель государства – считать свое население, улучшать их жизнь, контролировать их здоровье, то, чтобы они ощущали себя в данном государстве спокойно. Для этого нужно оцифровать ежедневную деятельность людей. Человек будет владеть электронным паспортом, в том числе с сопряжением с ге-

оинформационной структурой. Но это играет большую роль для любого человека в мире, где он в любом случае превращается в цифровой, системный и доступный. Иная цель государства – контроль материальных и духовных благ и добавочной стоимости, которую население должно быть способным формировать. Всё остальное – дополнительные вопросы, которые выходят из двух уже названных целей. Таким образом, первоочередное, что нужно осуществить, – сконцентрированный контроль всего и вся. Для начала этого достаточно, так как всё другое на основе этого запаса сформируют люди, рыночные отношения. И это станет единственной, огромная, информационно-облачная структура. Негосударственные компоненты преобразуют форму государственных органов.

Таким образом, технологии блокчейна и криптовалют имеют возможность и опасность изменения всех укладов общества и экономики. Вызовы и опасности есть, это разумно для любой разработки. Многие технологии несли угрозу жизни и здоровью населению. Несмотря на это, маловероятно, что сегодня кто-то может себе вообразить жизнь без этих технологий. Чем труднее новшество, тем важнее предполагаемые последствия его использования преступниками и мирными, честными людьми. И это необходимо понимать. Поэтому цель государства – в первую очередь контролировать и предотвращать недобросовестное применение этих новшеств.

Библиография

1. Глухов В. В., Рожков Ю. В. Традиционная теория финансов как препятствие к развитию криптовалют // Сибирская финансовая школа. 2016. № 6. С. 98–101;
2. Глухов В. В., Рожков Ю. В. Криптовалюты и блокчейн: подготовка специалистов // Вестник Хабаровской государственной академии экономики и права. 2017. № 4–5 (90–91). С. 28–38;
3. Мелани Свон. Блокчейн. Схема новой экономики. // Литагент Олимп-Бизнес. 2017. С. 178.

References (transliterated)

1. Gluhov V. V., Rozhkov Yu. V. Tradicionnaya teoriya finansov kak prepyatatstvie k razvitiyu kriptovalyut // Sibirskaya finansovaya shkola. 2016. № 6. S. 98–101;
2. Gluhov V. V., Rozhkov Yu. V. Kriptovalyuty i blokchejn: podgotovka specialistov // Vestnik Habarovskoj gosudarstvennoj akademii ekonomiki i prava. 2017. № 4–5 (90–91). S. 28–38;
3. Melani Svon. Blokchejn. Skhema novoj ekonomiki. // Litagent Olimp-Biznes. 2017. S. 178.

© К.И. Исламова, 2020



Ссылка на статью: Исламова К.И. - Криптоэкономика как результат формирования новых социально-экономических отношений // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 90-92. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-90-92 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=32>

УДК 342.843.5

Дата направления в редакцию: 08-01-2020

Дата рецензирования: 09-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Козлова Анастасия Сергеевна*Студент Финансового университета
при Правительстве РФ
E-mail: nastyason555 mail.ru***Kozlova Anastasiya Sergeevna***Student of the Financial University
E-mail: nastyason555 mail.ru***Понявина Мария Борисовна***Научный руководитель,
кандидат экономических наук, доцент
кафедры политологии и массовых коммуникаций,
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации,
E-mail: mbponyavina@fa.ru***Ponyavina Mariya Borisovna***Doctoral advisor,
Candidate of Economics, Associate Professor
of the Department of political science and mass
communication Financial University under the
Government of the Russian Federation
E-mail: mbponyavina@fa.ru*

ПРОБЛЕМЫ ЭЛЕКТРОННОГО ГОЛОСОВАНИЯ PROBLEMS OF ELECTRONIC VOTING

Аннотация (на рус). В данной статье рассматриваются необходимость и возможность введения электронного голосования, как более удобный и защищенный вид голосования в России. Подробно разбираются его преимущества и его значимость в текущем периоде демократии. Приведен опыт России в проведении электронного голосования. А также рассмотрены различные виды машин для электронного голосования, а также анализ комплекса электронного голосования, используемый в России. Проведен анализ нормативных правовых актов, существующих в стране, а также доказательство необходимости формирования правовой системы оценки электронной демократии. Рассматривается опыт разных стран в использовании электронного голосования. В статье приведен анализ существующих проблем и факторов, влияющих на переход на электронное голосование в современном мире. Поднятие вопроса об использовании электронного голосования и его внедрения в практику, а также, какое именно устройство будет применено для его осуществления.

Abstract (in Eng). This article discusses the necessity and possibility of introducing electronic voting as a more convenient and secure form of voting in Russia. Its advantages and its importance in the current period of democracy are discussed in detail. The experience of Russia in conducting electronic voting is given. Various types of electronic voting machines are also considered, as well as the analysis of the electronic voting complex used in Russia. The analysis of normative legal acts existing in the country, as well as proof of the need to form a legal system for assessing e-democracy. The experience of different countries in the use of electronic voting is considered. The article analyzes the existing problems and factors affecting the transition to electronic voting in the modern world. Raising the issue of the use of electronic voting and its implementation in practice, as well as what kind of device will be used for its implementation.

Ключевые слова: электронная демократия, информационные технологии, голосование, электронное голосование, нанодемократия, КЭГ.

Keywords: electronic democracy, information technology, voting, e-voting, nanodemocracy, CEG.

Двадцать первый век — это век информации, обладающей новой структурой, главной ролью которой является создание, нахождение, обработка и распространение ее. Происходят существенные изменения в ряде наук на пути к информационному обществу, которые также и охватывают изменения политических институтов демократии. Решительное развитие новых информационных технологий и внедрение их в нашу жизнь, а также использование их, предоставляют полученные но-

вые инструменты, так называемые «ускорители процесса». Информационные технологии имеют глобальный характер, охватывая все социальные сферы жизнедеятельности человека. Следовательно, такие методы появились и в политической сфере общества. Значит, появились новые широкие возможности в эффективном управлении собственной жизни. Таким образом, современное общество, живущее в демократии, нуждается в модернизации данного политического процесса, ос-

новой которого будет являться более легкая и надежная идентификация гражданина.

Функционирование политических институтов в условиях зарождающегося информационного общества является проблемой для российской науки, так как она еще обстоятельно не исследована. Главным вопросом для политики является влияние информатизации на демократические процессы и институты. Одним из последствий развития информационных технологий является краудсорсинг — это информационная технология, которая предполагает привлечение заинтересованных людей в одном месте, давая им возможность предложить, высказать и обсудить свои мысли и идеи на определенную, заданную тему. Данная тенденция в какой-то степени помогла некоторым функциям государства, а иногда и вовсе их заменяла.

Не так давно учеными был выдвинут ряд терминов, описывающих текущий политический режим - «нанодемократия», «кибердемократия», «электронная демократия» и т. д. «Нанодемократия» - это сочетание двух «важнейших элементов» - демократии и нанотехнологий. [1]

«Кибердемократия» - это сочетание взаимозависимых элементов, таких как: интерактивность, разнонаправленность и саморегулирование. [2] «Электронная демократия» подразумевает под собой внедрение информационных и коммуникационных технологий для участия в процессе управления страной. [3]

Из этих дефиниций следует, что в основе всего государства лежит информационный фактор. Информация, выложенная в электронные сети, является одним из главных связующих в отношениях между государством и обществом. Именно с помощью информации власти получили новые возможности для информирования граждан, узнавания их мнения по определенным ситуациям, все это ведет к улучшению работы власти, так как идет открытое информационное взаимодействие между двумя сторонами.

Одним из вытекающих следствий данной ситуации является появление новой площадки-электронного голосования. Дистанционное голосование должно стимулировать граждан к политическому участию в стране,

а также в совокупности с нанодемократией привести к значительному улучшению политического режима. Следовательно, данный вид выражения электоральных предпочтений имеет ряд преимуществ перед традиционным голосованием на избирательных участках. Но для успеха электронного голосования необходимо выполнение ряда правовых, социально-политических и технических условий, которые являются совсем непростыми.

Для начала давайте рассмотрим его преимущества. Одним из самых главных является его простота, а значит, удобство высказывания своего мнения, без привязанности к определенному местоположению. Голосование через Интернет помогает людям, находящимся за границей, принять участие в избирательных процессах страны.

Голосование через интернет способно увеличить политическое участие граждан. В России на протяжении многих лет отмечается стабильный и динамический прирост граждан в среднем на 10% в год. [4] Что по разным данным составляет до 78% населения страны. Это хороший показатель, но основной аудиторией интернет пользователей являются люди среднего и юного возраста [5], пользователи старше 55 лет составляют лишь 35% населения. География России очень неоднобразна, интернет в малых городах селах очень низкой скорости и менее востребован, чем в больших городах.

Это говорит о трудностях в переходе к интернет голосованию в нашей стране, поскольку не выполняется один из принципов избирательного права - всеобщность участия на выборах. Также опасность заключается в том, что при голосовании через интернет, есть возможность появления целой волны политических инициатив. В интернете намного проще высказывать свои мысли насчет проводимой политики в стране, чем в жизни. У многих существует страх, что за их мнение к ним применят грубую физическую силу, а электронное голосование способно защитить от этого. Что может повлечь за собой возврат к прямой демократии Древних Афин, превратившееся во власть толпы.

В России также проводились эксперименты голосования через сети мобильной связи. Например, в единый день голосования 1 марта

2019 года был применен такой метод.[6] Эксперимент по использованию мобильной связи был признан успешным, т.к. использование телефона более защищенный метод голосования и более удобный, т.к. там, где отсутствует интернет, мобильная связь работает.[7]

Но и для запуска такого вида голосования нужны ресурсы, т.к. есть люди, у которых нет смартфона. Для этого случая были предусмотрены гаджеты уже с готовым программным обеспечением, но в случае муниципальных или региональных выборов, таких устройств нужно много и это требует больших финансовых затрат.

Так электронное голосование пока это только дополнительный способ волеизъявления на избирательных участках. В основном и в других странах всегда у избирателя есть выбор голосовать дистанционно или присутствовать лично на избирательном участке.

Первой европейской страной, которая придала официальный статус электронному голосованию, была Эстония. Где рост избирателей, которые проголосовали через интернет вырос с 2007 года 30,3 тыс. из 494,9 тыс. человек, которые приняли участие в выборах, до 247,2 тыс. из 563,2 тыс. человек в 2019 году. Помимо Эстонии ограниченно экспериментируют с формой интернет-голосования такие страны, как Канада и Индия. Такая возможность еще предоставлена в США военнослужащим, которые находятся за пределами страны.

Основной проблемой внедрения электронного голосования является идентификация лица, который будет подписывать документ. В этом случае должна применяться электронная цифровая подпись. ЭЦП-это программно-криптографическое средство, обеспечивающее установление лица, отправившего документ, конфиденциальность этого документа и проверка его целостности. Преимуществами такой подписи являются: значительное сокращение времени, которое затрачивается на оформление и обмен документацией; предоставление гарантии достоверности документации; возможность улучшить и удешевить процесс подготовки, доставки, учета и сбережения документов; минимизирование рисков финансовых потерь; создание корпоративной системой обмена документами. Существует единственная

сложность в применении, и она заключается в высокой стоимости всех систем безопасности, которые как раз-таки и защищают электронные носители от подделок подписей и взломов программы. Данная программа применяется во многих странах. Например, во Франции уже в 2000 году был принят закон об упорядочении использования цифровой подписи. Он заключается в том, что узаконивает цифровую документацию, приравнивая ее к бумажной и разрешая использовать ее в абсолютно во всех сферах правовой деятельности. Предоставление ключей и сертификатов выполняется государственными структурами и жестко контролируется ими.

На данный момент в России электронно-цифровой рынок представляет собой область, формирующуюся стремительными темпами. Также отмечается значительное увеличение рынка электронной подписи, что непосредственно обуславливается повышением числа выданных сертификатов ЭП. [8] Законодательство регламентирует все новейшие тенденции использования цифровых подписей: применение электронных учетных бумаг в бухгалтерии, в медицинском направлении в виде подписей медицинских работников для оформления электронного больничного, а также переход продаж, проводимых на электронных площадках, на специально назначенные федеральные площадки («Госзакупки», Сбербанк-АСТ).

Наиболее распространенной и главной проблемой в применении ЭП считается возможность ее подделки. В своих трудах Шаси Гольдвассер, Рональд Линн Ривест и Сильвио Микали описали следующие модели фальсификации ЭП, наиболее распространенные и актуальные в наше время: атака с использованием открытого ключа: атака на основе известных сообщений; адаптивная атака на основе выбранных сообщений. Но данные проблемы решаются с помощью выдачи сертификатов.

«Электронная Россия» - федеральная целевая программа, которая действовала с 2002 по 2010 год и была направлена на внедрение технологий «электронного правительства». [9] Одним из ее направлений являлось использование электронной цифровой подписи во взаимодействии органов государственной власти и местного самоуправления, при этом

должны быть соблюдены принципы защиты и обмена информации.

В России 8 сентября 2019 года протестировали электронное голосование на трех избирательных участках Москвы, где явка превысила 90% [10], что очень много для выборов любого уровня в сравнение с другими участками, где явка была 27%. [11] Для того чтобы принять участие в электронном голосовании, необходимо было подать заявление на портале MOS.RU и затем необходимо было лично подтвердить свою учетную запись в идентификационном центре, при себе нужен был паспорт и СНИЛС. При выполнении этих условий в личный кабинет приходила ссылка для голосования. Но в системе интернет голосования в день выборов дважды происходил сбой из-за технических проблем. Что говорит о том, что система требует доработки и защиты. Это как раз-таки и подтвердила Элла Памфилова - председатель Центризбиркома. Она заявила, что ЦИК рассмотрит все жалобы и предложения, а также проведет работу над ошибками. [12]

Развитие электронного голосования и электронной демократии в России сталкивается с правовыми вопросами. В России существует множество различных указов и проектов, касающихся электронного голосования, следовательно, развитие электронной демократии осуществляется фрагментарно-отдельными проектами. Получается, что ключевым аспектом, по мнению Совета Европы, считается формирование правовой системы оценки электронной демократии. Следовательно, необходимо создание общей и целостной системы законодательства для электронного голосования.

Интернет играет на сегодняшний день важную роль в укреплении представительной демократии, так как с его помощью можно внедрять совещательные элементы.

Выражая свое мнение анонимно через интернет, гражданин может не осознавать ответственность, которую он испытывает на открытом голосовании, что может разрушительно повлиять на развитие демократических процессов. Сложилось такое мнение, что в интернете человеку намного проще выражать свою политическую позицию. Поэтому развитие электронной демократии должно

быть связано с эффективными методами образования и просвещения граждан в области новых информационно-коммуникационных технологиях демократических инструментов. А также необходимо привлекать общественность в использовании Интернета как свободного общения с государственными органами, через коллективные обращения в специальных порталах. Примерами таких сайтов России являются «Ваш контроль», «ГосУслуги», «ГосУслуги Досудебное обжалование», DIRECTUM и mos.ru-официальный сайт Мэра Москвы. Для более подробного разбора рассмотрим «Ваш контроль» — специализированный общедоверительный портал, целью которого является подача обращений граждан в электронном виде. Он был создан по указу Президента РФ «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления». Гражданину, прошедшему все этапы регистрации на данном веб-сайте, предоставляются возможности написания отзывов, комментирования других отзывов, получения ответа властного органа, а также его оценка.

В число целей таких порталов входит «обеспечение и защита свобод и прав человека, группы, кто решил публично изъяснить желание на публичную реализацию своего конституционного права, участвовать в управлении делами государства. Логичным развитием данных веб-порталов, в частности в правовой сфере, будет являться дополнение статьи 33 Конституции РФ, которая гарантирует права граждан на обращения, но уже данные правки будут относительно формирования современного информационного государства.

Однако недостатки таких порталов в том, что у государственных органов нет обязанности исполнения решений, принятых активными гражданами, на портале можно размещать только петиции и общественные обсуждения, а также отсутствует система идентификации и защиты граждан

В 2013 году в России был реализован проект, в рамках которого граждане получают возможность выдвинуть и предложить инициативу на рассмотрение государственным органам. Для этого необходимо пройти регистрацию с указанием личных данных, за-

полнить предложенные формы, где и нужно изложить суть инициативы. После определения уровня, региональный или федеральный, производится электронное голосование, есть четкое разделение, какой уровень и при каком количестве голосов, считается поддержанным. Реализовал проект «Фонд информационной демократии», который своей целью ставит построение правового государства путем привлечения граждан в его управление с помощью современных технологий.

При этом система электронного голосования в проекте и система на выборах абсолютно разные, что говорит, что в сфере электронного голосования и электронной демократии нет системности государственной политики.

Оценка эффективности электронной демократии и электронного голосования являются многоаспектными, т.к. носят политический, правовой, технологический характер. Что говорит о необходимости единой системы правового регулирования как электронной демократии, так и электронного голосования.

Каждый год увеличивается число государств, использующих систему электронного голосования. В зависимости от места проведения электронного голосования существуют разные виды голосования, это удаленное (Интернет) и стационарное. Стационарное голосование – это когда выборы на избирательном участке происходят с использованием современных технологий, т.е. специальных машин.

История голосования в интернете начинается с 2000-х годов. Первыми этой системой заинтересовались США и страны Европы. Наибольший успех в этой сфере принадлежит Эстонии, так как именно в этой стране впервые в 21 веке была принята нормативная база и сформирована материально-техническая инфраструктура. Начиная с 2005 года, данным способом проводятся многие выборы в Эстонии, и процент проголосовавших с каждым годом увеличивается.[13]

В Бразилии электронное голосование происходит с использованием двух микрокомпьютеров, где один из них идентифицирует избирателя, а второй ведет учет голосов. Машин размещены в банках, магистралях, на автобусных станциях для обеспечения явки избирателей. На выборах в 2000 году было применено больше 350.000 таких машин, и

абсолютно каждый голос был подан в электронном виде. Сама идентификация выполняется только лишь при использовании специальной карты избирателя. Она выдается гражданину при достижении им 18-летия. Данная карта универсальная, так как без нее гражданин не сможет получить кредит или поступить в ВУЗ. Такой способ электронного голосования используется и по сей день. [14]

В Финляндии электронное голосование считается составляющей всемирного плана реформ в компьютерной системе выборов «Justitieministeret». На выборах в 2008 году в трех муниципалитетах с применением комплексов, целью которых было электронное законодательство, досрочно проголосовало около 57% избирателей. После этого Министерство Юстиции приняло решение считать такую форму голосования надежной и стабильной, а также поставить технические машины, которые используются в муниципальных выборах, без подтверждения на бумаге. Но уже в 2010 году Министерство Юстиции остановило развитие электронного голосования, объяснив это тем, что работа избирательных органов не сократилась, следовательно, смысла в ее существовании нет.[15]

В Индии электронное голосование с использованием машин применяется с 1989 года. В 2004 году впервые были проведены выборы в Народную палату с использованием только автоматизированного механизма для голосования. Именно с этого года доверие к таким электронным машинам повысилось, так как они на практике показали всю свою эффективность и надежность в обеспечении организации голосования. Сейчас на выборах используются машины EVM, заказанные у национального производителя. Еще в 2009 году на выборах было применено 1 368 000 электронных машин. Поводом для внедрения электронного голосования в страну послужили значительные материальные расходы на их проведение, а также множественные трудности, вызываемые проблемой подсчета голосов и возможного саботажа. [16]

Венесуэла стала первой страной в мире, где были проведены выборы на машинах, сразу печатающих доказательства совершенного голосования. Венесуэльцы голосуют с помощью современных комплексных устройств с

сенсорным экраном и принтером. В основе голосования лежит обычный электронный бюллетень, каждый избиратель выбирает имя или партию и нажимает на ее (его) название. Но со временем данной системе голосования начало требоваться усиление целостности гарантии. Тогда была введена комплексная аутентификация (SAI), она обеспечивала то, что машина активируется только после отпечатка пальца избирателя.[17]

Россия заинтересована в методе электронного голосования, который существует в Венесуэле, об этом сказал заместитель главы ЦИК Станислав Вавилов.[18]

Существует множество стран, которые отказались от идеи электронного голосования, из-за того, что не смогли исправить возникшие проблемы. Данная форма голосования содержит определенные опасности, некоторые из которых я уже рассмотрела ранее. Теперь давайте рассмотрим определенные риски, с которыми сталкиваются при применении машины для электронного голосования.

При полном переходе на электронное голосование, отсутствует необходимость в подготовке бумажных носителей, машины закупаются одновременно, что экономически выгодно.

Машины для электронного голосования должны быть просты в обращении, дабы не вызывать сложностей в использовании людей разного пола, возраста, тем самым соблюдая принцип всеобщего избирательного права.

В России используют комплекс электронного голосования. КЭГ-это устройство на основе сенсорного дисплея, при применении которого избиратель голосует без применения бумажного бюллетеня, для подачи голоса необходимо лишь выбрать соответствующую позицию на экране.[19] КЭГ полностью соответствуют всем требованиям Организации

по безопасности и сотрудничеству Европе по электронному голосованию, а следовательно это устройство безопасно. Также КЭГ обладает и высокой надежностью, так как комплекс не связан с Интернетом, он локален, а следовательно, защищен от хакеров. Также существует защита от фальсификации информации путем использования современного микропрограммирования на уровне микроконтроллеров, сертификация.[20] Данный прибор зависит от электропитания, но они могут работать от тока около 6 часов, за это время можно исправить поломку и продолжить голосование.

Данные рассуждения дают возможность сделать вывод, что созданные сложные комплексы удовлетворяют условиям российского избирательного законодательства и европейских законодательств электронного голосования. Нормативная правовая основа готова для применения КЭГ на выборах. Значит работа над электронным голосованием должна продолжаться. И вопрос должен стоять не в том, использовать ли нам ЭГ, а как внедрить его в практику и какое устройство будет применено для его осуществления.

Будущее за электронным голосованием. Оно дает быстроту, точность, скорость, безопасность, удобство передаваемой информации и экономит время и избирателей, и избиркома. Поэтому необходимо учитывать все риски, опыт, возникшие проблемы при внедрении электронного голосования. Выборы при ЭГ должны быть обеспечены квалифицированным общественным наблюдением, возможностью проверки правильности своего голоса, а также свободой голосования. Должен быть введен единый всероссийский реестр избирателей для того, чтобы каждый избиратель мог проголосовать только единожды.

Библиография

1. Интервью Д.А. Медведева // [Электронный ресурс] // URL: <http://www.nanonewsnet.ru/blog/nikst/medvedev-rossii-ne-nuzhna-nanodemokratiya> // (дата обращения 05.12.19).
2. Пырма Р. В. Политические грани цифрового гражданства // Власть. 2019. Том. 27. № 4. С. 69-78. // (дата обращения 05.12.19).
3. Абрамова Д.С. Электронная демократия в России: проблемы политической коммуникации // Гуманитарные научные исследования. 2013. № 1 // [Электронный ресурс]// URL: <http://human.snauka.ru/2013/01/2145> // (дата обращения: 05.12.19).
4. Статья: Демография России в графиках и таблицах – 2019 // [Электронный ресурс] // URL: <https://>

kubdeneg.ru/demografiya-rossii-v-grafikax-i-tablicax/ // (дата обращения 05.12.19).

5. Сергеева Юлия Вся статистика интернета на 2019 год - в мире и в России // [Электронный ресурс] // URL: <https://www.web-canape.ru/business/vsya-statistika-interneta-na-2019-god-v-mire-i-v-rossii/> // (дата обращения 05.12.19).

6. «КОМПЛЕКСНЫЙ ОТЧЁТ Комплексный отчет о проведенном 1 марта 2009 года в ЗАТО город Радужный эксперименте по электронному опросу избирателей с применением ...» // [Электронный ресурс] // URL: <http://net.knigi-x.ru/24tehnicieskie/214530-1-kompleksniy-otchet-kompleksniy-otchet-provedennom-marta-2009-goda-zato-gorod-raduzhniy-eksperimente-elektronnomu-opr.php> // (дата обращения 05.12.19).

7. Статья Официальное открытие тематической выставки «Космос-выборы-Связь» // [Электронный ресурс] // URL: <https://pandia.ru/text/77/325/40794-4.php> // (дата обращения 05.12.19).

8. Статья Состояние и перспективы рынка цифровых подписей // [Электронный ресурс] // URL: <https://clck.ru/KbATY> // (дата обращения 05.12.19).

9. ФЦП «Электронная Россия (2002–2010 годы)» // [Электронный ресурс] // URL: <https://digital.gov.ru/ru/activity/programs/6/> // (дата обращения 07.12.19).

10. Выдержки из речи Председателя ЦИК России Эллы Памфиловой // [Электронный ресурс] // URL: <http://www.interfax-russia.ru/print.asp?id=1062913&type=view> //

11. Статья Явка избирателей на выборах в Мосгордуму составила 21,69% // [Электронный ресурс] // URL: https://ria.ru/20190909/1558469783.html?utm_source=uxnews&utm_medium=desktop&utm_referrer=https%3A%2F%2Fyandex.ru%2Fnews // (дата обращения 07.12.19).

12. Председатель ЦИК России Элла Памфилова о числе нарушений в выборах 8 сентября // [Электронный ресурс] // URL: <https://rg.ru/2019/09/25/cik-vybory-8-sentiabria-proshli-s-naimenshim-chislom-narushenij.html> // (дата обращения 07.12.19).

13. Статья Как устроены электронные выборы в Эстонии // [Электронный ресурс] // URL: <https://kod.ru/estonia-elektronnye-vybory/> // (дата обращения 07.12.19).

14. Статья Бразилия — страна сплошной электоральной автоматизации // [Электронный ресурс] // URL: <https://www.electorat.info/blog/5152.html> // (дата обращения 07.12.19).

15. Официальный сайт Министерства Юстиции Финляндии // [Электронный ресурс] // URL: <https://vaalit.fi/etusivu> // (дата обращения 07.12.19).

16. Статья О некоторых особенностях современной избирательной системы Индии и итогах выборов в Народную палату // [Электронный ресурс] // URL: <http://www.cikrf.ru/activity/relevant/detail/30341/> // (дата обращения 07.12.19).

17. Статья Избирательные технологии в Венесуэле // [Электронный ресурс] // URL: http://www.cne.gob.ve/web/sistema_electoral/tecnologia_electoral_descripcion.php

18. Вавилов: России интересен опыт электронного голосования в Венесуэле // [Электронный ресурс] // URL: <https://ria.ru/20130925/965785103.html> // (дата обращения 07.12.19).

19. Статья Системы электронного голосования КОИБ и КЭГ // [Электронный ресурс] // URL: <https://habr.com/ru/post/132452/> // (дата обращения 07.12.19).

20. Крюков В., Чуров В., Ященко В. Технологии: техника подсчета голосов: Журнал "Компьютерра" №711 // [Электронный ресурс] // URL: <https://ekniga.org/dokumentalnaya-literatura/dokumentalistika/140498-zhurnal-kompyuterra-711.html> // (дата обращения 07.12.19).

References (transliterated)

1. Interv'yu D.A. Medvedeva // [Elektronnyj resurs] // URL: <http://www.nanonewsnet.ru/blog/nikst/medvedev-rossii-ne-nuzhna-nanodemokratiya> // (дата obrashcheniya 05.12.19).

2. Pyrma R. V. Politicheskie grani cifrovogo grazhdanstva // Vlast'. 2019. Tom. 27. № 4. S. 69-78. // (дата obrashcheniya 05.12.19).

3. Abramova D.S. Elektronnaya demokratiya v Rossii: problemy politicheskoy kommunikacii // Gumanitarnye nauchnye issledovaniya. 2013. № 1 // [Elektronnyj resurs] // URL: <http://human.snauka.ru/2013/01/2145> // (дата obrashcheniya: 05.12.19).

4. Stat'ya: Demografiya Rossii v grafikah i tablicah – 2019 // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://kubdeneg.ru/demografiya-rossii-v-grafikax-i-tablicax/> // (дата obrashcheniya 05.12.19).

5. Sergeeva Yuliya Vsya statistika interneta na 2019 god - v mire i v Rossii // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://www.web-canape.ru/business/vsya-statistika-interneta-na-2019-god-v-mire-i-v-rossii/> // (дата obrashcheniya 05.12.19).

6. «KOMPLEKSNIY OTCHET Kompleksnyj otchet o provedennom 1 marta 2009 goda v ZATO gorod

Raduzhnyj eksperimente po elektronnomu oprosu izbiratelej s primeneniem ...» // [Elektronnyj resurs] // URL: <http://net.knigi-x.ru/24tehnicheskie/214530-1-kompleksnij-otchet-kompleksnij-otcht-provedennom-marta-2009-goda-zato-gorod-raduzhnyj-eksperimente-elektronnomu-opr.php> // (data obrashcheniya 05.12.19).

7. Stat'ya Oficial'noe otkrytie tematiceskoy vystavki «Kosmos-vybory-Svyaz» // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://pandia.ru/text/77/325/40794-4.php> // (data obrashcheniya 05.12.19).

8. Stat'ya Sostoyanie i perspektivy rynka cifrovyyh podpisej // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://clck.ru/KbATY> // (data obrashcheniya 05.12.19).

9. FCP «Elektronnaya Rossiya (2002–2010 gody)» // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://digital.gov.ru/ru/activity/programs/6/> // (data obrashcheniya 07.12.19).

10. Vyderzhki iz rechi Predsedatelya CIK Rossii Elly Pamfilovoj // Elektronnyj resurs] // URL: <http://www.interfax-russia.ru/print.asp?id=1062913&type=view> //

11. Stat'ya Yavka izbiratelej na vyborah v Mosgordumu sostavila 21,69% // [Elektronnyj resurs] // URL: https://ria.ru/20190909/1558469783.html?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop&utm_referrer=https%3A%2F%2Fyandex.ru%2Fnews // (data obrashcheniya 07.12.19).

12. Predsedatel' CIK Rossii Ella Pamfilova o chisle narushenij v vyborah 8 sentyabrya // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://rg.ru/2019/09/25/cik-vybory-8-sentyabrya-proshli-s-naimenshim-chislom-narushenij.html> // (data obrashcheniya 07.12.19).

13. Stat'ya Kak ustroeny elektronnye vybory v Estonii // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://kod.ru/estonia-electronnye-vybory/> // (data obrashcheniya 07.12.19).

14. Stat'ya Braziliya — strana sploshnoj elektoral'noj avtomatizacii // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://www.electorat.info/blog/5152.html> // (data obrashcheniya 07.12.19).

15. Oficial'nyj sayt Ministerstva Yusticii Finlyandii // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://vaalit.fi/etusivu> // (data obrashcheniya 07.12.19).

16. Stat'ya O nekotoryh osobennostyah sovremennoj izbiratel'noj sistemy Indii i itogah vyborov v Narodnuyu palatu // [Elektronnyj resurs] // URL: <http://www.cikrf.ru/activity/relevant/detail/30341/> // (data obrashcheniya 07.12.19).

17. Stat'ya Izbiratel'nye tekhnologii v Venesuele // [Elektronnyj resurs] // URL: http://www.cne.gob.ve/web/sistema_electoral/tecnologia_electoral_descripcion.php

18. Vavilov: Rossii interesen opyt elektronного golosovaniya v Venesuele // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://ria.ru/20130925/965785103.html> // (data obrashcheniya 07.12.19).

19. Stat'ya Cistemy elektronного golosovaniya KOIB i KEG // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://habr.com/ru/post/132452/> // (data obrashcheniya 07.12.19).

20. Kryukov V., Churov V., Yashchenko V. Tekhnologii: tekhnika podscheta golosov: Zhurnal "Komp'yuterra" №711 // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://ekniga.org/dokumentalnaya-literatura/dokumentalistika/140498-zhurnal-kompyuterra-711.html> // (data obrashcheniya 07.12.19).

© А.С. Козлова, М.Б. Понявина, 2020



Ссылка на статью: Козлова А.С., Понявина М.Б. - Проблемы электронного голосования // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 93-100. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-93-100 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=35>

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА И ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

УДК 336.71

Дата направления в редакцию: 09-01-2020

Дата рецензирования: 10-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Малахов Иван Олегович

*Студент Института управления,
экономики и финансов,
Казанский (Приволжский)
федеральный университет
E-mail: i.malakhov95@mail.ru*

Malakhov Ivan Olegovich

*Student of the Institute of Pharmacy
Kazan federal university*

E-mail: i.malakhov95@mail.ru

Тимерханов Рамиль Шавкатович

*Кандидат экономических наук,
доцент кафедры финансовых
рынков и финансовых институтов
Казанский (Приволжский)
федеральный университет,
E-mail: timram@mail.ru*

Timerkhanov Ramil Shavkatovich

*PhD in Economics, Associate Professor,
Kazan federal university*

E-mail: timram@mail.ru

ЗНАЧЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ В РАЗВИТИИ РЕАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ ПФО

THE IMPORTANCE OF REGIONAL BANKS IN THE DEVELOPMENT OF THE REAL ECONOMY OF THE PFO

***Аннотация (на рус).** В статье исследуется значение региональных банков в развитии реальной экономики Приволжского федерального округа. Рассматриваются проблемы развития сектора реальной экономики Приволжского федерального округа и предложены пути их решения.*

***Abstract (in Eng).** The article examines the importance of regional banks in the development of the real economy of the Volga Federal district. The problems of development of real economy of the Volga Federal district are considered and ways of their decision are offered.*

***Ключевые слова:** банки, региональные банки, регион, реальный сектор экономики, Приволжский федеральный округ, экономика региона.*

***Keywords:** banks, regional banks, region, real sector of economy, Volga Federal district, regional economy.*

В современных условиях региональные банки приобрели особое значение в развитии реальной экономики Приволжского федерального округа (ПФО). На сегодняшний день для ПФО очень важна эффективно функционирующая стабильная региональная сеть банков, способных обеспечить региональный сегмент

экономики полноценным спектром банковских услуг, и особенно долгосрочными кредитными ресурсами реальный сектор экономики Приволжского федерального округа.

Региональная банковская система сегодня является одним из важных механизмов по привлечению долгосрочных финансовых ре-

сурсов в экономику Приволжского федерального округа. Исход решения этой проблемы определяет в целом эффективность экономики РФ.

Региональные банки как самостоятельные финансовые институты, аккумулируя временно свободные средства юридических лиц и населения, активными операциями производят в форме инвестиций серьёзную финансовую поддержку экономики Приволжского федерального округа и финансируют отдельные направления экономики ПФО.

Темп развития реальной экономики Приволжского федерального округа в полной мере связан с эффективностью функционирования региональных банков и с их способностью исполнять ключевые функции по размещению денежных средств и их аккумуляции. Принимая во внимание условие сильной необходимости в инвестиционной поддержке реального сектора экономики Приволжского федерального округа в целом, а также отдельных его регионов и областей, очень важны установление прочной связи и баланс в развитии реального сектора экономики ПФО [3, с.58].

Можно констатировать, что, принимая во внимание оценку факторов, воздействующих на экономические возможности и воспроизводственный потенциал Приволжского федерального округа, что ключевая цель региональных банков ПФО - собственное развитие. Анализ взаимодействия структуры собственности в реальной экономике Приволжского федерального округа и в банковском секторе, концентрации и централизации промышленного производства и банковского капитала создали основу для исследования комплексного развития реального и финансового секторов экономики в Приволжском федеральном округе.

Рассмотрим ключевые проблемы развития регионального рынка банковских продуктов в Приволжском федеральном округе:

1) недовершённость институциональных преобразований в части выделения региональных банков, уменьшение их численности,

2) определение главных параметров банковской деятельности регионов Приволжского федерального округа на федеральном

уровне,

3) низкая роль местных банков в системе региональных экономических отношений [1, с.62].

Все вышеперечисленные проблемы усугубляют развитие региональной экономики Приволжского федерального округа, а так же отрицательно воздействуют на социально-экономические диспропорции в развитии регионов Приволжского федерального округа.

В связи с вышеизложенным следует, что важно уделять особое внимание поискам новых задач экономического и социального развития региональной системы, активации региональной экономической политики Приволжского федерального округа.

Таким образом, одной из главных задач реформирования региональной банковской системы Приволжского федерального округа, устремлённого на модернизацию производства, развитие малого и среднего инновационного предпринимательства, уменьшение территориальных диспропорций, является формирование устойчивых региональных банковских систем в Приволжском федеральном округе. Для этого важна рациональная разработка мер, содействующих увеличению надёжности региональных банков.

Региональные банки Приволжского федерального округа могут и должны стать одним из инструментов подъёма экономики каждого конкретного региона и области Приволжского федерального округа. В связи с этим решение вопросов и поиск путей по образованию надёжного, устойчивого регионального банковского сектора нужно, в первую очередь, реализовывать внутри каждого региона ПФО. Важно проведение активной комплексной работы по стабильности и развитию региональных банков с участием всех сторон: региональных банков, территориальных учреждений Банка России, законодательной и исполнительной властей административно-территориальных образований.

Современный сектор реальной экономики предъявляет новые требования к региональным банковским системам, неполный уровень развития которых может быть причиной понижения деловой активности в регионах ПФО. В целом региональная банковская система, являясь элементом региональной фи-

нансовой системы, призвана содействовать реализации региональной политики, обращенной на повышение экономики Приволжского федерального округа.

Основной проблемой, тормозящей развитие региональных банков Приволжского федерального округа, является низкая капитализация региональных банков.

На практике обязательное увеличение показателей собственных средств приведёт к уменьшению количества региональных банков в ПФО. Последствия могут быть негативными, потому что могут замедлить решение важной социальной задачи - обеспечение широкого доступа всем группам населения и предпринимателей к банковским услугам. В проекте Стратегии отмечается, что сейчас существуют группы населения и предпринимателей, у которых отсутствуют возможности заимствования финансовых средств и реализации банковских операций. Это замедляет развитие малого и индивидуального предпринимательства в регионах Приволжского федерального округа, сдерживает сглаживание региональных диспропорций, в том числе в уровне жизни населения.

В настоящее время взаимодействие банковской систем региональных банков и реального сектора экономика Приволжского федерального округа недостаточно эффективно. Важен новый подход к теоретическому и методологическому обоснованию взаимодействия банковской системы и реального сектора экономики Приволжского федерального округа, который бы соответствовал специфике рыночных отношений и полнее раскрывал возможности и резервы банковской системы, способствовал достижению устойчивого экономического роста. Для активизации взаимодействия на современном этапе необходимо:

Со стороны государства:

разработать чёткую стратегию структурной политики, устанавливающей приоритеты экономического развития и обеспечивающей поддержку кредитных институтов, направляющих долгосрочные ресурсы в данные отрасли;

совершенствовать денежно-кредитную политику;

активизировать развитие рынка ценных бумаг;

подготовить законодательную базу, обеспечивающую права кредиторов.

содействие государства в основании региональных банков, способных выдавать крупные синдицированные кредиты реальному сектору.

Со стороны коммерческих банков:

разработать системы мониторинга целевой реализации кредита заёмщиком;

развитие нетрадиционных банковских операций;

создать единую сравнительную оценку кредитоспособности заёмщика.

Со стороны предприятий:

вводить на предприятиях сертифицированные системы качества международного образца, что предоставит возможность кредитным организациям понимать на сколько конкурентоспособно предприятие;

прилагать усилия к созданию прочной связи на основе кредитных отношений с региональными банками [4, с.383].

Указанное взаимодействие должно обеспечить решение ряда важнейших задач, таких как:

а) повышение эффективности реального сектора экономики Приволжского федерального округа на основе его рационального взаимодействия с банковской системой;

б) развитие бизнеса Приволжского федерального округа за счёт адаптации банковских услуг к финансовым потребностям хозяйствующих субъектов.

В связи с этим укрепление региональных банков могут содействовать следующие мероприятия:

организация эффективного размещения инвестиционных ресурсов и жесткого контроля целевого использования;

закрепление чёткого законодательно государственного подхода к ключевым проблемам региональных банков;

стимулирование активного участия региональных банков в создании нормативно-правовых актов по банковской деятельности;

создание региональных органов власти структур из числа представителей банков;

разработка в регионах концепций, определяющих развитие региональных банковских систем;

налоговое стимулирование кредитования банками инвестиционных проектов [2, с.45].

Обобщая изложенное, следует отметить, что данные мероприятия позволят активизировать банковское кредитование предприятий

реального сектора экономики Приволжского федерального округа, а также позволят предприятиям эффективно использовать кредитные ресурсы, направленные на развитие производства в ПФО.

Библиография

1. Богомолов С.М. Региональные банки в контексте тенденций развития финансового рынка России / С.М. Богомолов, Л.В. Ильина, Ю.Е. Копченко // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. - 2016. - №4(63). - С. 61-67.
2. Воронова Н.С. Региональные банки России: проблемы роста и перспективы развития / Н.С. Воронова, О.С. Мирошниченко // Финансы: теория и практика. - 2017. - №4. - С. 40-52.
3. Клешко Д.В. Региональные банки: состояние и тенденции развития / Д.В. Клешко, Р.А. Мусаев // Деньги и кредит. - 2016. - №6. - С. 58-63.
4. Корощенко Н. А., Мишина Н. М., Симонова И. В. Роль региональных коммерческих банков в развитии регионов // Молодой ученый. — 2016. — №1. — С. 381-385. // [Электронный ресурс] // URL: <https://moluch.ru/archive/105/24835/> (дата обращения: 28.10.2019).
5. Чичоян М.А. Региональные коммерческие банки: проблемы и перспективы развития // Студенческий: электрон. научн. журн. 2017. № 18(18). URL: <https://sibac.info/journal/student/18/87625> (дата обращения: 23.12.2019).

References (transliterated)

1. Bogomolov S.M. Regional'nye banki v kontekste tendencij razvitiya finansovogo rynka Rossii / S.M. Bogomolov, L.V. Il'ina, Yu.E. Kopchenko // Vestnik Saratovskogo gosudarstvennogo social'no-ekonomicheskogo universiteta. - 2016. - №4(63). - S. 61-67.
2. Voronova N.S. Regional'nye banki Rossii: problemy rosta i perspektivy razvitiya / N.S. Voronova, O.S. Mirosnichenko // Finansy: teoriya i praktika. - 2017. - №4. - S. 40-52.
3. Kleshko D.V. Regional'nye banki: sostoyanie i tendencii razvitiya / D.V. Kleshko, R.A. Musaev // Den'gi i kredit. - 2016. - №6. - S. 58-63.
4. Koroshchenko N. A., Mishina N. M., Simonova I. V. Rol' regional'nyh kommercheskih bankov v razvitii regionov // Molodoj uchenyj. — 2016. — №1. — S. 381-385. // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://moluch.ru/archive/105/24835/> (data obrashcheniya: 28.10.2019).
5. Chichoyan M.A. Regional'nye kommercheskie banki: problemy i perspektivy razvitiya // Studencheskij: elektron. nauchn. zhurn. 2017. № 18(18). URL: <https://sibac.info/journal/student/18/87625> (data obrashcheniya: 23.12.2019).

© И.О. Малахов, Р.Ш. Тимерханов, 2020



Ссылка на статью: Малахов И.О., Тимерханов Р.Ш. - Значение региональных банков в развитии реальной экономики ПФО // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 101-104. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-101-104 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=43>

УДК 339(072)

Дата направления в редакцию: 10-01-2020

Дата рецензирования: 11-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Стрельников Денис Сергеевич

Студент университета

СамГТУ. Самара.

E-mail: denis.vip.cool@mail.ru

Strelnikov Denis Sergeevich

University student Samara state technical

University. Samara.

E-mail: denis.vip.cool@mail.ru

Зотов Дмитрий Владимирович

Студент университета

СамГТУ. Самара,

E-mail: dima.zotov.1999@gmail.com

Zotov Dmitry Vladimirovich

University student Samara state technical

University. Samara.

E-mail: dima.zotov.1999@gmail.com

Чернов Денис Владиславович

Студент университета

СамГТУ. Самара.

E-mail: demidka.chernov1337@mail.ru

Chernov Denis Vladislavovich

University student Samara State Technical

University. Samara

E-mail: demidka.chernov1337@mail.ru

МАКРОЭКОНОМИКА. КРУГООБОРОТ ПРОДУКТА, РАСХОДОВ И ДОХОДОВ

MACROECONOMICS. CIRCULATION OF PRODUCT, EXPENDITURE AND INCOME

Аннотация (на рус). В этой статье вы узнаете об принципиальных схемах, показывающих все типы отношений и зависимостей в макроэкономике. Благодаря этой статье можно понять, что исследует Макроэкономика, её роль в государстве, а именно на мировую экономику, внутреннее налогообложение, влияние на Финансовые структуры в общем её представлении.

Abstract (in Eng). In this article, you will learn about the concepts that show all types of relationships and dependencies in macroeconomics. Thanks to this article, you can understand what macroeconomics explores, its role in the state, namely, the world economy, internal taxation, and the impact on Financial structures in its General view.

Ключевые слова: продажа, финансы, бюджет, государство, рынок, товар, услуги, фирмы.

Keywords: Sales, Finance, budget, state, market, goods, services, firms.

Авторы выражают благодарность и глубокую признательность д.э.н., Мининой Юлии Ивановне за советы и ценные замечания при работе над данной статьей.

Выявление типичного поведения субъектов хозяйствования и наиболее важных моделей функционирования экономического рынка (агрегация рынка) позволяет нам агрегировать макроэкономические связи, то есть изучать поведенческие модели макроэкономических факторов на макроэкономических рынках. Это достигается путем построения схем обращения продуктов, затрат и доходов (или моделей обратной связи).

Во-первых, мы рассмотрим двухсекторную экономическую модель, состоящую только из двух макроэкономических факторов - домаш-

них хозяйств и предприятий - и двух рынков: рынка товаров и услуг и рынка экономических ресурсов (рисунок 1).

Домашние хозяйства покупают (текущий спрос) товары и услуги, произведенные компаниями (поставщиками), и продают товары и услуги. Для производства товаров и услуг компании покупают (требуют) экономические ресурсы - труд, землю, капитал и предпринимательский потенциал - (то есть им требуются экономические ресурсы) у домашних хозяйств (предоставление экономических ресурсов). Материальные потоки должны пре-

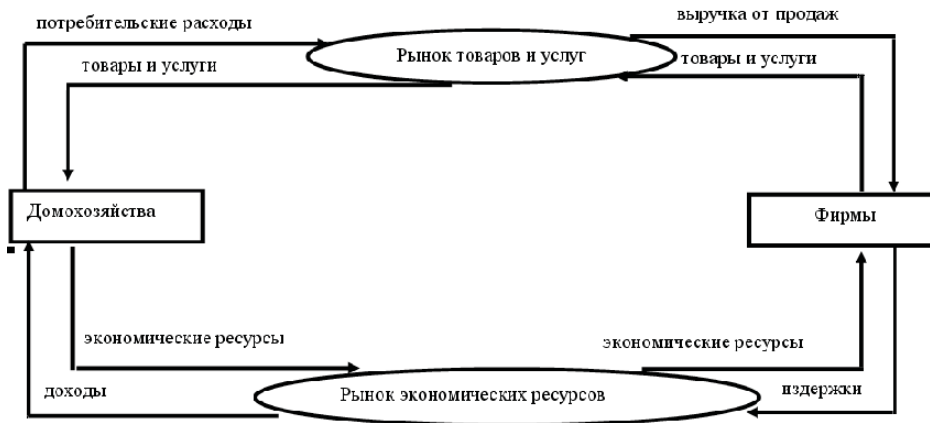


Диаграмма кругооборота потоков в экономике

вышать денежные потоки. Семьи платят за них, когда покупают товары и услуги. Бытовые расходы на товары и услуги называются потребительскими расходами.

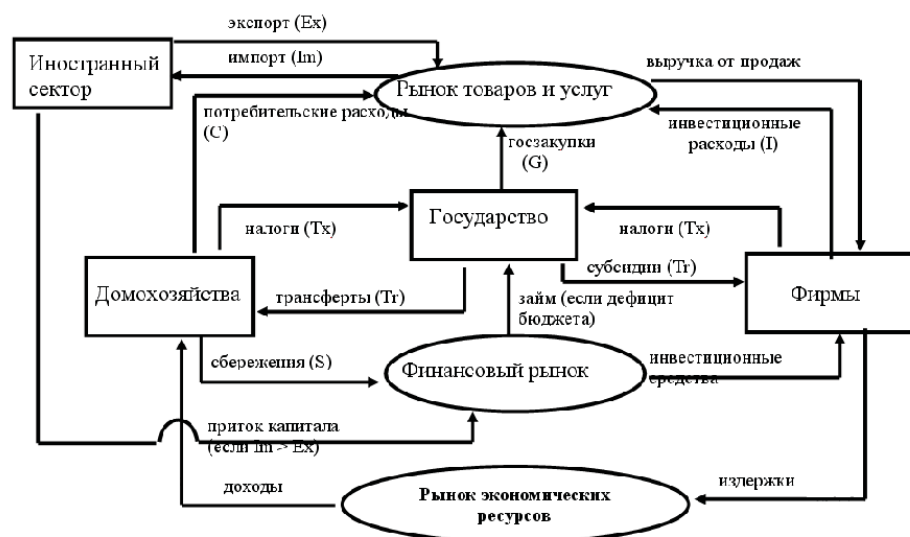
Компании, которые продают свою продукцию семьям, получают доход, с которого они взимают внутренние сборы за экономические ресурсы, которые представляют собой расходы для предприятий и семей, а фактором дохода является, например, заработная плата. Трудовой фактор, арендная плата (за участок земли), проценты (за участок капитала) и прибыль (за участок коммерческой деятельности), величина которой соответствует национальному доходу.

Диаграмма показывает, что: 1) стоимость каждого материального потока равна величине денежного потока; 2) национальный продукт равен национальному доходу; 3) мировой спрос равен мировому предложению; 4) общий доход равен общей стоимости.

При анализе всего цикла (рисунок 2) учитываются только денежные потоки. Поскольку домохозяйства работают рационально, они не тратят весь свой доход на потребление. Вы сохраняете часть своего дохода, а сбережения должны приносить доход. Однако компании считают, что дополнительные средства необходимы для обеспечения безопасности и увеличения производства (заемные сред-

ства - заемные средства). Это определяет необходимость возникновения финансового рынка, где сбережения домохозяйств превращаются в корпоративные инвестиционные ресурсы. Это происходит двумя способами: 1) или домашние хозяйства переводят свои сбережения финансовым посредникам (в основном банкам), у которых компании берут кредиты; 2) или домашние хозяйства тратят свои сбережения

Полная схема кругооборота расходов



на покупку ценных бумаг, выпущенных Компанией, путем непосредственного предоставления им инвестиционных ресурсов.

В первом случае отношения между домохозяйствами и фирмами устанавливаются косвенно - через денежный рынок, во втором - напрямую - через рынок ценных бумаг. Средства компании, полученные на финансовом рынке, расходуются на покупку инвестиционных товаров, прежде всего, оборудования. Потребительские расходы домашних хозяйств (потребительские расходы - C) дополняются инвестиционными расходами фирм (инвестиционные расходы - I). При этом сохраняется равенство национального дохода с национальным продуктом, поэтому в

макрэкономике национальный доход и национальный продукт обозначаются одной буквой - Y (доходность). В этом случае значение национального продукта в равновесии равно сумме общих расходов (расходов):

$$Y = E$$

Общие затраты (национальный продукт) в двухсекторной модели экономики состоят из расходов на потребление домашних хозяйств (C) и инвестиционных затрат компаний (I):

$$E = C + I,$$

а национальный доход - из потребления (C) и сбережений (S):

$$Y = C + S.$$

Из этого можно сделать вывод, что

$$C + I = C + S,$$

что означает, что совокупные расходы равны совокупному доходу, а

$$I = S,$$

то есть инвестиции означают сбережения. Инвестиции — это уколы для экономики, а сбережения — это убытки от экономики. Под инъекцией понимается все, что увеличивает поток затрат и, следовательно, доход (за исключением потребительских расходов, которые не относятся к инъекциям или изъятиям). Снятие средств — это все, что уменьшает поток затрат и, следовательно, доход. Увеличение инвестиций увеличивает общие затраты (совокупный спрос), обеспечивает производителей дополнительным доходом и является стимулом для увеличения внутреннего продукта (производства). Увеличение сбережений снижает общие затраты и может привести к снижению производства. В устойчивой экономике инъекции равны исключениям.

Появление государства приводит к появлению новых типов макроэкономических отношений и превращению двухсекторной модели экономики в трехсекторную.

1) Во-первых, государство закупает товары и услуги (государственные расходы - G), что связано с необходимостью поддержки государственного сектора экономики, гарантирования производства общественных благ и выполнения функций регулирования экономики и управления страной. В то же время заработная плата государственных служащих рассматривается не как плата за экономический ресурс на рынке ресурсов, а как плата за услугу на рынке товаров и услуг, поскольку

эта оплата производится из государственного бюджета и составляет перераспределение доходов. Государственные закупки товаров и услуг увеличивают совокупный спрос на национальный продукт, то есть совокупные расходы.

2) Во-вторых, государство требует, чтобы все платили налоги (налоги - T_x), которые являются основным источником доходов из государственного бюджета. Как перераспределитель национального дохода, государство не только собирает налоги, но и платит трансферты (трансферты - $tr.$). Переводы — это платежи, которые семьи и предприятия получают бесплатно (не в обмен на товары и услуги) от государства. Государственные трансферты домохозяйствам — это различные виды социальных пособий, такие как пенсии, стипендии, пособия по безработице, пособия по инвалидности, пособия по бедности и т. д. Государственные трансферты компаниям называются субсидиями.

3) В-третьих, в зависимости от государственного бюджета государство может выступать в роли кредитора или заемщика на финансовом рынке. Если государственные расходы (государственные закупки + трансферты) превышают государственные доходы (налоги), которые соответствуют дефициту государственного бюджета, государство должно занимать деньги на финансовом рынке для оплаты своих расходов, выступая в качестве заемщика. Для этого правительство выпускает государственные облигации (выдает внутренний заем) и продает их населению на рынке ценных бумаг. Домашние хозяйства тратят часть своих сбережений на государственные облигации, что позволяет правительству покрывать часть расходов сверх государственных доходов, а именно Финансирование государственного дефицита. В то же время государство платит проценты семьям через свои облигации и делает их привлекательными для покупки. Выплата процентов по государственным облигациям увеличивает доходы домашних хозяйств, но являются расходами в государственном бюджете и называются «расходами на погашение государственного долга». Если доход государства превышает расходы (имеется профицит государственного бюджета), государство может выступать в качестве кредитора на финансовом рынке,

покупая ценные бумаги у частных компаний.

Для трехсекторной экономической модели все выводы, сделанные для двухсекторной модели, верны, то есть национальный продукт равен национальному доходу, общие расходы равны общему доходу, инъекции равны исключениям. Тем не менее, общие расходы теперь состоят из трех компонентов: потребление (C), инвестиции (I) и государственные закупки (G):

$$E = C + I + G,$$

а совокупный доход распределяется на потребление (C), сбережения (S) и налоги (T):

$$Y = C + S + T$$

Под налогами здесь понимаются чистые налоги, представляющие собой разницу между налогами (Tx) и трансфертами (Tr):

$$T = Tx - Tr$$

Государственные закупки товаров и услуг являются инъекциями, а (чистые) налоги являются исключениями из расходов и потоков доходов. Таким образом, формула равенства инъекций и исключений:

$$I + G = S + T$$

(Обратите внимание, что переводы казначейских векселей и процентные платежи являются инъекциями, поскольку они увеличивают поток доходов и, следовательно, затраты).

Анализ модели трех секторов экономики (модели закрытой экономики) показывает, что национальный доход (Y), то есть величина факторного дохода, полученного от владельцев экономических ресурсов (домохозяйств), различна. Доход семьи может управлять и тратить на основе собственного признания; д. час Доступный доход (продажи - Yd). При режиме лечения располагаемый доход отличается от национального дохода суммой налогов, которые семьи платят государству, и суммой трансфертов, которые государство платит семьям. Чтобы получить сумму располагаемого дохода, налоги (Tx) и дополнительные трансферты (Tr) (и возможные выплаты процентов по государственным облигациям) должны быть вычтены, то есть после налогообложения:

$$T = Tx - Tr$$

В общем виде можно записать:

$$Yd = Y - Tx + Tr$$

или

$$Yd = Y - T$$

Располагаемый доход домохозяйства используют на потребление (потребительские расходы) и сбережения:

$$Yd = C + S$$

Включение иностранного сектора в концептуальные рамки обеспечивает модель для четырех секторов экономики (модель открытой экономики) и показывает, что необходимо учитывать взаимосвязь между национальной экономикой и национальной экономикой стран. Другие страны, которые проявляют себя прежде всего в международной торговле товарами и услугами - в экспорте и импорте товаров и услуг. Поскольку регулирование отражает только денежные потоки, экспорт (экспорт - ex) относится к экспортной выручке (доходу) (стрелка из иностранного сектора) и импорту (импорт - im) к затратам на импорт (стрелка из иностранного сектора).

Соотношение экспорта и импорта отражается в торговом балансе. Если стоимость импорта превышает экспортную выручку (Im > Ex), это соответствует торговому дефициту. Финансирование торгового дефицита (разница между стоимостью импорта и экспорта) может быть достигнуто:

а) из-за внешних (внешних) займов от других стран или от международных финансовых организаций, таких как Международный валютный фонд, Всемирный банк и т. д. (обратите внимание, что внешний кредит может также использоваться для финансирования дефицита государственного бюджета);

б) продажа финансовых активов (частных и государственных ценных бумаг) иностранцам и получение денег в стране путем их выплаты.

В обоих случаях происходит приток средств из иностранного сектора в страну (на финансовый рынок), что называется притоком капитала. Это позволяет финансировать торговый дефицит. Если экспортная выручка превышает импортные расходы (Ex > Im), что означает профицит (профицит) в торговом балансе, отток капитала из страны, потому что в этом случае иностранцы продают свои финансовые активы в этой стране и получают необходимые экспортные денежные платежи.

Принцип равных доходов и расходов также поддерживается в четырехсекторной модели

(модель открытой экономики). Учитывая стоимость зарубежного сектора, обозначаемую как «чистый экспорт» ($net\ export - X_n$), которая представляет собой разницу между экспортом и импортом:

$$X_n = E_x - I_m,$$

Вы можете записать формулу для общих расходов, которые равны сумме расходов всех макроэкономических агентов: домохозяйств, фирм, государства и иностранного сектора:

$$E = C + I + G + X_n.$$

Формула совокупного дохода:

$$Y = C + S + T$$

(Это означает, что доход используется для потребления, сбережений и налоговых платежей). Поскольку $E = Y$ применяется в равновесии:

$$C + I + G + X_n = C + S + T.$$

Это равенство называется макроэкономической идентичностью. В этом случае величина общих расходов равна величине общего (валового) внутреннего продукта (ВВП):

$$Y = E = C + I + G + X_n$$

Библиография

1. Гнатюк, С.Н. Макроэкономика: учебно-методический комплекс / С. Н. Гнатюк. — Могилев: МГУ имени А. А. Кулешова, 2015. — 350,
2. Макроэкономика: учебное пособие / А. Г. Ивасенко, Я. И. Никонова. — Москва: КноРус, 2016. — 313 с.
3. Макроэкономика: учебник для высших учебных заведений / В. В. Амосова и др.]; под редакцией Д. Ю. Митропольского, Т. Г. Бродской. — Санкт-Петербург [и др.]: Питер: Питер Пресс, 2014. — 363
4. Косов, Н.С. Макроэкономика: Учебное пособие / Н.С. Косов, Н.И. Саталкина, Ю.О. Терехова. - М.: Инфра-М, 2013. - 288 с.

References (transliterated)

1. Gnatyuk, S.N. Makroekonomika: uchebno-metodicheskij kompleks / S. N. Gnatyuk. — Mogilev: MGU imeni A. A. Kuleshova, 2015. — 350,
2. Makroekonomika: uchebnoe posobie / A. G. Ivasenko, Ya. I. Nikonova. — Moskva: KnoRus, 2016. — 313 s.
3. Makroekonomika: uchebnik dlya vysshih uchebnyh zavedenij / V. V. Amosova i dr.]; pod redakciej D. Yu. Mitropol'skogo, T. G. Brodskoj. — Sankt-Peterburg [i dr.]: Piter: Piter Press, 2014. — 363
4. Kosov, N.S. Makroekonomika: Uchebnoe posobie / N.S. Kosov, N.I. Satalkina, Yu.O. Terekhova. - M.: Infra-M, 2013. - 288 с.

© Д.С. Стрельников, Д.В. Зотов, Д.В. Чернов, 2020



Ссылка на статью: Стрельников Д.С., Зотов Д.В., Чернов Д.В. - Макроэкономика. Кругооборот продукта, расходов и доходов // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 105-109. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-105-109 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=47>

УДК 331.5

Дата направления в редакцию: 17-01-2020

Дата рецензирования: 18-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Минина Юлия Ивановна

*Доцент Самарского государственного
технического университета,
г. Самара, РФ
E-mail: yuliya.minina@mail.ru*

Minina Julia Ivanovna

*Associate Professor of Samara
State Technical University,
Samara, Russian Federation
E-mail: yuliya.minina@mail.ru*

Мезенцев Сергей Михайлович

*Студент 1 курса Самарского государственного
технического университета,
г. Самара, РФ
E-mail: Mezencevsergei3@mail.ru*

Mezentsev Sergey Mikhailovich

*1st year student of Samara
State Technical University,
Samara, Russian Federation
E-mail: Mezencevsergei3@mail.ru*

Закирова Алия Аликовна

*Студент 1 курса Самарского государственного
технического университета,
г. Самара, РФ
E-mail: aliya.zak@mail.ru*

Zakirova Alia Alikovna

*1st year student of Samara
State Technical University,
Samara, Russian Federation
E-mail: aliya.zak@mail.ru*

БЕЗРАБОТИЦА В РОССИИ. КАК МОЖНО ДОСТИЧЬ УМЕНЬШЕНИЯ УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ?

UNEMPLOYMENT IN RUSSIA. HOW CAN THE UNEMPLOYMENT RATE BE REDUCED?

Аннотация (на рус). В статье показана актуальность вопроса безработицы в России, способы уменьшения уровня безработицы и главные причины возникновения безработицы. В процессе исследования проблемы безработицы использовались методы логического, статического анализа.

Abstract (in Eng). The article shows the relevance of the issue of unemployment in Russia, ways to reduce the unemployment rate and the main causes of unemployment. In the process of studying the problem of unemployment, the methods of logical, static analysis were used.

Ключевые слова: экономика, безработица, занятость труда.

Keywords: Economy, Unemployment, Employment.

Развитие экономики – это весьма сложный и долговременный процесс. Он был свойственен государству еще много лет назад. Само развитие, в большей мере, характеризуется двумя признаками: степень эффективности использования рабочей силы и насколько грамотно распределяются имеющиеся ресурсы. А также, какое количество и качество ресурсов имеется в наличии.

Главная цель экономической политики – это повышение занятости среди населения государства. Конечно, не получается поддерживать один и тот же уровень занятости постоянно. Особенно на максимально высоком

уровне. Поэтому и целесообразно говорить о том, что рыночной экономике свойственен определенный уровень безработицы. Действительно, в каждой стране свой показатель уровня безработицы, который зависит от многих факторов. Данные показатели всегда изменяются в условиях нестабильной, часто изменчивой внешней среды. Тем не менее государство старается удерживать этот показатель в допустимых границах. Или же максимально быстро улучшать ситуацию после прохождения кризисной стадии: например, как в России после 2009 года.

В наше время все больше внимания уделя-

ется вопросам безработицы. Для того, чтобы разобраться в этой теме, необходимо понять, а что представляет собой понятие «безработица». «Безработица – это такое социально-экономическое явление, при котором часть рабочей силы или экономически активного населения не занята в производстве товаров и услуг. Иными словами, те люди, которые могли бы и хотели работать, не могут этого сделать по различным причинам, в том числе и из-за отсутствия рабочих мест» [1, с. 15].

В современной экономике уровень безработицы можно представить математическим путем – через формулу. Безработица выражается через отношение численности безработных (определенной возрастной группы) к общей численности населения, того же возраста, являющейся экономически активными (способные выполнять свои должностные обязанности). Данный показатель выражается в процентном соотношении и рассчитывается по следующей формуле:

$$u = U/L * 100\%$$

L – общая численность рабочей силы.

U – численность безработных в настоящий момент.

Тем не менее для дальнейшего исследования недостаточно владеть только этими знаниями, необходимо понять, а какие же категории населения существуют в современной экономической системе. В настоящее время выделяют:

Нетрудоспособные категории граждан. К ним относятся дети и пенсионеры.

Трудоспособные граждане или, как их еще называют, активное население. Данная группа подразделяется на нижеследующие категории:

Институциональные. К ним можно отнести тех, кто, например, проходит военную службу или же студентов дневной формы обучения, то есть тех, кто не может приступить к работе в данный конкретный момент.

Не институциональные. Данная группа – это часть трудоспособного населения, которая занята в общественном производстве, а также люди не имеющие работы, но способные эффективно выполнять все необходимые функции. [2]

Экономически активное население страны – это рабочая сила. Иными словами – это большая часть людей, которая способна трудиться на благо экономики страны, да и на свое собственное благо в частности. Математически рабочая сила выражается в процентах, как отношение численности экономически активного населения к общей численности населения.

В России под экономически активным населением подразумеваются граждане, достигшие 16-ти летнего возраста, трудящиеся на условиях полной или частичной занятости с целью получения материального вознаграждения. Даже несмотря на то, что полная занятость для таких граждан – это не восьми часовой рабочий день, как для совершеннолетнего населения страны.

Сейчас существует такое понятие, как полная занятость. Оно характеризуется малым уровнем безработицы – всего в 6% и большим количеством открытых вакансий на рынке труда. Открытых вакансий должно быть не меньше, чем соискателей.

Существует общепринятое определение безработного человека, которое ввела в практику Международная Организация Труда или, как ее принято называть – МОТ. Согласно информации данной организации, безработный гражданин характеризуется следующими признаками:

У него нет работы в настоящее время, а значит и нет заработка.

Ведет активный поиск подходящей работы.

Готов приступить к выполнению трудовых обязанностей в ближайшее время.

Есть и определение безработного гражданина. Так, на основании 3 статьи закона Российской Федерации «О занятости населения в Российской Федерации», безработным считается тот человек, который:

Не имеет работы или любого иного занятия, приносящего материальный доход.

Он зарегистрирован в службе занятости (ему предлагают работу).

Готов приступить к работе в любое время [3].

Если говорить о статистике, то здесь наблюдается следующая картина. Так в 2019 году в России уровень безработицы немного

повысился по сравнению с 2018 годом и составил 4,9%. Зато в 2018 году произошло повышение уровня занятости трудоспособного населения на 0.7 пункта в сравнении с предыдущим годом. Получается, что из года в год ситуация меняется иногда в лучшую, а иногда и в худшую сторону. Но важно, что бы скачки не были очень ощутимы.

Как бы то ни было, а вопрос безработицы волнует многих и по сей день. Скорее всего это связано именно с тем, что несмотря на, казалось бы, положительную динамику, уровень безработицы на территории Российской Федерации все же очень велик, если сравнивать его с показателями в других странах с похожей развитой экономикой. Например, за последние годы уровень безработицы на территории Америки понизился до 3,6%, что на порядок ниже, нежели в нашей стране.

Хотя стоит отметить, что и в России наблюдается положительная динамика. Все помнят кризис 2009 года. Тогда уровень безработных граждан был колоссальным (многие компании сокращали штат чуть ли в два раза, а некоторые, не выдержав конкуренции и иных действующих сил внешней среды, попросту прекращали свое существование), но в последнее время он уменьшился в два раза. Так сейчас этот показатель находится на уровне 8.3%, по официальным аналитическим данным.

Согласно актуальным статистическим данным о состоянии безработицы на территории России, в апреле 2019 года уровень трудоспособного населения был на уровне 76 000

000 человек. Стоит отметить, что при этом 72 300 000 человек имели работу и материальный доход, остальные же 3 700 000 человек были безработными или работали, но неофициально [4].

В условиях современного развития экономики к основным причинам безработицы целесообразно отнести следующие показатели:

Автоматизация. Все больше ручного труда заменяется на автоматический или роботизированный. В связи с этим количество рабочих мест сокращается, и люди остаются без работы. Так как даже переквалификация не всегда способна обеспечить людей работой.

Экономический кризис в стране. Компании не способны содержать большое количество сотрудников, в связи с чем многие должности сокращаются, а людей увольняют.

Сезонные изменения. Из-за этого загруженность рынка не равномерная. Если у компании диверсифицированное производство, то люди могут переходить из отдела в отдел, в зависимости от сезона и нужд потребителей. Но чаще всего людей принимают на работу только на пару месяцев (например, продавцы в летних палатках в парках).

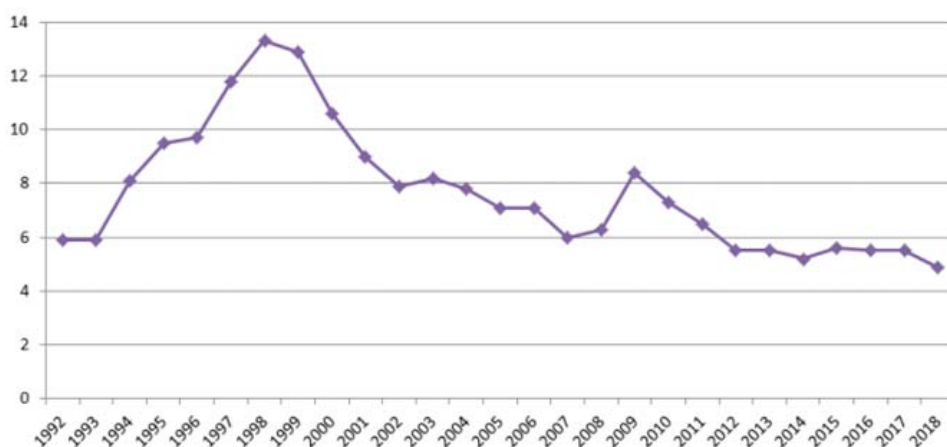
Низкая среднестатистическая заработная плата для работников. Зачастую люди не могут содержать семью, даже работая, так как издержки на транспорт, питание и иные потребности слишком велики. [5]

Тем не менее экономисты и сейчас не пришли к общему мнению, что действительно является первопричиной высокого уровня безработицы. В связи с этим они разделились на

две школы – кейнсианскую и классическую. И у них свои взгляды по данному вопросу.

Если говорить о классической теории, то причиной безработицы служит высокая и негибкая заработная плата. Например, работнику устанавливают высокий оклад, но он никак не привязан к его *KPI*. Можно сказать, что такой работник «будет сидеть на

Уровень безработицы в России по годам, %



(<https://visasam.ru/russia/rabotavrf/bezrobotica-v-rossii.html>)

высокой зарплате», при этом его отдача будет минимальной. Тем не менее, он будет занимать данное рабочее место. И вместе с этим, если организация не станет снижать заработную плату, это может привести к долгосрочной инфляции в России.

Кейнсианская же теория радикально отличается от классической. Ее приверженцы придерживаются мнения о том, что при увеличении заработной платы происходит повышение спроса организаций, вследствие чего наблюдается увеличенный спрос на рабочую

силу [6].

Но есть еще один фактор, который может влиять на уровень безработицы – расположение фирмы. Анализируя данные нижеприведенной таблицы, можно говорить о том, что в Центральном округе уровень безработицы минимальный и составляет всего 3.1%. Хотя, что интересно, в количественном отношении это один из самых высоких показателей, который составляет более 652 000 человек [7].

Таблица: занятость населения России по округам в 2019 году

| Округ | Количество трудоспособного населения, чел | Количество трудоустроенных лиц, чел | Количество безработных, чел | Степень безработицы, в % |
|------------------|---|-------------------------------------|-----------------------------|--------------------------|
| Центральный | 21 314 100 | 20 661 200 | 652 900 | 3,1 |
| Северо-Западный | 7 509 400 | 7 200 400 | 309 000 | 4,1 |
| Южный | 8 233 400 | 7 752 400 | 482 000 | 5,9 |
| Северокавказский | 4 630 300 | 4 121 400 | 508 900 | 11,0 |
| Приволжский | 15 942 300 | 14 267 200 | 675 100 | 4,5 |
| Уральский | 6 392 500 | 6 084 500 | 309 100 | 4,8 |
| Сибирский | 9 593 900 | 8 941 700 | 652 200 | 6,8 |
| Дальневосточный | 3 331 500 | 3 144 800 | 186 700 | 5,8 |

(<https://visasam.ru/russia/rabotavrf/bezrobotica-v-rossii.html>)

Для того, чтобы в полной мере разобраться в вышеперечисленных данных, стоит отметить ряд важнейших факторов:

Приоритетность видов деятельности. Некоторые регионы способны предоставить рабочие места только в одной конкретной области. Особенно это свойственно отдаленным регионам, например, таким как Дальневосточный, Уральский или Сибирский. Следовательно, специалисты другой области попросту остаются без работы. И рабочих мест в одной отрасли попросту не хватает на всех заинтересованных соискателей.

Отсутствие официального трудоустройства населения. Многие компании выплачивают «черные» заработные платы сотрудникам и не заключают с ними трудовые договоры. Поэтому статистические данные не в полной мере отражают реальную картину, так как они учитывают только официальные данные, пре-

доставленные работодателями.

Национальные традиции и даже гендерная принадлежность. Например, есть традиции, что женщина занимается в большей мере домашним хозяйством и не могут найти более «тяжелую» работу. Вместе с этим не на все должности принимают женщин (не так давно в Московский Метрополитен не брали женщин на многие должности).

Проанализировав все вышесказанное, можно говорить о том, что минимальный уровень безработицы в России наблюдается именно в Центральном регионе страны. Все это связано с тем, что в Центральном регионе предоставлено больше возможностей. Например, в них более развитая инфраструктура, а значит, на рынке есть большее количество организаций, хотя и конкуренция среди населения выше. И это тоже стоит учитывать. Тем не менее центральные регионы в большей мере

способны удовлетворить потребность в рабочих местах у населения с разным уровнем квалификации и опытом работы [8]. Также в таком регионе больше образовательных учреждений, которые могут помочь молодому специалисту получить необходимые знания и первичные навыки для работы в той или иной области, или организации. В более маленьких и удаленных от центра регионах такая возможность предоставляется достаточно редко.

Стоит отметить, что вопросом безработицы и снижением ее уровня до минимальных показателей должны заниматься государственные органы страны. Именно от их эффективных действий зависит, какой уровень безработицы будет в ближайшей перспективе в нашей стране. Их политика должна основываться на нижеследующем:

Программа по стимулированию роста занятости трудоспособного населения. Хорошим стимулом было бы увеличение льгот для работающих людей. Например, рассматривался проект о сокращении рабочей недели до 4-х рабочих дней. Больше бы граждан шли на работу, что важно, на официальную работу, так как такой график позволяет с одной стороны зарабатывать деньги, а с другой – заниматься домашними делами, посвящать время своим интересам и хобби.

Программа по увеличению числа рабочих мест в организациях разной направленности для людей с разным уровнем образования, квалификацией и физическими возможностями.

Государственная поддержка частных предпринимателей, которые в свою очередь, могут открыть несколько дополнительных рабочих мест разной «ступени» иерархии (от уборщи-

цы до директора по маркетингу, например).

Выделение большего числа средств на выплату пособий по безработице. Хотя здесь спорный вопрос. Так как большие выплаты по данным пособиям могут лишить людей стимула искать работу в ближайшей перспективе.

Предоставление бесплатного обучения (переквалификация, повышение квалификации, получение первичных знаний в различных областях и многое другое).

Предоставление рабочих мест по определенным группам и в зависимости от их функциональных возможностей (подрастающая молодежь, инвалиды, люди, не имеющие квалификации).

Международное сотрудничество. Сейчас становится все популярнее предоставление рабочих мест за рубежом. Иногда это просто краткосрочные стажировки, а иногда и многолетние контракты, которые приносят выгоду всем заинтересованным сторонам договора [9,10,11].

В заключении отметим то, что нынешний аппарат управления Российской Федерации ведет активную политику против безработицы среди трудоспособного населения. Основные методы борьбы с высоким уровнем безработицы были перечислены выше. Целесообразно сделать краткий прогноз о том, что такая деятельность будет иметь положительное влияние на экономику нашей страны и благоприятно скажется на уровне занятости населения России. Это повысит удовлетворенность населения не только работой, но и всем государством в целом, что будет способствовать решению многих современных проблем, стоящих перед государством.

Библиография

1. Бреев Б.Д., Безработица в современной России. [Текст] / Б.Д. Бреев // М.: Наука, 2014. 335 с.
2. О занятости населения Российской Федерации. [Электронный ресурс]: Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». Режим доступа: // <http://www.consultant.ru>. (дата обращения: 10.01.2020).
3. Ефимова Е.Г., Экономика: учебное пособие. [Текст] — М.: ФЛИНТА, 2018. -188-191с.;
4. Статистика и уровень безработицы в России. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: // <https://visasam.ru/russia>
5. Ермолаева С.Г., Рынок труда: учебное пособие. – Екатеринбург: Издательство Урал. Ун-та, 2015. — 109 с.
6. Сравнительная характеристика кейнсианства и неоклассического синтеза П. Самуэльсона. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: // <http://topknowledge.ru>.
7. Занятость и безработица в Российской Федерации в январе 2019 года. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: // <https://www.gks.ru>

8. Экономическая теория: Учебник/ Под общ. Ред. Акад. В.И. Видяпина, А.И. Добрынина, Г.П. Журавлевой, Л.С. Тарасевича. — М.: ИНФРА-М, 2004 — 715 с — (Серия «Высшее образование»).
9. Карпушин Е.С., Соловьева А.С. Износ основного капитала в России, как угроза экономическому росту // Биржа интеллектуальной собственности. - 2016. - №1. - С.23-27.
10. Карпушин Е.С., Родионова И.С. Типы экономических систем и их влияние на социально-экономическое благосостояние общества // Экономика. Бизнес. Право. - 2016. - №2-4. - С. 31-36.
11. Карпушин Е.С., Шумакова К.А. Причины слабого развития предпринимательской деятельности в России// Экономика. Бизнес. Право. - 2016. - №1-2. - С. 4-9.

References (transliterated)

1. Breev B.D., Bezrobotica v sovremennoj Rossii. [Tekst] / B.D. Breev // М.: Nauka, 2014. 335 s.
2. O zanyatosti naseleniya Rossijskoj Federacii. [Elektronnyj resurs]: Dostup iz spravочно-pravovoj sistemy «Konsul'tantPlyus». Rezhim dostupa:// <http://www.consultant.ru>. (data obrashcheniya:10.01.2020).
3. Efimova E.G., Ekonomika: uchebnoe posobie. [Tekst] — М.: FLINTA, 2018. -188-191s.;
4. Statistika i uroven' bezroboticy v Rossii. [Elektronnyj resurs]. — Rezhim dostupa: // <https://visasam.ru/russia>
5. Ermolaeva S.G., Rynok truda: uchebnoe posobie. – Ekaterinburg: Izdatel'stvo Ural. Un-ta,2015. — 109 s.
6. Sravnitel'naya harakteristika kejn'sianstva i neoklassicheskogo sinteza P. Samuel'sona. [Elektronnyj resurs]. — Rezhim dostupa: // <http://topknowledge.ru>.
7. Zanyatost' i bezrobotica v Rossijskoj Federacii v yanvare 2019 goda. [Elektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: // <https://www.gks.ru>
8. Ekonomicheskaya teoriya: Uchebnik/ Pod obshch. Red. Akad. V.I. Vidyapina, A.I. Dobrynina, G.P. Zhuravlevoj, L.S. Tarasevicha. — М.: INFRA-M, 2004 — 715 s — (Seriya «Vysshee obrazovanie»).
9. Karpushin E.S., Solov'eva A.S. Iznos osnovnogo kapitala v Rossii, kak ugroza ekonomicheskomu rostu // Birzha intellektual'noj sobstvennosti. - 2016. - №1. - S.23-27.
10. Karpushin E.S., Rodionova I.S. Tipy ekonomicheskikh sistem i ih vliyanie na social'no-ekonomicheskoe blagosostoyanie obshchestva //Ekonomika. Biznes. Pravo. - 2016. - №2-4. - S. 31-36.
11. Karpushin E.S., Shumakova K.A. Prichiny slabogo razvitiya predprinimatel'skoj deyatel'nosti v Rossii// Ekonomika. Biznes. Pravo. - 2016. - №1-2. - S. 4-9.

© Ю.И. Минина, С.М. Мезенцев, А.А. Закирова, 2020



Ссылка на статью: Минина Ю.И. Мезенцев С.М. Закирова А.А. - Безработица в россии. как можно достичь уменьшения уровня безработицы? // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 110-115. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-110-115 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=52>

УДК 336.7

Дата направления в редакцию: 08-01-2020

Дата рецензирования: 09-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Малахов Иван Олегович

*Студент Института управления,
экономики и финансов,
Казанский (Приволжский)
федеральный университет
E-mail: i.malakhov95@mail.ru*

Malakhov Ivan Olegovich

*Student of the Institute
of Pharmacy
Kazan federal university*

E-mail: i.malakhov95@mail.ru

Тимерханов Рамиль Шавкатович

*Кандидат экономических наук,
доцент кафедры финансовых
рынков и финансовых институтов
Казанский (Приволжский)
федеральный университет,
E-mail: timram@mail.ru*

Timerkhanov Ramil Shavkatovich

*PhD in Economics,
Associate Professor,
Kazan federal university*

E-mail: timram@mail.ru

ПРОБЛЕМЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ

PROBLEMS OF COMPETITIVENESS OF REGIONAL BANKS

Аннотация (на рус). Данная статья посвящена исследованию проблем конкурентоспособности региональных банков. Региональные банки на протяжении всей своей истории доказали свою значимость и необходимость. На сегодняшний день тема «Проблемы конкурентоспособности региональных банков» является актуальной. Много значимых теоретических и практических проблем межбанковской конкуренции региональных банков, предопределяют необходимость дальнейшего исследования выбранной темы.

Abstract (in Eng). This article is devoted to the study of the problems of competitiveness of regional banks. Regional banks have proved their importance and necessity throughout their history. To date, the theme "problems of competitiveness of regional banks" is relevant. Many significant theoretical and practical problems of interbank competition of regional banks, predetermine the need for further research of the chosen topic.

Ключевые слова: банковская система, банковские услуги, межбанковская конкуренция, развитие, региональные банки, регионы, экономика.

Keywords: banking system, banking services, interbank competition, development, regional banks, regions, economy.

Развитая банковская инфраструктура в регионах, базирующаяся на сети региональных банков, содействует равномерному развитию территории страны и уменьшает непропорциональности территориального развития. Региональные банки способствуют решению задач совершенствования действующих и финансированию строительства новых производств, а так же благоприятствуют понижению показателей безработицы и стимулируют экономический рост в целом.

Региональные банки занимаются кредитованием реального сектора экономики, а так же физических лиц региона присутствия. Ключевой источник финансирования реги-

ональных банков - депозиты юридических и физических лиц. Региональным банкам присущи, как правило, следующие характеристики: характерный для них небольшой размер, реализация основной части деятельности в своём регионе и приграничных к нему регионах, реализуют предоставление традиционных банковских услуг (таких как кредитование, депозиты и т.д.) [2, с.61].

Знание специфики региона присутствия, сильных и слабых сторон региональных предприятий - главное преимущество региональных банков. Региональные банки в отличие от более крупных федеральных банков, как правило, максимально сконцентрированы

на особенности местной клиентуры и глубинном понимании потребностей бизнеса. Близкая личностная коммуникация между руководителями предприятий и сотрудниками региональных банков, которые, как правило, являются уроженцами одного региона, также залог успешного функционирования региональных банков.

Главными факторами конкурентоспособности региональных банков являются:

- 1) ресурсы (привлеченные средства, капитал);
- 2) уровень издержек (влияние на тарифы, процентные ставки);
- 3) дифференциация продукта (ассортимент, качество) [6, с.35].

В последнее десятилетие можно отметить уменьшение численности региональных банков по всей территории РФ. Экономические трудности последних лет, негативно влияющие на региональные банки, как правило, выражаются в понижении платежеспособности заёмщиков и росте просроченной задолженности, для региональных банков повсеместно ужесточились усугублением нормативных требований Банка России, а так же ограничением доступа к источникам рефинансирования и оттоком вкладов на фоне отзыва банковских лицензий.

Основными проблемами конкурентоспособности современных региональных банков в России являются:

1. Низкий уровень доверия к региональным банкам обусловлен малоизвестностью региональных банков, в связи с этим население к ним относится зачастую с некоторым недоверием.

2. Недостаточное количество точек банковского обслуживания населения. В связи с тем создавать филиалы региональных банков в регионах трудоёмко, и они почти не применяют дистанционное обслуживание клиентов.

3. Большие затраты региональных банков на свою деятельность предопределили высокие процентные ставки на их кредиты. Поэтому, как правило, услуги большинства региональных банков для населения являются по факту малодоступными.

4. Небольшой собственный капитал и активы многих региональных банков.

5. Менее привлекательные, менее узнавае-

мые бренды многих региональных банков.

6. Не соответствие международным стандартам качества обслуживания многих региональных банков.

7. По международным нормам недостаточная прозрачность операций многих региональных банков.

8. Нехватка дешевых и долгосрочных пасивов у большинства региональных банков.

9. Недостаточно мотивации выхода на международные рынки у большинства региональных банков.

10. Региональные банки, как правило, почти не обслуживают местные власти [1, с.24].

В современном мире банковское сообщество поставлено перед выбором: стимулирование здоровой конкуренции между коммерческими банками или же развитие системы государственных банков. Несмотря на то, что меры, предпринятые после кризиса, были оправданы, чтобы в ближайшее время государству реализовать подъём экономики, следует понижать своё влияние на банковскую систему. В связи с этим важно придерживаться обусловленных стратегических перспектив:

1) сильной концентрации государственного участия в малом числе банков с целью подъёма эффективности и качественного управления государственной долей в капитале большинства региональных банков;

2) необходимо понижение удельного веса государственного участия в общем капитале региональных банков для подъёма межбанковской в РФ [3, с.40].

Это связано с тем, что повсеместное банкротство региональных банков, уменьшит объём банковских услуг региональных банков в целом по стране, и это понизит финансовую устойчивость банковской системы России.

Региональным банкам, даже с небольшими капиталами по силам стать локомотивом роста для своих территорий. На предприятиях очень высока изношенность основных средств. При этом многие эти предприятия находятся в регионах. В связи с этим региональные банки должны активно участвовать в финансировании предприятий регионов.

Для повышения конкурентоспособности региональных банков важны не только усилия самих кредитных организаций, но и аргументированная эффективная рациональная

политика в области надзора и регулирования банковского сектора. Нужно разработать эффективную методику, механизмы мониторинга привлеченных и размещенных средств банков, объединенных с бюджетными средствами, с решением государственных задач [5, с.381]. Перейти в отношении таких кредитных организаций к ужесточению требований к собственному капиталу, ликвидности, резервам на возможные потери в период роста экономики и понижению в периоды спада, ввести формирование резервов на случай стрессовых ситуаций, лимитов на концентрацию ряда операций.

Следует также включить региональные банки в систему страхования вкладов, создание и сохранение нематериальных активов банков, таких как: репутация, имидж, бренд.

Важно упрощать процедуру открытия региональных банков во всех регионах.

Региональным банкам можно и нужно формировать совместные Интернет-проекты, предоставляя возможность региональным банкам участвовать в региональных государственных программах.

Необходимо содействовать региональным банкам - установление и применение органами власти налоговых и финансовых льгот, а также разных форм поощрения развития новых банковских продуктов, разработка новых продуктовых рядов, пакетирование банковских продуктов, развитие консалтинговых и нетрадиционных банковских операций, законодательное закрепление приоритетности участия региональных банков в обслуживании инвестиционных программ региона, максимизация объема средств, в том числе бюджетных, направляемых в региональные проекты на возвратной основе [4, с.58].

Обобщая всё вышеизложенное, можно сделать следующие выводы. Для повышения конкурентоспособности региональных банков, ведущих свой бизнес рыночным способом и активно занимающихся внедрением на рынке новых услуг, можно порекомендовать

следующее:

1) повышение конкурентоспособности региональных банков через наращивание капитала и оптимизацию внутренней структуры региональных банков;

2) повышение конкурентоспособности региональных банков через совершенствование ассортимента банковских услуг и повышение уровня обслуживания клиентов;

3) освоение новых рыночных ниш для привлечения дополнительных клиентов и получения доходов, на которые пока не претендуют другие банки;

4) реализация принципа индивидуального подхода к клиентам. Важно чтобы клиент чувствовал себя комфортно;

5) реализация продуманной рекламной кампании. Важно заинтересовать потенциальных клиентов в новых оказываемых услугах и перевести потенциальный спрос в реальный;

6) увеличение внимания региональных банков к стратегическому планированию;

7) введение разнообразных норм банковской культуры и деловой внутрибанковской этики, а также норм этики в отношениях с внешними контрагентами;

8) внедрение новых финансовых технологий (биометрия, искусственный интеллект и т. п.).

9) исполнение прежних услуг новым группам клиентов или предложение знакомой клиентуре нового ассортимента. Благодаря этому можно увеличить цикл жизни старой услуги и упростить внедрение на рынке новой.

Учитывая масштабность предложенных мероприятий, следует поддержать высказываемую рядом авторов идею о необходимости выработки государственной стратегии обеспечения конкурентоспособности региональных банков. Все перечисленное поможет развитию межбанковской конкуренции региональных банков, положительно скажется на условиях обслуживания клиентов, а также будет способствовать развитию и укреплению экономики страны в целом.

Библиография

1. Авис О.У. Современные проблемы функционирования региональных банков: российский и зарубежный опыт их решения [Электронный ресурс] / О.У. Авис // Региональная экономика и управление. - 2017. - №4 (52). // [Электронный ресурс] // URL: <https://eee-region.ru/article/5208/> (дата обращения: 23.12.2019).

2. Богомолов С.М. Региональные банки в контексте тенденций развития финансового рынка России

/ С.М. Богомолов, Л.В. Ильина, Ю.Е. Копченко // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. - 2016. - №4(63). - С. 61-67.

3. Воронова Н.С. Региональные банки России: проблемы роста и перспективы развития / Н.С. Воронова, О.С. Мирошниченко // Финансы: теория и практика. - 2017. - №4. - С. 40-52.

4. Клешко Д.В. Региональные банки: состояние и тенденции развития / Д.В. Клешко, Р.А. Мусаев // Деньги и кредит. - 2016. - №6. - С. 58-63.

5. Корощенко Н. А., Мишина Н. М., Симонова И. В. Роль региональных коммерческих банков в развитии регионов // Молодой ученый. — 2016. — №1. — С. 381-385. // [Электронный ресурс] // URL: <https://moluch.ru/archive/105/24835/> (дата обращения: 28.10.2019).

6. Чичоян М.А. Региональные коммерческие банки: проблемы и перспективы развития // Студенческий: электрон. научн. журн. 2017. № 18(18). URL: <https://sibac.info/journal/student/18/87625> (дата обращения: 23.12.2019).

References (transliterated)

1. Avis O.U. Sovremennye problemy funkcionirovaniya regional'nyh bankov: rossijskij i zarubezhnyj opyt ih resheniya [Elektronnyj resurs] / O.U. Avis // Regional'naya ekonomika i upravlenie. - 2017. - №4 (52). // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://eee-region.ru/article/5208/> (data obrashcheniya: 23.12.2019).

2. Bogomolov S.M. Regional'nye banki v kontekste tendencij razvitiya finansovogo rynka Rossii / S.M. Bogomolov, L.V. Il'ina, Yu.E. Kopchenko // Vestnik Saratovskogo gosudarstvennogo social'no-ekonomicheskogo universiteta. - 2016. - №4(63). - S. 61-67.

3. Voronova N.S. Regional'nye banki Rossii: problemy rosta i perspektivy razvitiya / N.S. Voronova, O.S. Miroshnichenko // Finansy: teoriya i praktika. - 2017. - №4. - S. 40-52.

4. Kleshko D.V. Regional'nye banki: sostoyanie i tendencii razvitiya / D.V. Kleshko, R.A. Musaev // Den'gi i kredit. - 2016. - №6. - S. 58-63.

5. Koroshchenko N. A., Mishina N. M., Simonova I. V. Rol' regional'nyh kommercheskih bankov v razvitii regionov // Molodoy uchenyj. — 2016. — №1. — S. 381-385. // [Elektronnyj resurs] // URL: <https://moluch.ru/archive/105/24835/> (data obrashcheniya: 28.10.2019).

6. Chichoyan M.A. Regional'nye kommercheskie banki: problemy i perspektivy razvitiya // Studencheskij: elektron. nauchn. zhurn. 2017. № 18(18). URL: <https://sibac.info/journal/student/18/87625> (data obrashcheniya: 23.12.2019).

© И.О. Малахов, Р.Ш. Тимерханов, 2020



Ссылка на статью: Малахов И.О., Тимерханов Р.Ш. - Проблемы конкурентоспособности региональных банков // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 116-119. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-116-119 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=58>

УДК 338.22

Дата направления в редакцию: 18-01-2020

Дата рецензирования: 19-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Жукаускас Валерия Валериевна

*Студент Финансового университета
при правительстве РФ (Тульский филиал),
E-mail: omgomi@yandex.ru*

Шелкоплясова Надежда Ивановна

*Кандидат исторических наук, доцент
Финансового университета
при правительстве РФ (Тульский филиал),
E-mail: schelkoplyasova2015@yandex.ru*

Бабаян Гагик Давидович

*Студент Финансового университета при
правительстве РФ (Тульский филиал),
E-mail: gagbabayann01@mail.ru*

Zhukauskas Valeria Valerievna

*Student of the Financial University under the
government of the Russian Federation (Tula branch)
E-mail: omgomi@yandex.ru*

Shelkoplyasova Nadezhda Ivanovna

*Candidate of historical Sciences, associate
Professor, Financial University under the
government of the Russian Federation (Tula branch)
E-mail: schelkoplyasova2015@yandex.ru*

Babayann Gagik Davidovich

*Student of the Financial University under the
government of the Russian Federation (Tula branch)
E-mail: gagbabayann01@mail.ru*

НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ РФ В РАМКАХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОЛИТИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

REGULATORY AND LEGAL REGULATION OF THE RUSSIAN OIL INDUSTRY IN THE FRAMEWORK OF ECONOMIC SECURITY POLICY

Аннотация (на рус). Нефть - это ценный энергетический ресурс, который оказывает огромное влияние на мировую экономику. По последним статистическим данным, мировых запасов нефти здесь предостаточно, но с развитием новых современных технологий становится возможным освоение труднодоступных запасов, что позволит продлить использование столь ценного энергоресурса в долгосрочной перспективе. В данной статье рассматриваются основные тенденции развития безопасности нефтяного рынка, а также анализируется текущая ситуация на мировом нефтяном рынке.

Abstract (in Eng). Oil is a valuable energy resource that has a huge impact on the world economy. According to the latest statistics of global oil reserves, there is plenty of oil, but with the development of new modern technologies, it becomes possible to develop hard-to-reach reserves, which will help to prolong the use of such a valuable energy resource in the long term. This article discusses the main trends in the development of oil market security, and analyzes the current situation on the world oil market.

Ключевые слова: нефть, мировой рынок нефти, ТЭК, нефтяной фактор.

Keywords: oil, world oil market, fuel and energy sector, oil factor.

В настоящее время, в период экономической нестабильности, государство уделяет особое внимание обеспечению экономической безопасности, что является важной составляющей национальной политики. Основной задачей обеспечения экономической безопасности Российской Федерации является обеспечение безопасности реального сектора экономики, от которого зависит экономика страны. На данный момент Россия является лидером по добыче, запасам и переработке

нефти. Доходы от экспорта нефти составляют более 50% федерального бюджета страны, поэтому Россия поощряет эту отрасль, развивает ее и финансирует нефтедобывающие предприятия. Ниже представлена динамика добычи нефти в России в 1985-2018 году (рис. 1)

Эксперты отмечают, что российская экономика продолжает жить прошлым даже в условиях глобального кризиса, вместо того, чтобы готовиться к будущему. «Нефтяная история», в которой Россия обменивала сырье



на иностранную валюту, технологии и иностранные потребительские товары, возможно, приближается к финишу. В Российской Федерации по-прежнему эксплуатируются советские месторождения, а новых месторождений с дешевой, легко извлекаемой нефтью уже не найти. По словам главы Минприроды Сергея Донского, нераспределенный фонд российских недр по нефти составляет не более 6%. Поэтому изменена стратегия работы: вместо распределения забота больше уже об эффективности использования. По 2017 году фонд открытых месторождений исчерпан. Инвестиции в разведку автоматически упали после обвала нефтяных цен.

Для обеспечения безопасности нефтяной отрасли в РФ действует Федеральный закон «О недрах» от 21.02.1992 (ред. 30.09.2017г.), который регулирует отношения по добыче нефти, проведения работ по геологическому изучению, регулирует деятельность по строительству нефтехранилищ и их эксплуатацию.

Топливо-энергетический комплекс (ТЭК) - сложная межотраслевая система добычи и производства топлива и энергии (электроэнергии и тепла), их транспортировки, распределения и использования.

Для Российской Федерации состояние топливо-энергетического комплекса имеет особое значение. Топливная отрасль является основой развития российской экономики и инструментом проведения внутренней и внешней политики. Топливная промышленность связана со всеми отраслями промышленности страны. Более 20% средств расходуется на развитие топливо-энергетического комплекса, на его долю приходится 30% основных

фондов и 30% себестоимости промышленной продукции Российской Федерации.

В этой связи обеспечение сохранности и безопасности объектов, в том числе объектов критической инфраструктуры и жизнеобеспечения, является одним из направлений государственной политики безопасности. Объекты топливно-энергетического комплекса, как правило, являются опасными объектами, и вопросы их безо-

пасности строго регламентируются действующим законодательством о промышленной безопасности и охране труда, экологической и пожарной безопасности, защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций. Это регулирует Федеральный закон от 21.07.2011 № 256-ФЗ (ред. от 06.07.2016) «О безопасности объектов топливно-энергетического комплекса», который определяет принципы и задачи обеспечения безопасности объектов топливно-энергетического комплекса, требования к персоналу, обеспечивающих безопасность, права и обязанности субъектов ТЭК в сфере обеспечения безопасности. Определяет финансирование мероприятий по обеспечению безопасности ТЭК.

В то же время на энергетическом рынке наблюдается постоянный рост цен. Проблема роста цен на бензин и топливные ресурсы, конечно, сложна. При решении этой проблемы возникает вопрос: Должны ли внутренние цены следовать мировым ценам и постепенно приближаться к ним, или же внутренние цены должны следовать своей внутренней логике, принимая во внимание страну, являющуюся чистым экспортером этих ресурсов? Не следует думать, что рост цен на нефтепродукты происходит исключительно из-за монопольного сговора на внутреннем рынке. Нефтяные компании не могут не следить за конъюнктурой мирового рынка и учитывать снижение рентабельности своей работы на внутреннем рынке. В нынешней ситуации такие меры, как внутренние интервенции, биржевые инструменты и даже ужесточение антимонопольного законодательства, могут иметь лишь ограниченный эффект. Основной

баланс определяется двумя инструментами государственного налогового регулирования: рентными платежами и фискальными позициями на внешнем рынке. Сегодняшние внутренние рентные платежи привязаны российским законодательством к мировым рыночным ценам и определяют динамику внутренних цен, которую мы наблюдаем, при минимизации регулирующего воздействия экспортных пошлин на внешний контур. Однако нынешняя система была установлена в принципиально иных ценовых условиях на мировых рынках. Сегодня, когда ценовой коридор на нефтяном рынке нарушен, возможно, Минфину РФ стоит вернуться к этому вопросу еще раз. В этих условиях вызывает тревогу тот факт, что, согласно официальным заявлениям, добыча нефти на протяжении последних нескольких лет регулярно превышала прирост вновь открытых запасов. Несмотря на циркулирующие в средствах массовой информации и заявлениях некоторых государственных деятелей мнения, что российские компании с большим запасом обеспечены разведанными месторождениями нефти, есть серьезные основания полагать, что этот «оптимизм» весьма слабо подтвержден реальностью. Оценки обеспеченности раздуваются за счет включения прогнозируемых запасов, игнорирования их технической и экономической доступности. Регулирует Федеральный закон от 29.07.2017 №262-ФЗ «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации в части использования нефтегазовых доходов федерального бюджета», предусматривает отмену уплаты налога: вывозных таможенных пошлин на нефть сырую; вывозных таможенных пошлин на газ природный; вывозных таможенных пошлин на товары, выработанные из нефти, и устанавливаются условия нефтегазовых доходов, учтя цены на нефть, газ.

«Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года» (разработан Министерством экономического развития РФ), проводится прогноз и анализ цен на нефть, рассматривается состояние нефтедобычи, структура запасов нефти, определяются основные приоритеты и направления развития нефтегазовой промышленности, рассматриваются варианты развития нефтяной отрасли.

В Указе Президента РФ от 13.05.2017 г. № 208 «О стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» отражены основные направления государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности. Ключевые направления государственной политики в области безопасности нефтяной отрасли обеспечиваются следующими мерами стимулирования:

Обеспечение устойчивого роста реального сектора экономики, которое является ключевым при разработке программ стимулирования нефтедобывающей отрасли. В настоящее время государство оказывает финансовую поддержку путем финансирования целевых программ, субсидирования (гранты, кредиты), предоставления льгот на разведывательные работы, введение понижающего коэффициента (Кд) к ставке налога на добычу полезных ископаемых. Также привлечение частных инвестиций и создание страховых компаний оказывают поддержку отрасли для его устойчивого развития.

Переход экономики на инновационный тип развития влечет за собой разработку и использование научных технологий и техники. Для эффективного внедрения научных продуктов необходимо использование стимулирующих инструментов поддержки таких, как: создание законодательного обеспечения, включающего меры антимонопольного регулирования вертикальноинтегрированных компаний и обеспечения порядка недискриминационного доступа к транспортной инфраструктуре, предоставление льгот на разведывательные работы, предоставления «налоговых каникул», т.е. освобождения предприятий на новых месторождениях от налогов на время освоения, бюджетное финансирование в НИОКР, привлечение иностранных инвестиций, использование страхового и кредитного рычагов.

Поддержка отрасли через импортные квоты, экспортные квоты, снижение торговых барьеров, взаимодействие с частным бизнесом зарубежных стран по освоению новых месторождений и добыче нефти, привлечение иностранных инвестиций, тем самым обеспечивая бизнесу экономические условия для ведения бизнеса на международной арене. Изменение мировых топливно-энергетических рынков за счет новых технологий добы-

чи, которые существенно увеличили объемы ее доступных запасов, ставит новые задачи перед нефтяными газовыми компаниями, требует новых подходов к организации их деятельности. Сложная задача обеспечения эффективности и конкурентоспособности предприятия нефтегазового комплекса, необходимость инновационных преобразований требуют новых подходов в концепции управления человеческими ресурсами, которые заручаются в обеспечении стратегического преимущества, представленной в виде долгосрочной программы действий. Персонал нефтегазовых компаний должен быть ориентирован на новые задачи, уметь воспринимать эти задачи и успешно их решать. В связи с этим возникает необходимость инвестирования в человеческий потенциал (кадры) путем реализации стимулирующих мер, таких как: оказание образовательной, методической, научно-педагогической поддержки субъектам

нефтяной отрасли, финансирование подготовки и переподготовки кадров, осуществление выездного обучения за рубежом, обучение у известных специалистов. Добыча нефти и газа считается отраслью экономики, требующей больших инвестиций, но, с другой стороны, существенно пополняющей бюджет государства, поставляющего нефть в наименее промышленно развитые районы. Колебания цен на нефть оказывают существенное влияние на соответствие значений денежных единиц и акций промышленных гигантов. Становление нефтяной промышленности зависит от финансового и политического устройства мира, сферы влияния в отраслях экономики крупного хозяйства. Ей подчиняются такие отрасли, как транспорт, нефтехимия, органика, медицина и торговля. Например, без топлива и продуктов тонкого органического синтеза формирование этих отраслей экономики невозможно.

Библиография

1. Добыча нефти в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Добыча_нефти_в_России
2. Информационно-правовой портал «Гарант» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.garant.ru>
3. Лунина Д. С., Покровская Р. Ю. Современное состояние и перспективы развития нефтеперерабатывающего комплекса России // Молодой ученый. — 2017. — №3. — С. 118-121.
4. Особенности развития нефтяной промышленности России на современном этапе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://burneft.ru/archive/issues/2016-12/3>

References (transliterated)

1. Dobycha nefti v Rossii [Elektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: http://www.tadviser.ru/index.php/Stat'ya:Dobycha_nefti_v_Rossii
2. Informacionno-pravovoj portal «Garant» [Elektronnyj resurs] // Rezhim dostupa: <http://www.garant.ru>
3. Lunina D. S., Pokrovskaya R. Yu. Sovremennoe sostoyanie i perspektivy razvitiya neftepererabatyvayushchego kompleksa Rossii // Molodoj uchenyj. — 2017. — №3. — S. 118-121.
4. Osobennosti razvitiya neftyanoj promyshlennosti Rossii na sovremennom etape [Elektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: <http://burneft.ru/archive/issues/2016-12/3>

© В.В. Жукаускас, Н.И. Шелкоплясова, Г.Д. Бабаян, 2020



Ссылка на статью: Жукаускас В.В., Шелкоплясова Н.И., Бабаян Г.Д. - Нормативно-правовое регулирование нефтяной отрасли РФ в рамках обеспечения политики экономической безопасности // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 120-123. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-120-123 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=62>

УДК 33

Дата направления в редакцию: 16-01-2020

Дата рецензирования: 17-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Юрцевич Яна Ринатовна

Студент университета СамГТУ.

Россия, Самара

E-mail: yana.yurts@ya.ru

Yurtsevich Yana Rinatovna

Student of SamGTU University.

Russia, Samara

E-mail: yana.yurts@ya.ru

Золотухин Игорь Александрович

Студент университета СамГТУ.

Россия, Самара

Zolotukhin Igor Alexandrovich

Student of SamGTU University.

Russia, Samara

Громов Илья Алексеевич

Студент университета СамГТУ.

Россия, Самара

Gromov Ilya Alekseevich

Student of SamGTU University.

Russia, Samara

НАЛОГИ И ДРУГИЕ ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ПЛАТЕЖИ НАСЕЛЕНИЯ

TAXES AND OTHER MANDATORY PAYMENTS TO THE POPULATION

Аннотация (на рус). В статье представлены актуальные вопросы налогообложения, взаимосвязь разных сфер этой области, а также процентное соотношение налогов. Значительное внимание уделяется рассмотрению вопроса налогообложения работающих, учащихся, а также инвалидов. Особое внимание уделяется налогообложению граждан, занятых предпринимательской деятельностью. Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме и содержит исторические данные о снижении либо повышении средней ставки налогов. Целью статьи является рассмотрение действующих в Российской Федерации налогов, их особенностей.

Abstract (in Eng). The article presents current issues of taxation, the relationship of different areas of this area, as well as the percentage of taxes. Considerable attention is paid to the issue of taxation of employees, students, and people with disabilities. Special attention is paid to taxation of citizens engaged in business activities. The article is devoted to the current problem and contains historical data on the reduction or increase in the average tax rate. The purpose of the article is to examine the taxes in force in the Russian Federation and their features.

Ключевые слова: налог, бюджет, прибыль, сумма, налогообложение.

Keywords: tax, budget, profit, amount, taxation.

Авторы выражают благодарность и глубокую признательность д.э.н., **Мининой Юлии Ивановне** за советы и ценные замечания при работе над данной статьей.

Непосредственные налоги захватывают относительно незначительную часть в домашнем бюджете российских людей, но в обстоятельствах невысокой степени настоящей прибыли они бывают довольно значительные, согласно карману налогоплательщика.

В Ставропольском районе в валютных заработках жителей максимально обособленная масса людей оформляют прибыль, доступную обложению подоходным налогом: плата работы - 30,8 %, прибыли с имущества также коммерсантской работы - 49,9 %. Состав прибыли жителей из-за минувших пяти лет обладал направленностью к повышению удельного

веса с отмеченной разновидностью прибыли. В текстуре затрат плата налогов, неотъемлемых платежей, также различных вкладов в домашнем бюджете со временем уменьшается с 22 % в 1994 г. вплоть до 2 % в 1998 г.

Возможностей для сокращения этой статьи семейного бюджета в современных условиях сравнительно немного, особенно, если налоги удерживаются из заработной платы в самой организации при ее начислении работнику или у источника выплаты доходов с капитала. Основным тут считается точное понимание функционирующего налогового законодательства, в особенности тех задач, которые

затрагивают объемы удерживаемых налогов, имеющих налоговых льгот и санкций за несоблюдение налогового законодательства. Понимание собственных прав и обязательств, равно как налогоплательщика, сможет помочь любому гражданину осуществлять точный контроль удерживаемых с него неотъемлемых платежей, вовремя осуществлять собственные экономические прямые обязанности перед страной, что предотвращает возникновение добавочных затрат и неотъемлемых штрафов.

Главным налогом, взыскиваемым с людей, считается подоходный налог. Предметом обложения подоходным налогом людей считается общая прибыль, полученная как в денежной, так и в натуральной форме в календарном году. Не включают в общую ежегодную прибыль следующие суммы: муниципальные пособия, все без исключения разновидности пенсий, выходные пособия при уходе с работы, компенсирующие выплаты сотрудникам, затраты на новые постройки, алименты, получаемые физическими лицами, стипендии и прибыль обучающихся дневной формы обучения (в пределах нормы), прибыли с индивидуального вспомогательного хозяйства, также др.

Кроме этого, имеются налоговые льготы наиболее индивидуального характера, согласно компенсациям членам семьи убитых военных, компенсациям согласно естественному довольствию, выплатам донорам, прибылям старательских артелей и т. д.

Для трудящихся каждый месяц даются привилегии, убавляющие общую прибыль в размере 5-ти, 3-х, 2-х, или 1-го наименьшего объема оплаты работы (МРОТ) в связи с категорией налогоплательщика, а также объема общего заработка. Льготы даются также на иждивенцев, к числу которых относятся дети, не достигшие 18 лет, или ученики дневных отделений вплоть до 24 лет, но кроме того неработающие граждане, живущие с работником в одной квартире и не имеющие самостоятельного источника доходов.

Ставки подоходного налога прогрессивны, наибольшая сумма одинакова и равна 35 %. Налог согласно участку главной деятельности взимается по истечению каждого месяца нарастающим результатом с учетом абсолютно

всех льгот. По завершению года выполняется перерасчет налога, отталкиваясь от тех сумм, составляющих совокупный доход физического лица. В то же время налогообложению подлежат всевозможные прибыли, в том числе от предпринимательской деятельности, получаемые физическими лицами одновременно с доходами по основному участку деятельности (работы, обучения) с иных компаний, учреждений либо физических лиц, оформленных в качестве предпринимателей. При этом ежемесячное уменьшение доходов не по основному месту работы никак не выполняются.

Компании и предприятия, производившие выплаты доходов, должны каждый год демонстрировать налоговым органам данные о сумме уплаченной прибыли и удержанных налогов с данной категории населения. Физические лица, помимо персон, получающих только лишь прибыль согласно участку главной деятельности или не имеющих постоянного места жительства на территории РФ, а также помимо всех граждан, общая прибыль которых никак не превысила величину, облагаемую согласно наименьшей ставке (12 %), должны предоставить налоговым органам декларацию о собственных заработках. Декларация предоставляется по месту постоянного жительства не позднее 1-ого апреля года, следующего за отчетным. За неподачу, либо безвременную подачу декларации, включение в декларацию исковерканных сведений, недостаток абсолютных сведений в книжке учета и затрат прибыли, налоговой инспекции дана возможность накладывать административный штраф в объеме от 2 до 10 МРОТ в зависимости от размера и повторяемости налоговых правонарушений.

Население кроме того должно принимать участие в создании определенных внебюджетных общественных фондов: пенсионный фонд, фонд обязательного медицинского страхования и т.д.

Другим значимым налогом, груз коего возлагается на физических лиц, считается земельный налог. Земельный налог взимается при получении территории в собственность, обладание, использование (помимо аренды). Налог вводится в виде стабильных платежей за единицу земельной площади в расчете на год. Размер его зависит от месторасположе-

ния участка, а также качества земли, однако никак не зависит от результатов хозяйственной деятельности на земле.

Наименьшая сумма аграрного налога за территории аграрного назначения устанавливается органами законодательной власти субъектов Российской Федерации (для Ставропольского края 10 рублей за 1 га пашни). Размер земельного налога корректируется с учетом состава угодий, их свойств, площади, а также местоположения.

Земельный налог в пределах аграрных населенных мест также за их пределами, данные гражданам с целью ведения индивидуального подсобного хозяйства, садоводства, огородничества, животноводства, сенокосения и выпаса скота, взимается со всей площади аграрного участка согласно средним ставкам налога за земли сельскохозяйственного назначения административного района. Для других целей используемые участки в пределах аграрных населенных мест, оплата за землю устанавливается в размере 5 руб. за квадратный метр.

Налог за земли населенных пунктов, рабочих, курортных, а также дачных поселков взимается на основе средних ставок для этих территорий в пределах общепризнанных мерок их отвода. Наибольшие ставки составляют 10 рублей за квадратный метр. От уплаты земельного налога полностью освобождаются: граждане, специализирующиеся классическими промыслами на участках проживания многочисленных народов, а также этнических групп; участники ВОВ; инвалиды 1, а также 2 группы и т.д. Помимо этого, на время освобождаются от уплаты земельного налога граждане, в первый раз организовывающие фермерское производство (в течение 5 лет); получившие территорию, имеющую необходимость в рекультивации (на первые 10 лет) также получившие землю, находящуюся в стадии сельскохозяйственного освоения (на период освоения).

Налогообложение денежных средств, недвижимости либо отдельной собственности, которые принадлежат физическим лицам, показано в российском налоговом законодательстве налогом за имущество. Этот налог уплачивают граждане, имеющие в собственности жилые дома, дачи,

автогаражи, а также прочие строения, здания и постройки, но кроме того мотоциклы, моторные лодки, яхты, вертолет и прочие транспортные средства. Налог на собственность уплачивается каждый год согласно ставке, определенной органами законодательной власти субъектов федерации в размере, никак не превышающем 0,1 % от их инвентарной стоимости. Не уплачивают налог на собственность физические лица: Герои СССР и РФ, инвалиды 1 и 2 группы, люди пенсионного возраста, жители, уволенные с военной службы и др.

Физические лица считаются плательщиками налогов, формирующих дорожные фонды. Налог с собственников транспортных средств уплачивают физические лица каждый год, имеющие транспортные средства на пневмоходу. Ставки налога могут меняться в зависимости от типа транспортного средства, а также мощности мотора. (ред.)

При приобретении транспортных средств физические лица платят сумму акцизов.

Физические лица, специализирующиеся на предпринимательской деятельности в отсутствии юридического образования, имеют все шансы стать плательщиками налога на реализацию ГСМ (присутствие осуществлении ГСМ согласно соглашениям комиссии и поручения) и пользователей автодорог.

При получении наследства (в случае если его цена более 850 МРОТ) с физических лиц взимается налог за наследство, а также дарений. Он уплачивается в период оформления передачи прав имущества, одновременно, по прогрессивным ставкам в зависимости от цены собственности.

Госпошлины взимаются: с подаваемых в суд исковых заявлений; за осуществление различных нотариальных операций в уполномоченных в таком случае муниципальных организациях, но кроме того и за выдачу копий нотариально освидетельствованных бумаг; за регистрацию актов гражданского состояния; за формирование бумаг на возможность выезда за рубеж и др.

В правительственный госбюджет граждане вносят также разнообразные пошлины: регистрационный сбор с физических лиц, занятых предпринимательской работой; общекурортный сбор; сбор за право торговли; целевые

пошлины за право заниматься различными видами предпринимательской деятельности, образование и т.д.

Структура, масштабы, также прочие требования взимания сборов целиком формируются районными органами власти.

Библиография

1. Макконнелл К. Р., Брю С. Л., Флинн Ш. М. «Экономикс: принципы, проблемы и политика» [стр. 2]
2. Налоговый кодекс Российской Федерации 2019 [стр. 3]
3. Чернов А. Ю. «Личные финансы: доходы и расходы семейного бюджета» [стр. 4-7]

References (transliterated)

1. Makkonnell K. R., Bryu S. L., Flinn Sh. M. «Ekonomiks: principy, problemy i politika» [str. 2]
2. Nalogovyj kodeks Rossijskoj Federacii 2019 [str. 3]
3. Chernov A. Yu. «Lichnye finansy: dohody i raskhody semejnogo byudzheta» [str. 4-7]

© Я.Р. Юрцевич, И.А. Золотухин, И.Е. Громов, 2020



Ссылка на статью: Юрцевич Я.Р., Золотухин И.А., Громов И.Е. - Налоги и другие обязательные платежи населения – юридического лица // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 124-127. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-124-127 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=66>

УДК 330.123

Дата направления в редакцию: 04-01-2020

Дата рецензирования: 05-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Панферова Валерия Владиславовна

*Студент Самарского государственного
технического университета.*

Россия, Самара

E-mail: lera.panferova.2001@mail.ru

Курьшев Богдан Николаевич

*Студент Самарского государственного
технического университета.*

Россия, Самара

E-mail: bogdankuryshev01@gmail.ru

Громов Илья Алексеевич

*Студент Самарского государственного
технического университета.*

Россия, Самара

E-mail: shmyrov.sema@bk.ru

Минина Юлия Ивановна

Доцент,

*Самарский государственный
технический университет,*

Россия, Самара

Panferova Valeria Vladislavovna

*Student of Samara State
Technical University.*

Russia, Samara

E-mail: lera.panferova.2001@mail.ru

Kuryshev Bogdan Nikolaevich

*Student of Samara State
Technical University.*

Russia, Samara

E-mail: bogdankuryshev01@gmail.ru

Shmyrov Semen Sergeevich

*Student of Samara State
Technical University.*

Russia, Samara

E-mail: shmyrov.sema@bk.ru

Minina Julia Ivanovna

Assistant professor,

*Samara State Technical University,
Russia, Samara*

ПРОБЛЕМЫ НАКОПЛЕНИЯ КАПИТАЛА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

THE PROBLEMS OF CAPITAL ACCUMULATION IN MODERN RUSSIA

Аннотация (на рус). В статье показана актуальность вопроса накопления капитала в современной России. Представлена проблема сочетания государственного регулирования инвестиционным процессом. Рассмотрены пути решения данных задач.

Abstract (in Eng). The article shows the relevance of the issue of capital accumulation in modern Russia. The problem of combining state regulation of the investment process is presented. Ways of solving these problems are considered.

Ключевые слова: экономика, капитал, накопление.

Keywords: economy, capital, accumulation.

«У людей нет денег», — данную фразу мы регулярно слышим из самых многообразных источников, от выкладок экономических специалистов до бесед с друзьями на кухне. «Дефолт перед населением державы уже объявлен», — декларировал представитель Госдумы от «Справедливой России» Валериковен Гартунг министру финансов Антону Силуанову в ходе депутатских слушаний плана федерационного бюджета на 2020 год. В этих обещаниях вся суть приключаящегося сейчас в российских «высших» финансах [1].

По конечным итогам в прошлом году первый раз с 2011 общегосударственный госбюджет был исполнен с профицитом — преобладание заработков над расходами составило 2,7% ВВП. Профицит сохраняется: в первом квартале общегосударственный бюджет Российской Федерации был исполнен с профицитом в 2,2% ВВП, или 546 миллиардов рублей (годом прежде за тот же период — 1,5% ВВП, или 435 миллиардов рублей). На 2020 год Правительственная комиссия также признала профицит федерационного бюджета —

в габарите 1, 335 трлн. рублей. А поправки в бюджет РФ на этот год, принятые Госдумой в основном чтении, предугадывают его профицит в 1, 881 трлн. рублей [2].

Но сбережение средств в федерационной казне не воспроизводится ни на доходах населения, которые в нынешнем году снова падают, ни на пресловутых национальных проектах, которые по большей доле так не наполнены финансовым содержанием. По этой причине на сегодня очевидный рычаг нашей экономики требует наращивания инвестиций с целью расширения производства, прироста обратных средств и обновления генерального капитала [3].

Капитал в широком смысле можно считать ценностью, приносящую поток дохода. С этой позиции, капиталом можно назвать и производственные фонды предприятия, и землю, и ценные бумаги, и депозит в коммерческом банке, и «человеческий капитал» (накопленные высококлассные знания) и т. п. Все перечисленные блага приносят поток заработков в различных формах: в виде арендной платы, выплат процентов по депозитам, дивидендов в области акциям, земляной ренты и т. д. [4].

Капитал как запас – это накопленные блага производственного назначения для обусловленного момента времени. Инвестиции представляют собой поток, благодаря которому происходит увеличение существующего запаса капитальных (производственного оборудования, станков, автомашин и т. п.) за определенный отрезок времени. [5]

Сложившаяся к XXI в. структура основного капитала России и ее регионов отражает, с одной стороны, направленности размещения полезных сил, предопределенные экономико-географическими моментами и историческим наследием, а с иной — изменения, приключившиеся в 90-х гг. в связи с рыночными преобразованиями. [6]

В этот момент все отечественные регионы потерпели немаловажные изменения в размерах и текстуре основного капитала. Многие авторы подмечают их неблагоприятный уклон и пишут, что «падение производственного потенциала за годы реформ достигло критических отметок, за которыми ущерб и потери становятся невозполнимыми». С этим нельзя не согласиться.

Отсюда следует, что нужно создать ме-

ханизм, который сможет мобилизовать капиталы в необходимых размерах (включая имущества незначительных инвесторов) и гарантировать их оптимальное использование, т. е. механизм финансовых рынков [7].

В этом механизме требуется сделать акцент на комплекс мер по модификации сбережений в инвестиции через банковскую систему и через фондовые рынки.

Расширение возможностей кредитования будет способствовать, очевидно, не только реализации инновационных компонентов в данном процессе. Замена устаревшей техники и оборудования подразумевает покупку более совершенных их вариантов и марок, более высококачественного строительства, употребления специально новых материалов и т. д. Увеличения качества основного капитала, несомненно, подразумевает большие затраты, предопределенные инфляционным удорожанием. При всем при этом, подорожание более прогрессивных видов продуктов рассматривается, как обусловленная внушительным результатом экономия ресурсов, а удорожание классических вариантов экономически необоснованным. В условиях современного состояния русской экономики инфляционные процессы действуют в отношении почти всех составляющих основного капитала.

Усиление предпринимательства в деятельности отечественных хозяйствующих субъектов объясняет рвение к замене изношенной доли производительного капитала на сооружения, оборудование, компьютерные сети, предметы инфраструктуры с качественно новыми техническими, технологическими и информационными возможностями, что повышает инновационные объемы вводимых в действие основных средств [8].

С целью реализации таких принципов требуется готовность самих предприятий и прочих структур к технико-технологическим преобразованиям. Для увеличения этой готовности в ходе регулирования обновления основного капитала целесообразно введение программно-целевого метода [9].

Использование предоставленного способа в системе организационного регулирования процесса обновления основного капитала обусловлено долговременным усложнением его структуры, многовариантностью заклю-

чений в выборе темпов научно-технических и структурных изменений, универсальной направленностью. Следовательно, программно-целевой подход дает возможность реализовать комплексное решение проблемы обновления производственного потенциала.

Результативность создаваемой системы

регулирования и реализации рыночной стратегии поддерживается экономическим механизмом принятия управленческих решений, основу которого составляют экономические отношения, базирующиеся на совокупности двусторонних интересов областных органов управления и субъектов хозяйствования [10].

Библиография

1. Андрианов В.Д. Россия: экономический и инвестиционный потенциал. – М.: Экономика, 2006. – 321 с.
2. Безруков В.Б., Новосельский В.И. Перспективы экономического развития и научно-технический прогресс // Наука и промышленность России. 2007. № 11 (55). - С. 58-63
3. Гранберг А.Г. Основы региональной экономики. М.: ГУВШЭ, 2007. – 365 с.
4. Добрынин А. И., Тарасевич Л. С. Экономическая теория: Учебник для Вузов. 3-е изд., 2006. – 689 с.
5. Камаев В.Д. Экономическая теория: Учебник – 8-е изд., перераб. и доп. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2005. – 640 с.
6. Козырев В.М. Основы современной экономики: Учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2003. – 426 с.
7. Курс экономики: Учеб. для экон. вузов / Под ред. Б.А.Райзберга.-2-е изд., доп. - М.: Изд. дом «ИНФРА-М», 2007. - 715 с.
8. Курс экономической теории: Учеб. для экон. вузов / Под ред. М.Н. Чепурина, Е.А. Киселевой; Моск. гос. ин-т междунар. отношений (ун-т) МИД РФ.- 4-е изд., доп. и перераб. - Киров: «АСА», 2006.-743 с.
9. Непомнящий Е.Г. Экономика и управление предприятием. Конспект лекций Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2006. – 345 с.
10. Подолякин В.И. Основы экономики организации: учеб. пособие. - М.: ЮНИТИ, 2005. – 212 с.

References (transliterated)

1. Andrianov V.D. Rossiya: ekonomicheskij i investicionnyj potencial. – М.: Ekonomika, 2006. – 321 s.
2. Bezrukov V.B., Novosel'skij V.I. Perspektivy ekonomicheskogo razvitiya i nauchno-tekhnicheskij progress // Nauka i promyshlennost' Rossii. 2007. № 11 (55). - S. 58-63
3. Granberg A.G. Osnovy regional'noj ekonomiki. М.: GUVShE, 2007. – 365 s.
4. Dobrynin A. I., Tarasevich L. S. Ekonomicheskaya teoriya: Uchebnik dlya Vuzov. 3-e izd., 2006. – 689 s.
5. Kamaev V.D. Ekonomicheskaya teoriya: Uchebnik – 8-e izd., pererab. i dop. – М.: Gumanit. izd. centr VLADOS, 2005. – 640 s.
6. Kozyrev V.M. Osnovy sovremennoj ekonomiki: Uchebnik. – 3-e izd., pererab. i dop. – М.: Finansy i statistika, 2003. – 426 s.
7. Kurs ekonomiki: Ucheb. dlya ekon. vuzov / Pod red. B.A.Rajzberga.-2-e izd., dop. - М.: Izd. dom «INFRA-M», 2007. - 715 s.
8. Kurs ekonomicheskoy teorii: Ucheb. dlya ekon. vuzov / Pod red. M.N. Chepurina, E.A. Kiselevoj; Mosk. gos. in-t mezhdunar. otnoshenij (un-t) MID RF.- 4-e izd., dop. i pererab. - Киров: «ASA», 2006.-743 s.
9. Nepomnyashchij E.G. Ekonomika i upravlenie predpriyatiem. Konspekt lekciy Taganrog: Izd-vo TRTU, 2006. – 345 s.
10. Podolyakin V.I. Osnovy ekonomiki organizacii: ucheb. posobie. - М.: YuNITI, 2005. – 212 s.

© В.В. Панферова, Б.Н. Курьшев, С.С. Шмыров, Ю.И. Минина, 2020



Ссылка на статью: Панферова В.В., Курьшев Б.Н., Шмыров С.С., Минина Ю.И. - Проблемы накопления капитала в современной России // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 128-130. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-128-130 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=70>

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ В ЭКОНОМИКЕ

УДК 336.7(075.8)

Дата направления в редакцию: 16-01-2020

Дата рецензирования: 17-01-2020

Дата публикации: 20-01-2020

Ахмедов Рустам Джабирович

Студент Инженерно-технологического факультета Самарского государственного технического университета, Россия, г. Самара

E-mail: rustam.axmedov.2002@bk.ru

Akhmedov Rustam Zabirovich

Student of the faculty of Engineering and technology Samara state technical University, Samara, Russia

E-mail: rustam.axmedov.2002@bk.ru

Минина Юлия Ивановна

Доцент кафедры Инженерно-технологического факультета Самарского государственного технического университета, Россия, г. Самара

E-mail: yuliya.minina@mail.ru

Minina Yulia Ivanovna

Associate Professor of the Department of Engineering and technology Samara state technical University, Samara, Russia

E-mail: yuliya.minina@mail.ru

АНАЛИЗ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЗАЕМЩИКА – ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

ANALYSIS OF THE CREDITWORTHINESS OF THE BORROWER-LEGAL ENTITY

Аннотация (на рус). *Статья посвящается вопросам эффективности анализа кредитоспособности заемщиков – юридических лиц. Рассмотрены методики оценки кредитоспособности заемщиков – юридических лиц.*

Abstract (in Eng). *The Article is devoted to the effectiveness of the analysis of the creditworthiness of borrowers-legal entities. the methods of assessing the creditworthiness of borrowers – legal entities are considered.*

Ключевые слова: *кредитоспособность заемщика – юридического лица, методы оценки кредитоспособности заемщика – юридического лица, факторы, влияющие на кредитоспособность предприятия, факторы, влияющие на оценку кредитоспособности заемщика – юридического лица.*

Keywords: *creditworthiness of the borrower – legal entity, methods of assessing the creditworthiness of the borrower – legal entity, factors affecting the creditworthiness of the enterprise, factors that affect the credit rating of the borrower – legal entity.*

В условиях экономики руководящие субъекты столкнулись с очень важными материальными проблемами. А именно отсутствие финансовых ресурсов для сохранения экономического роста на должном уровне. На финансовые организации спрос незначительно вырос в течение трех-четырёх лет.

Данный рост характерен в связи с ограничением доступа к зарубежным источникам финансирования в нынешние дни.

Но все же возросли факты неплатёжеспособности заемщиков – юридических лиц.

Вследствие чего все кредитные организации должны подходить обдуманно к оценке кредитоспособности заемщиков.

Большая доля кредитного риска хранит процесс кредитования заемщиков - юридических лиц, что замедляет экономический рост. Банки в связи с этим не желают кредитовать процесс реального производства.

В настоящее время большую роль играет оценка кредитоспособности и анализ заёмщиков.

Современная практика сотрудничества

кредитных организаций и заемщиков обнаружила многосторонние методики оценки кредитоспособности последних.

Что же такое кредитоспособность заемщика – юридического лица? Существует много толкований данного понятия, некоторые из них приведены ниже.

Кредитоспособность заемщика юридического лица – это способность заемщика к возмещению кредитного долга, так считает Т.М. Костерина [1, с.88].

В учебнике «Банковское дело» под редакцией профессора О.И. Лаврушина кредитоспособность рассматривается как способность заемщика полностью и в срок рассчитаться по своим долговым обязательствам (процентам и основному долгу). [2, с.148]

Самым подходящим определением является определение кредитоспособности заемщика, указанное в учебнике «Экономический анализ» под редакцией Л.Т. Гиляровской: «Кредитоспособность — это возможности экономических субъектов рыночной экономики своевременно и в абсолютном объеме рассчитываться по своим соглашениям в связи с фатальной необходимостью погашения кредита». [3, с.159].

В действующем законодательстве РФ нет никакого определения данного термина.

В теории понимают способность заемщика полностью и в срок рассчитаться по своим долговым обязательствам. Множество эконо-

мистов считает, что кредитоспособность – это возможность и стремление заемщика соблюсти принципы кредитования.

К следующим определениям большую часть трактовок данного понятия можно отнести:

1. Условие получения кредита или необходимая предпосылка;
2. Способность и готовность вернуть долг;
3. Возможность правильно использовать кредит;
4. Возможность своевременно погасить ссуды (вероятный, возврат кредита).

Значительное большинство банков в качестве основного инструмента оценки кредитоспособности используют рейтинговую систему. В данном случае проблема кредитных рисков сводится к единому показателю – определению рейтинга заемщика. Рейтинг определяется в баллах.

После присвоения рейтинга кредитный эксперт принимает предварительное решение о допускаемой экстрадиции ссуды.

С учетом степени риска, установленного согласно рейтингу, проценты за пользование кредитом могут изменяться в разные стороны.

Результат кредитоспособности предполагает использование показателей, характеризующих деятельность заемщика с точки зрения возможностей погашения ссудной задолженности.

Таблица 1. Факторы, сказывающие на кредитоспособность предприятия.

| Группы факторов | Наименование факторов |
|--|--|
| Финансовое состояние на момент получения кредита | 1. Платежеспособность 2. Ликвидность |
| Экономические возможности погашения кредита | 1. Наличие активов, которые могут быть проданы для погашения долга 2. Способность привлечь дополнительные средства (кредиты других банков, кредиты, займы, выпуск долговых ценных бумаг, эмиссия акций) 3. Величина чистых активов |
| Юридические условия | 1. Правоспособность 2. Дееспособность |
| Намерения заемщика возратить кредит | 1. Репутация 2. Добросовестность |
| Обеспечение кредита | 1. Залог 2. Гарантии, поручительство 3. Вероятность дефолта |

Нельзя не обратить внимание на вторичные факторы кредитоспособности, а именно передаваемое в залог обеспечение; региональные риски; кредитная история предприятия; субъективные факторы кредитоспособности.

Другим ресурсом информации о потенциальном клиенте является опрос представителя заемщика с кредитным работником Банка. При проведении данного интервью было бы полезно узнать такую информацию как: положение на рынке, зависимость от нерыночных факторов, зависимость от рыночных факторов, учет, динамика финансовых активов, финансы, управление компанией, контроль.

Благодаря данному собеседованию вы является мнение о заемщике, что оказывает влияние на принятие коллегиальным органом банка решения о предоставлении кредита.

Следовательно, кредитоспособность за-

ёмщика строится на множестве факторов, каждый из которых с определённой стороны характеризует пред-приятие в глазах банка и дает понять всю возможность невозврата кредита, но при этом эти факторы общеобязательными не являются.

Каждый банк самостоятельно открывает его в соответствии со своей кредитной политикой.

Кредитные операции составляют основу активных операций коммерческого банка, потому что:

- Кредитная деятельность коммерческого банка – основной доход;
- Кредитные операции являются ключевым элементом при перераспределении средств в экономике, т. е коммерческий банк накапливает денежные средства в экономике для инвестирования их в развитие различных отраслей страны.

Таблица 2. Просроченная задолженность юридических лиц в банке «ОТП Банк»

| Показатели | Размер |
|--|--------|
| Доля просрочки, % | 16,82 |
| Размер просроченной задолженности, млн. руб. | 12529 |
| Объем кредитов, млн. руб. | 82093 |

Исходя из этого, доля просроченных задолженностей юридических лиц в нашем банке составляет 17 %. Для минимизации этого показателя необходимо использовать комплексное исследование кредитоспособности заемщика – юридического лица.

Комплексное исследование кредитоспособности заемщика – юридического лица включает в себя следующее:

Финансовая устойчивость, платежеспособности, автономии, обеспеченности собственными оборотными средствами, обеспеченности долговременных инвестиций собственными средствами, мобильности средств, мобильность, ликвидности

(быстрой, общей, абсолютной), деловая активность, соотношения дебиторской и кредиторской задолженности, оборачиваемости дебиторской задолженности (в днях), оборачиваемости кредиторской задолженности (в днях), оборачиваемости запасов (в днях), рентабельность (продукции, продаж, деятельности, активов).

По данным критериям предприятие ООО «ТСИПа» в комплексной оценке кредитоспособности заемщика проходит по следующим критериям, которые указаны ниже в таблице 3. Положительная оценка обозначается знаком « + », а отрицательная оценка отмечена знаком « - ».

Таблица 3. Комплексный анализ кредитоспособности заемщика – юридического лица – ООО «ТСИПа»

| Коэффициент | Результат | Название предприятия |
|--|-----------|----------------------|
| Финансовая устойчивость | 0,44 | - |
| Платежеспособности | 0,59 | + |
| Автономии | 0,48 | - |
| Обеспеченности собственными оборотными средствами | 0,24 | + |
| Обеспеченности долгосрочных инвестиций собственными средствами | 0,1 | - |

| | | |
|--|------|---|
| Мобильности средств | 0,5 | + |
| Ликвидность | | |
| Общей ликвидности | 0,04 | + |
| Быстрой ликвидности | 0,24 | + |
| Абсолютной ликвидности | 1,81 | + |
| Деловая активность | | |
| Соотношения дебиторской и кредиторской задолженности | 1,2 | + |
| Оборачиваемости дебиторской задолженности | 1 | + |
| Оборачиваемости кредиторской задолженности | 0,9 | + |
| Оборачиваемости запасов (в днях) | 48 | + |
| Рентабельность | | - |
| Рентабельности продукции | 1,3 | + |
| Рентабельности продаж (%) | 69 | + |
| Рентабельности деятельности | 1,8 | + |
| Рентабельности активов | 1,3 | + |

Можно сделать вывод на основании изложенного: решение данных проблем, как выбор наилучших количеств финансовых коэффициентов для оценки кредитоспособности предприятий и определения понятия, является основой для разработки стандарта оценки кредитоспособности банка, т. е. для разработки минимальных требований для получе-

ния кредита, которым должно соответствовать предприятие-заемщик. Как показывает практика данный способ не всегда отражает правдивое положение дел заемщика. Об этом говорит тенденция роста обесценившейся задолженности по кредитам. По примерным оценкам данный показатель составляет около 17 %.

Библиография

1. Костерина Т. М. Банковское дело / Т.М. Костерина. - М.: Юрайт, 2018. - 336 с.
2. Рождественская Т. Э. Банковское право для экономистов. Учебник и практикум / Т.Э. Рождественская, А.Г. Гузнов, А.В. Шамраев. - Москва: СПб. [и др.] : Питер, 2016. - 358 с.
3. Экономический анализ: Учебник для вузов /Под ред. Л.Т. Гиляровской. —2-е изд., доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. - 615 с.
4. Жуков Е.Ф. Банковское законодательство. Учебник / Е.Ф. Жуков. - М.: Вузовский учебник, Инфра-М, 2017. - 272 с.
5. Лаврушин О.И. Банковское дело: современная система кредитования: Учебное пособие / О.И. Лаврушин, О.Н. Афанасьева. - М.: КноРус, 2017. - 360с.

References (transliterated)

1. Kosterina T. M. Bankovskoe delo / T.M. Kosterina. - M.: Yurajt, 2018. - 336 s.
2. Rozhdestvenskaya T. E. Bankovskoe pravo dlya ekonomistov. Uchebnik i praktikum / T.E. Rozhdestvenskaya, A.G. Guznov, A.V. Shamraev. - Moskva: SPb. [i dr.] : Piter, 2016. - 358 s.
3. Ekonomicheskij analiz: Uchebnik dlya vuzov /Pod red. L.T. Gilyarovskoj. —2-e izd., dop. — M.: YuNITI-DANA, 2016. - 615 s.
4. Zhukov E.F. Bankovskoe zakonodatel'stvo. Uchebnik / E.F. Zhukov. - M.: Vuzovskij uchebnik, Infra-M, 2017. - 272 s.
5. Lavrushin O.I. Bankovskoe delo: sovremennaya sistema kreditovaniya: Uchebnoe posobie / O.I. Lavrushin, O.N. Afanas'eva. - M.: KnoRus, 2017. - 360с.

© Р.Д. Ахмедов, Ю.И. Минина, 2020



Ссылка на статью: Ахмедов Р.Д., Минина Ю.И. - Анализ кредитоспособности заемщика – юридического лица // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 131-134. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-131-134 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=73>

Dr Bachioua Lahcene

*Department of Basic sciences, Preparatory Year,
University Of Hail, Hail, Saudi Arabia P.O 2440
E-mail: drbachioua@gmail.com*

Some Distribution Systems for Process Capability Analysis with Non-Normal Data used in Quality Control

Abstract. *In this study, some important issues about process capability and performance have been highlighted, particularly when the distribution of a process characteristic is non-normal. The processing capability and performance analysis have become an inevitable step in the quality management of modern industrial processes. Determination of the performance capability of a stable process using the standard process capability indices (C_p , C_{pk}) requires that the quality characteristics of the underlying process data should follow a non-normal distribution. It is becoming more critical than ever to assess precisely process losses due to non-compliance with customer specifications. To assess these losses, the industry is widely using process capability indices.*

Deviations from this normality assumption could lead to erroneous results when applying conventional statistical capability measures which are based on some assumption. Many researchers have been investigating solutions to the non-normality problem. In case, when data does not obey normal distribution, the key issue in this analysis is to obtain a correct estimate of process performance.

When the distribution of a process characteristic is non-normal, process capability indices calculated using conventional methods could often lead to an erroneous and misleading interpretation of the process's capability. Typically, the processes follow normal probability distribution ensuring a high percentage of the process measurements falling between $\pm 3s$ of the process mean and the total spread amounts to about 6s variations. This article describes the estimation of C_p and C_{pk} , commonly used process capability indices (PCI), in case of non-normal data using the characteristics of Pearson, Burr, Johnson and Tukey systems distributions.

Keywords: *Generator of random numbers, non-normal data distributions, Pearson distribution system, skewness and kurtosis, Third and fourth order moment, process capability, quality control*

1. Introduction

There are two types of non-normal data. The first type of data is such that fits some distribution such as lognormal, Weibull, exponential, gamma distributions. The second type of data is such that fits to the mixture of multiple distributions or processes, with which it is possible to transform the data that follows the normal distribution. A normally distributed data become discrete and non-normal, when errors in the data are rounded off or when employing a measuring device with poor resolution. In order to overcome, the problem of non-normal data, a more accurate measurement system is to be employed.

Normally distributed data have a small percentage of extreme values. A large number of extreme values in a data set to result in a skewed distribution, in such case normality may be achieved by determining the reason

for the errors. The reasons for these errors are due to measurement errors or data entry errors. Eliminating these extreme values may result in the normality of data, but it is important to outline the causes of this error, before eliminating them. In some instances, data may not be normally distributed as it may arise from more than one process, operator or shift, or from a process that frequently shifts. When two or more normally distributed data sets are overlapped, data may appear to be bimodal or multimodal (i.e. it will have two or more most frequent values).

There are many data types that follow a non-normal distribution. If a process has many values close to zero or a natural limit, the data distribution will skew to the right or to the left. In such a case, a transformation such as the Box-Cox power transformation may help in obtaining the normal data. There are six reasons for the non-normality of the data. They are Data follows

a different distribution, Values Close to Zero or a natural limit, Insufficient data discrimination, Sorted data, Extreme values, and Overlap of two or more processes.

The standard process capability is based on three important assumptions, that is: (i) the process is itself in control, (ii) target value and specifications of quality characteristics are clearly specified, and (iii) the process should measure quality characteristics that follow a normal distribution. When the data is not normally distributed, capability analysis can still produce useful results by using non-parametric indices, or by transforming the data so that it conforms better to a normal distribution than its original form. In order to find whether a process is in control, quality control charts like R and X Bar charts can be used.

Earlier, Lovelace and Swain (2009) estimated quintiles by probability plotting technique and then control limits to determine whether the process is in statistical control or not [12]. When non-normal data is encountered, there are two approaches one may use to perform capability analysis. The first approach is to select a non-normal distribution model, that fits the non-normal data and then analyze the data using a capability analysis for non-normal data. The other approach is to transform the data, that fits the normal distribution and then analyze the data using a capability analysis for normal data.

A non-normally distributed data can be transformed to normality. However, the transformations used should not change the relative ordering of the values, and should not alter the distance between successively ordered values to change the overall shape of the distribution. The capability analysis of non-normal data is carried out in the manner, same as the analysis done on data with a normal distribution. The capability is determined by comparing the width of the process variation to the width of the specification.

Many non-normal distributions can be used to model a response. If an alternative distribution to the normal distribution is viable, then the exponential, lognormal, and Weibull distributions usually work. The extreme value and gamma distributions have their applications, but if neither the normal, exponential, lognormal, nor Weibull distributions provide a good fit, the

data may be a mixture of a number of different populations. In that case, the data collector needs to separate the data by population and analyze each individually [10].

2. Problem Questions

There are few questions that arise when analyzing non-normal data such as, whether the data is slightly, moderately or extremely non-normally distributed? . The manner in which the non-normal distribution appears bimodal, multimodal or skewed. Do all data values fall within standard deviations? Whether some rules have to be adopted for non-normal distributions, if yes, then how do you handle this data?

3. Problem Definition

Before the advent of computers, there was only one practical way to deal with data that were not distributed normally. Somerville and Montgomery studied the errors that can occur in calculating C_p or C_{pk} for non-normal distribution. They concluded that for the four non-normal distributions: the t, the gamma, the lognormal, and the Weibull distributions, the magnitude of error can vary substantially depending on the true (unknown) distribution parameters [15].

Hence, if the capability indices based on the normal assumption concerning the data are used to deal with non-normal observations, the values of the capability indices may be incorrect and quite likely misrepresent the actual product quality [14]. It is to note that analysis on the paint thickness data reveals that the process did not always follow a normal distribution pattern. For the normally distributed data, process capability indices, C_{pk} or P_{pk} , could be used without any problem. However, pooling the normal and non-normal data together and treating them as the same is an inappropriate approach.

Although non-normal distribution approximations may conform to the paint thickness data for Pearson, Burr, Johnson and Tukey's systems distributions, when the process capability indices are calculated for the same process characteristic (i.e. paint thickness), varied C_{pk} values are obtained, depending on which non-normal distribution is assumed. The main problem with the distribution of some

types of measurement is that then variability is related to the mean value. Many measurements in agricultural research are of this kind [7].

4. Process Capability Indices

Even though process capability analysis can be performed without specification limits, process capability ratios incorporating specification limits are found to be useful. C_{pu} is the ‘Upper Process Capability’ (i.e., the process capability to meet the upper spec. limit). C_{pl} is the ‘Lower Process Capability’ (i.e., the process capability to meet the lower spec limit). C_R is equal to the lower than C_{pu} and C_{pl} . C_R is a better measure of process capability than C_p of CR since C_R takes into account the actual process center compared to the target. The first type of process capability ratio is known as the C_p index and is given as,

$$C_p = \frac{[USL - LSL]}{6\sigma}$$

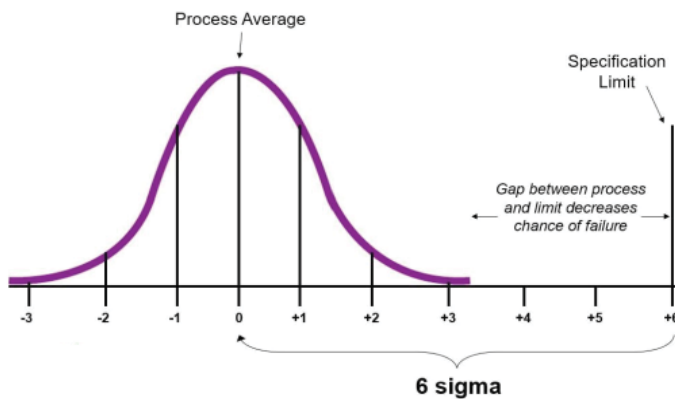


Fig. (1): Process Capability Ratios

where USL and LSL are the upper and lower specification limits respectively, and σ is the standard deviation of the process characteristic. Six sigma spread of the process is the basic definition of process capability, when the quality characteristic follows normal distribution. Hence,

C_p measures how good the process is capable of meeting the specifications. Since $\mu + 3\sigma$ is the upper natural tolerance limit (UNTL) and $\mu - 3\sigma$ is the lower natural tolerance limit (LNTL),

C_p is equal to the ratio of the specification tolerance to natural tolerance. It is obvious that if the specification tolerance is narrower than the natural tolerance, the process will produce defective items as can be seen in figure (1).

Clearly, C_p reveals nothing about the centering of the process. One may split the C_p index into two, in order to find how the process meets the specification tolerances above and below the process mean μ separately. One should note

that C_p is not equal to the sum of C_{pu} and C_{pl} . If the process is centered at μ , then $C_p = C_{pu} = C_{pl}$. The index C_{pk} is then defined as $C_{pk} =$

$\min \{C_{pu}, C_{pl}\}$. If $C_{pk} < C_p$, it means that the process is not centered. If C_p is high but not C_{pk} , it means that the process needs centering.

Hence, C_p is said to measure the potential capability of the process, whereas C_{pk} measures the actual capability. For the case of one-sided specification limits, C_p

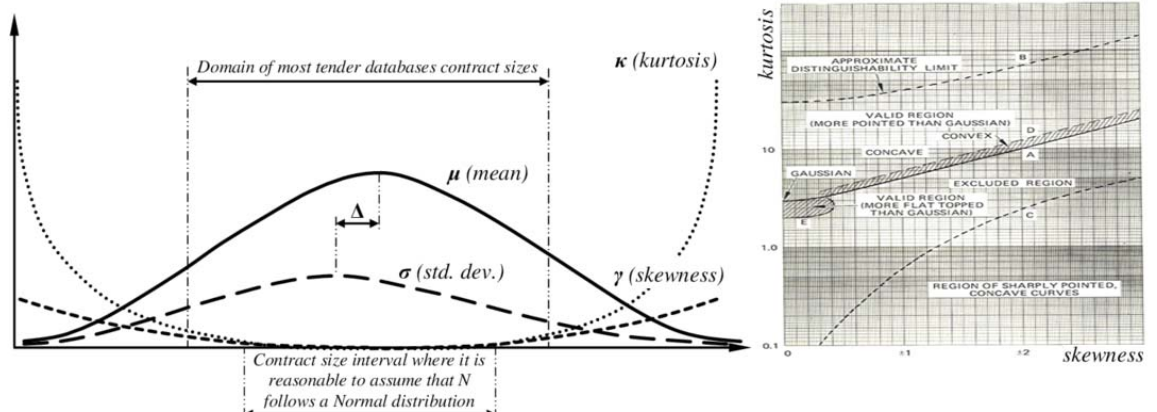


Fig. (2): The relation between kurtosis and skewness of continuous distributions

is not defined and hence C_{pL} or C_{pU} is used. Recommended values for C_{pL} , C_{pU} and C_{pR} are the same as for C_p . The relation between kurtosis and Skewness can be seen in figure (2).

4. Identifying the Non-normal Distribution

In addition to the most commonly used Clements' percentile method, there exist other methods for estimation of process performance for non-normal distribution, such as the Box-Cox transformation method, Burr percentile method, and Cumulative Distribution Function (CDF) method [6].

A method of simulating multivariate non-normal distributions by using the Pearson distribution system which can represent a wide class of distributions with various skewness and kurtosis is as follows. Firstly, a procedure of generating random numbers from the Pearson distribution system including type IV distribution which was difficult to implement is derived. Secondly, the Pearson distribution system is applied to generate random numbers from the multivariate non-normal distributions with specified marginal skewness and kurtosis.

The non-normal data is assumed to follow a normal distribution using the Box-Cox transformation or the Johnson transformation. One can then use the transformed data with any tool that assumes normality. This question is rigorously answered through an identification analysis of skew-normal distributions. Particular attention is focused on the statistical model which actually defines the sampling process generating the observations.

Johnson distributions have become popular due to their flexibility in fitting situations with combinations of Skewness and kurtosis. There is one Johnson (S_U) for unbounded data, one for bounded on both tails (S_B), and one leading to the lognormal distributions (S_L). Once these potential causes of non-normality are removed, it should be considered whether the process itself may not be one that is expected to be normal. When items are added or subtracted, they tend to normalize, but when multiplied or divided, they tend to a lognormal distribution, such as sizes of living tissues.

However, these methods can be widely applied to multivariate analysis and statistical modeling [16]. Figure (3) shows the shape characterization plane into regions for mound-shaped probability models, J-shaped probability models, and U-shaped probability models.

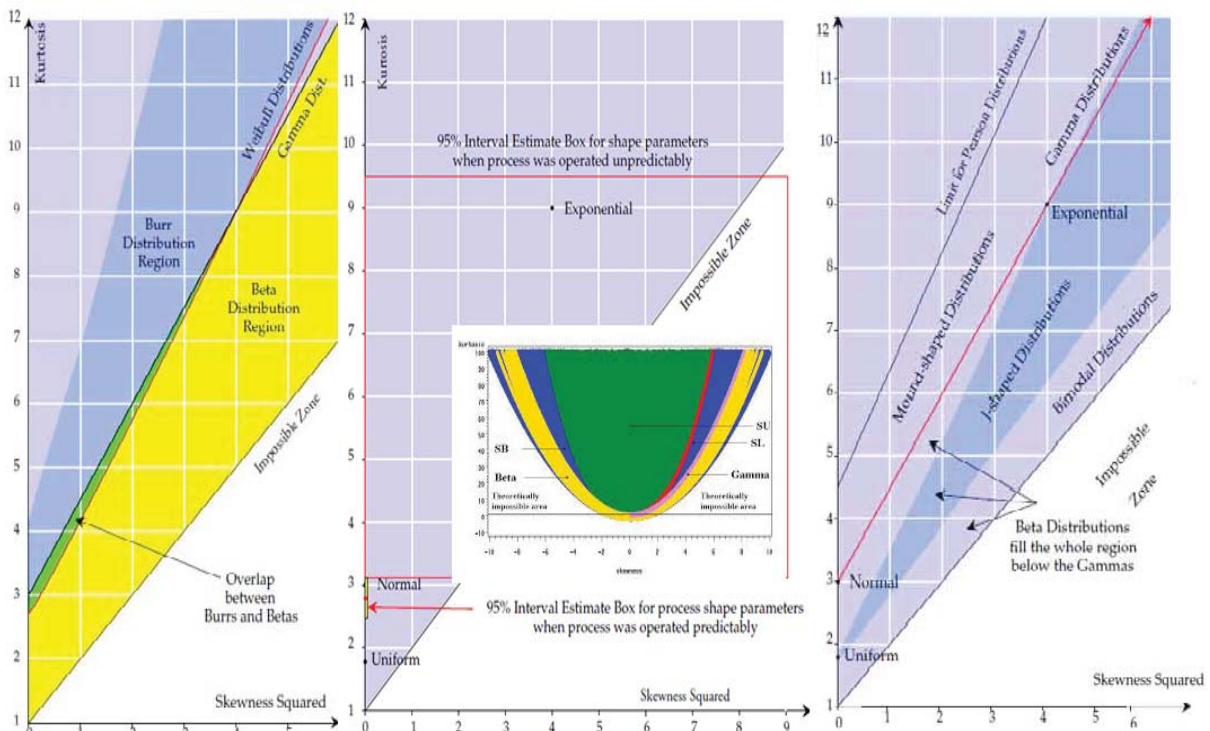


Fig. (3): Probability models((S_U) , (S_B) , (S_L)) in Shape Characterization Plane

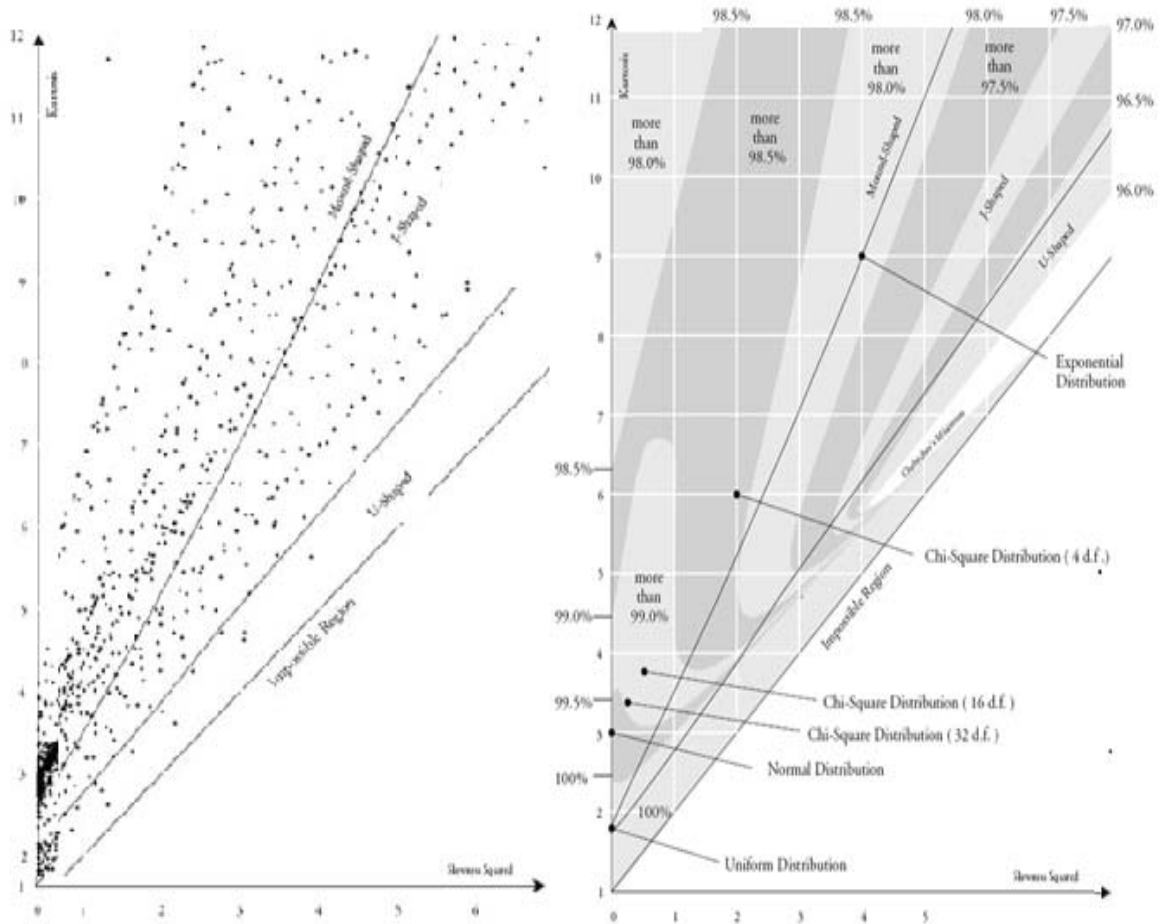


Fig. (4): Coverage of three-sigma limits

4.1. New Monte Carlo Simulation Method for Non-Normal Data Distribution

Figure (4) shows the shape characterization plane into regions for mound-shaped probability models, J-shaped probability models, and U-shaped probability models. Starting on the lower left, the bottom region is the region where the three-sigma interval gives 100% coverage. The slight above this region, shown by the darker shading is the region where the three-sigma interval will give better than 99.5 %coverage. Continuing in a clockwise direction, successive slices define regions where the three-sigma intervals will give better than 99% coverage, better than 98.5% coverage.

4.2. The Extended Lambda Tukey’s Family Distributions(EGLD)

The First Generalized Lambda Distribution was proposed by Tukey (1960), and the Tukey’s family of distribution is defined by the quintile

function $F^{-1}(u)$ and is given as,

$$F^{-1}(u) = \begin{cases} \lambda^{-1} [u^\lambda - (1-u)^\lambda], & \lambda \neq 0 \\ (1-u)^{-1} \log(u), & \lambda = 0 \end{cases} \quad (1)$$

where u is uniformly distributed random variable on $(0, 1)$.The rectangular and logistic distributions are also members of the above family of curves which has ability to assume a wide variety of shapes including the standard distribution types of exponential, normal, χ^2 , uniform, lognormal etc. The extended generalized lambda distributions, is defined in terms of the inverse of the cumulative distribution as,

$$F^{-1}(u) = \lambda_1 + \lambda_2 u^{\lambda_3} - \lambda_5 (1-u)^{\lambda_4} + \lambda_6 u^{\lambda_7} (1-u)^{\lambda_8}, \quad 0 < u < 1 \quad (2)$$

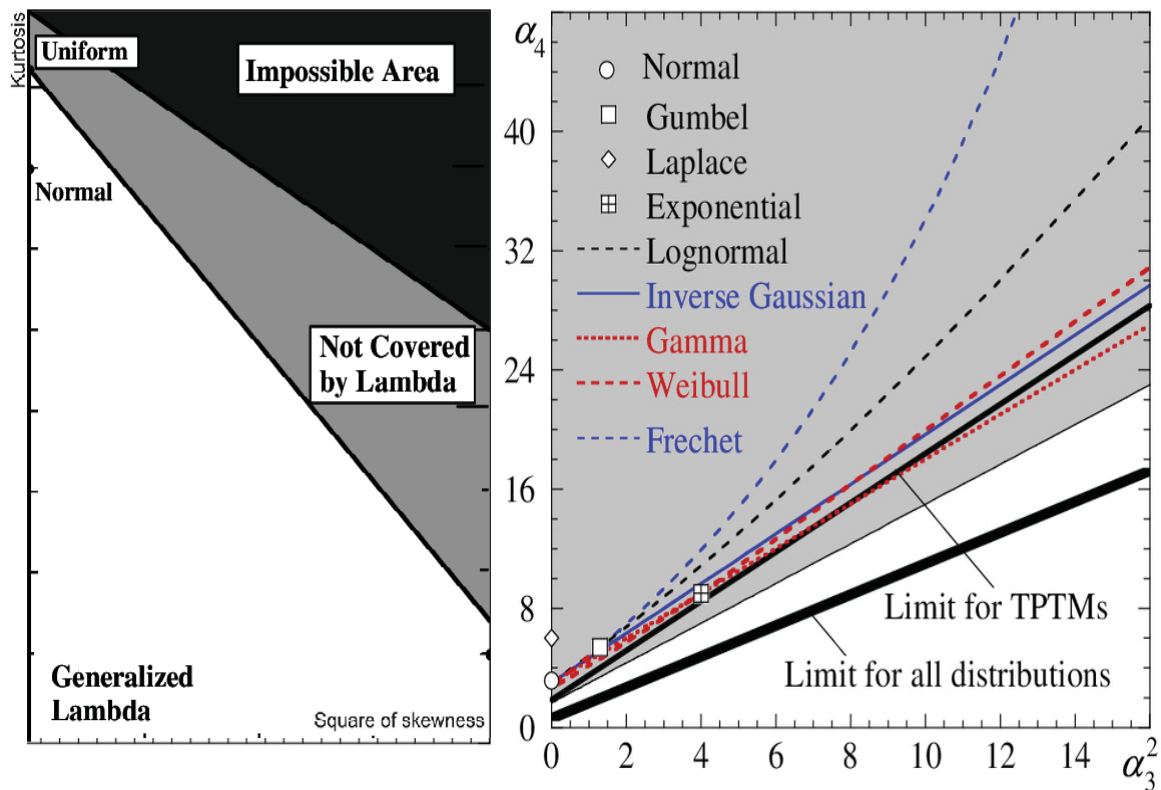


Fig. (5): Skewness-kurtosis plane of EGLD Distributions

This family nests a wide range of symmetric and asymmetric distributions [5]. The variable distribution to be generated can be normal, uniform or Lambda distributed, which covers most of the practical area in the Skewness-kurtosis plane can be seen in Fig (5).

4.3. The Extended Burr Family Distributions

A generalization of Burr differential equation may be obtained by separation of variables of the form as follows

$$\frac{dF(x)}{dx} = F(x)[1 - F(x)]g(x).K[F(x)] \quad (3)$$

In what follows, a new continuous probability density function is derived as a solution to the generalized Burr differential equation (3). The expression for the cumulative distribution function of the new distribution is obtained. It is considered the generalized Burr differential equation (3) in the following form

$$\frac{(K[F(x)])^{-1} dF(x)}{F(x)[1 - F(x)]} = g(x) dx \quad (4)$$

It is possible to observe the space covered by the family of these distributions through Figure 6), and by reflecting on the coefficient of Skewness-kurtosis, it becomes clear that this family has a wide coverage which is not covered by the formula of the differential equation(4) that expresses this family.

4.4. The Extended Johnson Family Distributions

This family of distributions is perhaps the most versatile choice. It is based on a transformation of the standard normal variable. The flexibility provided by the choice of form and fitting parameters allows for great flexibility in adjusting the curve to fit the data. The fact that the Johnson system involves a transformation of the raw variable to a Normal variable allows estimates of the percentiles of the fitted distribution to be calculated from the Normal distribution percentiles, for use in control limit calculations or for Capability analysis. Although capability indices and control limits are generally defined for normal variables, this approach allows their calculation for all distribution types.

Meanwhile, the use of the modified beta func-

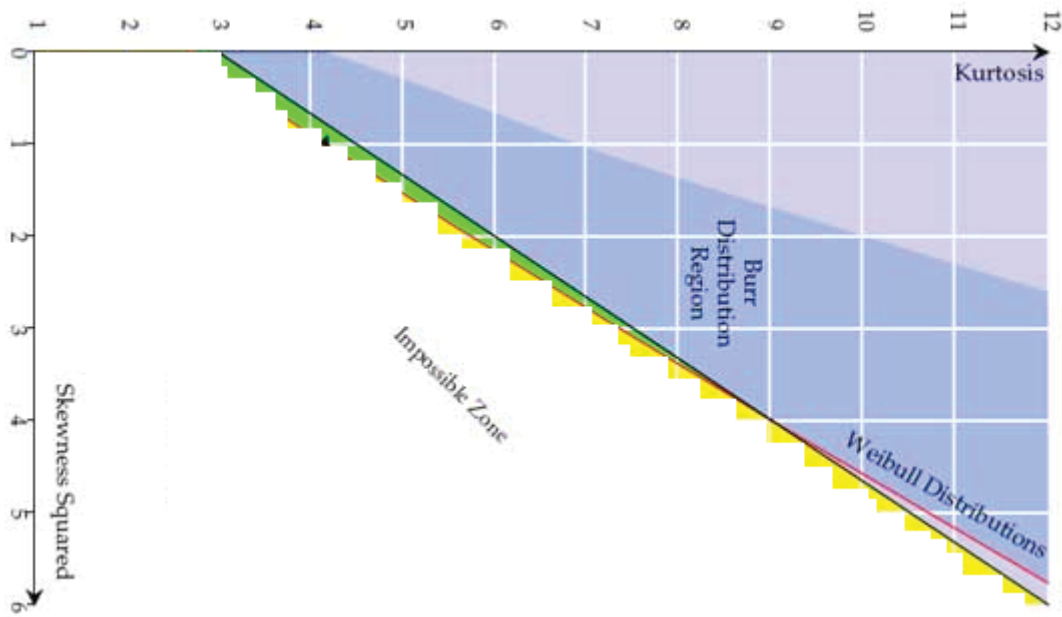


Fig. (6): The Burr family Distribution on the shape characterization plane

tion is also discussed for the sake of comparison in order to present the advantage of the Johnson’s S_B function as a general distribution function. Therefore, the time evolution of particle size distributions using the Johnson’s S_B function as the initial distribution can be obtained by several lower order moment equations of the Johnson’s S_B function in conjunction with the General Distribution Estimation (GDE) during the Brownian coagulation process.

Simulation experiments indicate that fairly reasonable results of the time evolution of particle size distribution can be obtained with this proposed method in the free molecule regime, transition regime and continuum plus near continuum regime, respectively, at the early time stage of evolution. The Johnson’s S_B function has the ability of describing the early time evolution of different initial particle size distributions.

The S_B distributional model of Johnson’s 1949 paper was introduced by a transformation to standard normality, that is, $Z \sim N(0,1)$, consisting of a linear scaling to the range (0,1), a logic transformation, and an affine transformation, $Z \sim \gamma + \sigma U$. The model, in its original parameterization, has often been used in forest diameter distribution modelling. This procedure provides a family of Johnson transformations system consists of three types of curves. Several

examples of the transformation to normality for density curves of Johnson S_U .

A third approach to variance and estimation computation with equations of expressed as a return. For a continuous random variable X with an unknown target distribution which needs to be approximated, Johnson proposed a set of “normalizing” translations. These translations transform the continuous random variable X into a standard normal variable Z and have the general form,

$$Z = a + bg\left(\frac{X - \mu}{\sigma}\right) \tag{6}$$

where a and b are shape parameters, μ is a location parameter, σ is a scale parameter and $g(\cdot)$ is a function defining the four families of distributions of the Johnson system

$$g(x) = \begin{cases} \ln(x), & \text{for the lognormal family,} \\ \ln\left(x + \sqrt{x^2 + 1}\right), & \text{for the unbounded family,} \\ \ln\left(\frac{x}{1-x}\right), & \text{for the bounded family,} \\ x, & \text{for the normal family.} \end{cases}$$

As discussed before, the above system has the flexibility to match any feasible set of values for the mean, variance, skewness, and kurtosis.

With this system, the Skewness and kurtosis also uniquely identify the appropriate form for the $g(\cdot)$ function. These extensions have been calculated, for each distribution that belongs to Johnson family. An attempt is made to adopt the unit beta model to x-bar charts of quality control in manufacturing. In this direction, upper and lower control limits (UCL and LCL) of x-bar control for dimensional measurements are estimated for the beta model and the observed differences between the beta and normal model control limits are discussed for the measurement sets. Given a continuous random variable X whose distribution is unknown and is to be approximated, Johnson proposed three normalizing transformations having the general form

$$Z = \gamma + \sigma f\left(\frac{X - \mu}{\lambda}\right) \tag{7}$$

where $f(\cdot)$ denotes the transformation function, Z is a standard normal random variable γ and σ are shape parameters, λ is a scale parameter and μ is a location parameter. Without loss of generality, it is assumed that $\sigma > 0$ and $\lambda > 0$. The first transformation proposed by Johnson defines the lognormal system of distributions denoted by S_L

$$Z = \gamma + \sigma \ln\left(\frac{X - \mu}{\lambda}\right) = \gamma + \sigma \ln(X - \mu), \tag{8}$$

S_L $X > \mu$

Curves cover the lognormal family. The bounded system of distributions S_B is defined by:

$$Z = \gamma + \sigma \ln\left(\frac{X - \mu}{\mu + \lambda - X}\right) = \mu < X < \mu + \lambda \tag{9}$$

S_B

curves cover the bounded distributions. The distributions can be bounded on either lower end, the upper end or both. This family covers gamma distributions, beta distributions and many others.

The unbounded system of distributions S_U is defined by

$$Z = \gamma + \sigma \ln\left[\left(\frac{X - \mu}{\lambda}\right) + \left\{\left(\frac{X - \mu}{\lambda}\right)^2 + 1\right\}^{1/2}\right]$$

$$= \gamma + \sigma \sinh^{-1}\left(\frac{X - \mu}{\lambda}\right), \quad -\infty < X < +\infty \tag{10}$$

The S_U curves are unbounded and covers the X and normal distributions.

The (β_1, β_2) points for lognormal distributions therefore lie on a curve described by the equations (7, 8, 9,10). Fig (3) displays the combinations of skewness and kurtosis that can be observed with Johnson curves. There is a unique Johnson distribution corresponding to each feasible combination of β_1 and β_2 . Both matching of moments and matching of percentiles may be used for each family. However, matching of moments for the Johnson S_B family is very complex. Once the

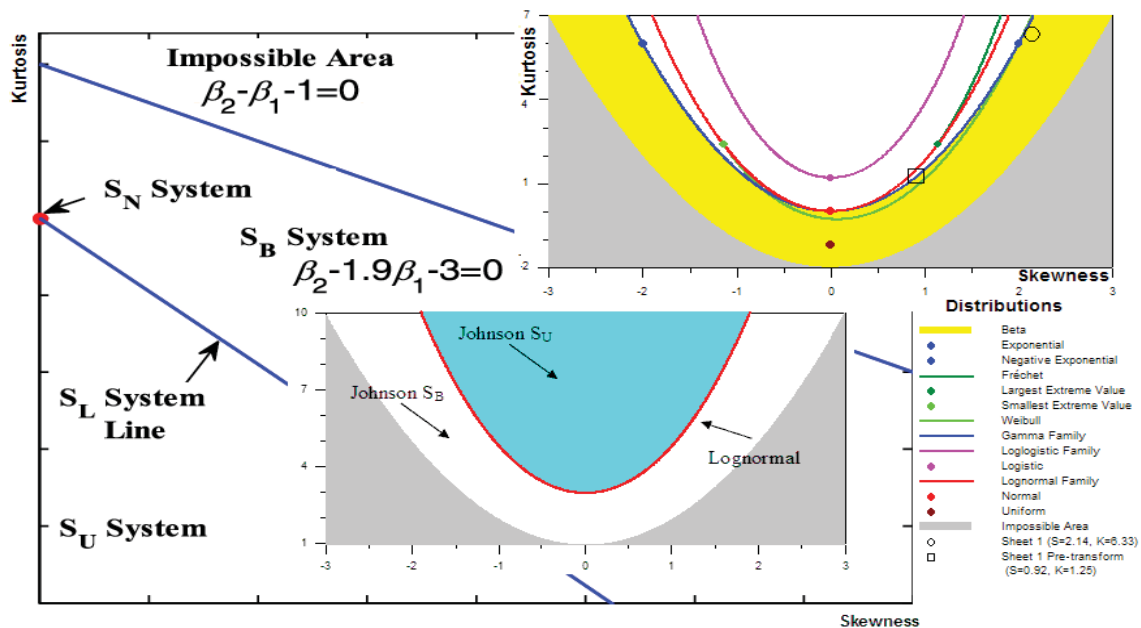


Fig. (7): The Johnson Family Distribution on the shape characterization plane

parameters of the particular Johnson family are found, standard normal tables may be used to calculate quintiles or percentiles [3]. Figure (7) shows the most important links and differences for some important distributions.

4.5 Extended Generalized Pearson Families of Distributions

Capability analysis for non-normal data; if you are measuring flatness, the measurements can never be smaller than 0. In these cases, you will need to use Pearson curve fitting. Pearson curve fitting is a technique in which the distribution is compared to one of many theoretical distributions. If the data matches closely enough, it will pass a chi-square test and the capability indices will be useful. As with normally distributed data, if the data does not match one of the theoretical distributions, then the capability indices may be misleading and should not be used. The classical differential equation introduced by Karl Pearson during the late 19th century is a special case (Mohammad et al., 2010). And later studies by Elderton and Johnson (1969) and Johnson et al. (1994), among others. The new extended generalized Pearson family of distributions is characterized by general differential equation and is defined with implicit form. A random variable X that has a probability density function is said to have an extended generalized Pearson distribution of the following form,

$$\frac{df_x(x)}{dx} = g(x)f_x(x) \tag{11}$$

where $g(x)$ is integral real function, in terms of the model function statistical properties. The Equation (11) in general form is,

$$g(x)f_x(x)dx - df_x(x) = 0 \tag{12}$$

Equation (12) is a separable first-order ordinary differential equation that is algebraically reducible to a standard differential form in which each of the non-zero terms contains exactly one variable solution to this kind of equation is usually quite straightforward.

For example, the solution of the general solution of above equation is as follows

$$\int \frac{df_x(x)}{f_x(x)} - \int g(x)dx = c \tag{13}$$

One way of determining whether a given equation is separable or not, is to collect coefficients on the two differentials and see if the result can be put in the form

$$\ln(f_x(x)) = \int g(x)dx + c \tag{13a}$$

Another way is to solve for a derivative and compare the result with $(f_x(x))' = g(x)f_x(x)$. A general solution of the form can be found by first dividing by the product function to separate the variables and then integrating can be solved by first multiplying and subsequently integrating

$$f_x(x) = \exp\left\{\int g(x)dx + c\right\} = \lambda \exp\left\{\int g(x)dx\right\} \tag{14}$$

The process of solving a separable equation will often involve division by one or more expressions. In such cases the results are valid where the divisors are not equal to zero but may or may not be meaningful for values of the variables for which the division is undefined. Such values require special consideration and may lead to singular solutions.

It implies from the definition of X that $f_x(x) \geq 0, -\infty \leq x < \infty$, and

$\int_{-\infty}^{\infty} f_x(x) dx = 1$. An extended generalization of the Pearson differential equation has appeared in literature, known as the generalized Pearson system of continuous probability distributions. Equation (14) derives a new family of distributions based on the generalized Pearson differential equation.

It is observed that the new distribution is skewed to the right and bears most of the properties of skewed distributions. Equation (14) develops some new classes of continuous probability distributions based on the generalized Pearson differential Equation (13). Some different families of distributions based on generalized Pearson differential Equations (7 to 14). One of these systems is the Pearson system [2]. Figure (8) shows the most important links and differences for some important distributions related to Pearson Families Distributions.

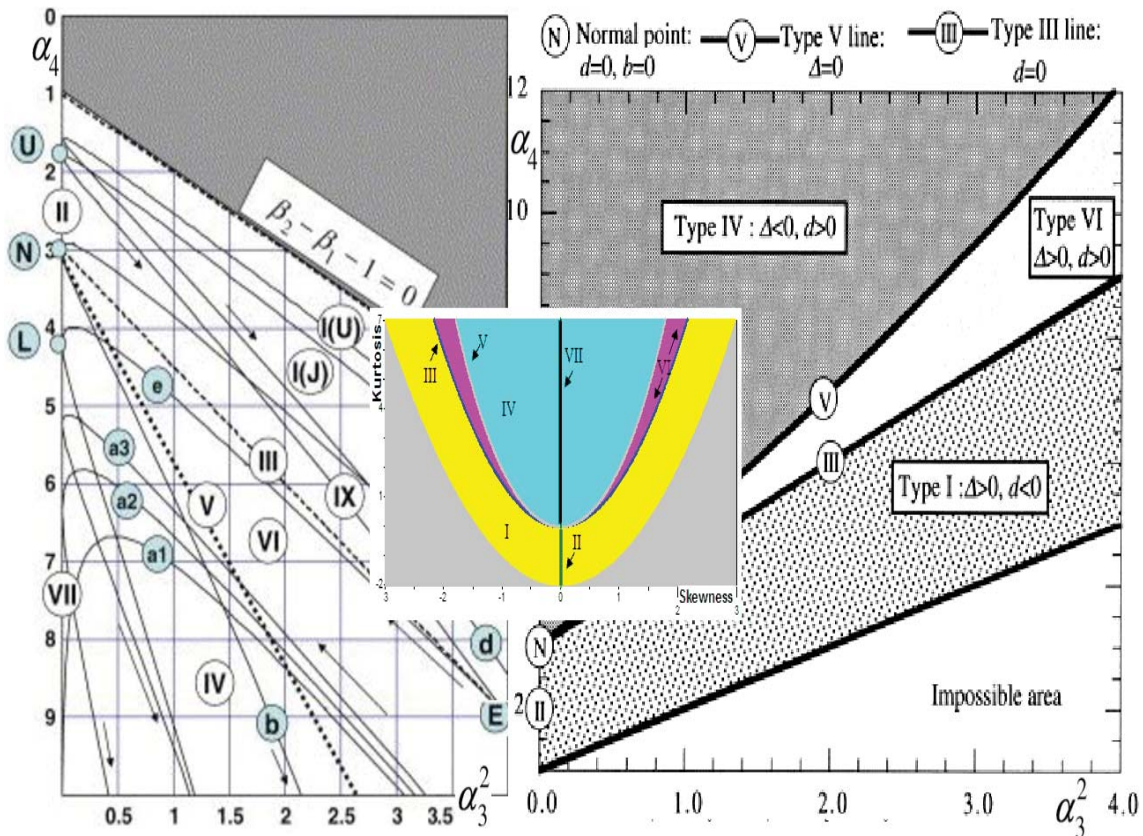


Fig. (8): The Pearson Families Distributions on the shape characterization plane

4.6 Skewness and Kurtosis of Non-normal Distribution

One of the applications of Skewness is testing the normality. Many statistics inferences require that a distribution be normal or nearly normal. A normal distribution has skewness and excess kurtosis of 0, so if distribution is close to those values then it is probably close to normal. The sample skewness measures the asymmetry of the empirical distribution. If it is far from 0, then the distribution is not symmetric. Since the normal distribution is symmetric, a sample from the normal distribution should be close to 0. The sample kurtosis measures the “peakedness” of the distribution. If it is much greater than 0, then the distribution is more peaked than the normal distribution, which typically means that it has heavier tails. If it is less than 0, it is less peaked, which typically means that the distribution is bimodal. The sample kurtosis is bounded from below by -2 (a value that is obtained for a two-point distribution, which of course is extremely bimodal).

Skewness involves the symmetry of the distribution. Skewness that is normal

involves a perfectly symmetric distribution. A positively skewed distribution has scores clustered to the left, with the tail extending to the right. A negatively skewed distribution has scores clustered to the right, with the tail extending to the left. Kurtosis involves the peakedness of the distribution. Kurtosis that is normal involves a distribution that is bell-shaped and not too peaked or flat. Positive kurtosis is indicated by a peak. Negative kurtosis is indicated by a flat distribution. Both Skewness and Kurtosis are 0 in a normal distribution, so the farther away from 0, the more non-normal the distribution. The question is “how much” skew or kurtosis render the data non-normal? This is an arbitrary determination, and sometimes difficult to interpret using the values of Skewness and Kurtosis by these formulas:

(15)

$$\left\{ \begin{aligned} Sk &= \mu_3 \sigma^{-3} = \mu_3 [\sigma^2]^{-3/2} = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})^3 \left[\frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})^2 \right]^{-3/2} \\ ku &= \mu_4 \sigma^{-4} = \mu_4 [\sigma^2]^{-2} = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})^4 \left[\frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})^2 \right]^{-2} \end{aligned} \right\}$$

4.7 Non-Normal Distributions - Fitting Distributions by Moments

The shapes of most continuous distributions can be sufficiently summarized in the first four moments: mean (first moment), variance (second moment), skewness (third moment), and kurtosis (fourth moment). Once a distribution has been fitted, then the expected percentile values are calculated under the (standardized) fitted curve, and estimate the proportion of items produced by the process that fall within the specification limits [11].

Johnson (1949) described a system of frequency curves that represents transformations of the standard normal curve (Hahn and Shapiro, 1967). By applying, these transformations to a standard normal variable, a wide variety of non-normal distributions can be approximated, including distributions which are bounded on either one or both sides (e.g., U-shaped distributions). The advantage of this approach is that once a particular Johnson curve has been fit, the normal integral can be used to compute the expected percentage points under the respective curve. Methods for fitting Johnson curves, so as to approximate the first four moments of an empirical distribution [8].

5. Results and Discussions Process

Capability is a measure of the ability in a process to meet specifications. It tells us how good the individual component behaves. There are several methods to measure process capability including an estimation of the P_{pm} (defective parts per million). Capability indices such as C_p , C_{pk} , P_p , P_{pk} are very popular; however, trying to summarize the capability through a single index is often misleading because the key information about the process is lost.

The Process Stability refers to the consistency of the process with respect to important process characteristics such as the average value of a key dimension or the variation in that key dimension. If the process behaves consistently over time, then the process is said to be stable or in control Process Capability enables you evaluate non-normal process distribution using:

1. Box-Cox power Transformation
2. Johnson Transformation system
3. Clements Method using Pearson Curves

For instance, you need to know the underlying shape of the process distribution to calculate a meaningful Process Capability index. To properly calculate a capability index for non-normal data, you either need to transform the data to normal, or use special case calculations for non-normal processes.

As another instance, you should never do a transformation, or calculate process capability, until you have determined the process is in the state of statistical control. If the process is not in control, then it is not stable, and cannot be predicted using capability indices.

Likewise, an out of control situation is evidence that multiple distributions are in place, so a single transformation for all the process data would be meaningless.

If a no normal distribution provides the best fit, use one of the following no normal capability models to evaluate your process:

- Capability Analysis (No normal)
- Capability Analysis Multiple Variables (No normal)
- Capability Six-pack (No normal).

Our data set consists of 100 random numbers that were generated for an exponential distribution with a scale = 1.5. The scale is what determines the shape of the exponential distribution. Suppose these data describe how long it takes for a customer to be greeted by a salesperson in a store. Usually a customer is greeted very quickly. Sometimes it is crowded in the store and it takes longer. Table 1 shows the time (min. sec) for 100 samples that a salesman greeted his customer. Table 2 shows comparison of normal & no normal capability data.

| | | | | |
|------|------|------|------|------|
| 3.67 | 1.37 | 5.12 | 0.21 | 0.03 |
| 2.26 | 2.68 | 4.17 | 0.03 | 2.02 |
| 0.91 | 0.65 | 2.24 | 2.67 | 0.75 |
| 0.31 | 1.46 | 2.82 | 3.54 | 0.19 |
| 7.77 | 0.13 | 4.05 | 0.04 | 5.28 |
| 0.06 | 1.35 | 2.09 | 0.54 | 2.22 |
| 0.24 | 0.82 | 2.02 | 0.16 | 2.41 |
| 0.11 | 0.13 | 0.53 | 0.6 | 0.43 |
| 0.36 | 0.14 | 0.29 | 2.95 | 1.53 |
| 3.21 | 1.98 | 0.5 | 1.7 | 0.3 |
| 1.01 | 0.18 | 1.03 | 2.65 | 2.99 |
| 0.91 | 0.01 | 1.24 | 3.43 | 0.75 |
| 2.28 | 2.49 | 0.51 | 4.06 | 1.31 |

| | | | | |
|------|------|------|------|------|
| 1.75 | 0.53 | 2.17 | 2.04 | 1 |
| 1.45 | 0.4 | 0.11 | 3.56 | 2.15 |
| 3.84 | 1.77 | 0.86 | 0.16 | 2.07 |
| 2.22 | 0.15 | 0.13 | 4.74 | 0.76 |
| 0.3 | 1.02 | 3.63 | 0.77 | 5.25 |
| 1.81 | 1.67 | 0.8 | 6.1 | 1.3 |
| 0.63 | 0.81 | 0.6 | 0.87 | 2.44 |

Table 1: Exponential Data

But there are 3 points out of 100 that are above the USL. Only 3% considerably differ by 0.05%. The values depend on the type of the distribution used. The formulas are given below.

$$P_p = (USL - LSL) / (X_{.99868} - X_{.001355})$$

Where, USL = upper specification limit, LSL = lower specification limits, and the value $X_{.99868}$ = 99.865th percentile of the exponential distribution, and $X_{.001355}$ = 0.1355th percentile of the exponential distribution.

$$P_{pl} = (X_{.5} - LSL) / (X_{.5} - X_{.001355})$$

Where, $X_{.5}$ = 50th percentile of the exponential distribution.

$$P_{pu} = (USL - X_{.5}) / (X_{.99865} - X_{.5})$$

P_{pk} is the minimum of P_{pu} and P_{pl} . The percentiles of data as showed in figure (1) for normal distribution, it is evident that after 3σ the error is negligible on both sides.

6. Conclusions

The objective of the study was to estimate the current process performance, in order to provide accurate information for the customer, for performance benchmarking and for the process improvement. In case of data that do not obey normal distribution, the key issue in this analysis was to obtain correct estimate of process performance. This is successfully accomplished by using performance indices calculation based on Clements' percentile method.

The process capability and performance analysis has become an inevitable step in quality management of modern industrial processes. The data in Table 1, it is very clear that the follows exponential distribution(three-parameter gamma distribution). The value for P_{pk} (=0.56) is considerably less for normal data, when compared to P_{pk} (=0.94) for non-normal data. In addition, it is important to note that the estimated % above the USL is 1.83 for the non-normal process capability. Thus, the process capability analysis is preferred for non-normal data calculations. From table 2, it is evident that the P_{pk} value for non-normal data comes out to be less than 1, on the other hand values of P_{pk} greater than 1. The formulas for P_{pk} look different than for the normal distribution.

| Within Capabilities | Overall Capabilities (Normal) | Overall Capabilities (Non-normal) |
|---|--|---|
| $C_p = N/A$, $C_{pk} = 1.109$, $C_{pu} = 1.1$ (0.05%), $C_{pl} = N/A$ (0%), Est. Sigma (y) = 1.2916, $P_{PM} > USL = 484.95$, $P_{PM} < LSL = 0$, Total $P_{PM} = 485.405$ | $P_p = N/A$, $P_{pk} = 0.94$, $P_{pu} = 0.939$ (0.24%), $P_{pl} = N/A$ (0%), Sigma (s) = 1.545, $P_{PM} > USL = 2466.694$, $P_{PM} < LSL = 0$, Total $P_{PM} = 2466.69$, Average (X) = 1.5958 | $P_p = N/A$, $P_{pk} = 0.559$, $P_{pu} = 0.561$ (1.83%), $P_{pl} = N/A$, $P_{PM} > USL = 18315.594$, $P_{PM} < LSL = N/A$, Total $P_{PM} = 18315.5964$ |

Table 2: Comparison of normal and no normal capability data

References:

[1] Ahmad, S., Abdollahian, M., Zeephongsekul, P.,(2008).” Process capability estimation for non-normal quality characteristics: A comparison of Clements, Burr and Box-Cox Methods”, ANZIAM J. 49, pp. C642-C665.

[2] Bachioua , Lahcene, (2013).”On Pearson Families of Distributions and its Applications”, May 2013. African Journal of Mathematics and Computer Science Research, pp. 108-117.

[3] Bachioua , Lahcene, (2014) “On Johnson’s system families , and of distributions with their applications in quality”, February-march 2014, To appear in British Journal of Mathematics & Computer Science, www.sciencedomain.org.

[4] Bachioua , Lahcene, (2014). “ On Extended Burr System Family Distribution with their Application in

Quality”, Journal of ISOSS, Vol. 1(1), 31-46.

[5] Bachioua Lahcene and Shaker, H. S.(2006).”On Extended Tukey Lambda Distribution Models”, Jordan Journal of Applied Science Natural Sciences, V(8); N(2), pp 25-32.

[6] Chang, P.L., Lu, K.H., (1994).”PCI Calculations For Any Shape of Distribution with Percentile”, Quality World, technical section, Vol. September, pp.110-14.

[7] Dobson A., (1983). “An Introduction to Statistical Modeling”, Chapman and Hall Ltd., London.

[8] Hahn and Shapiro, (1967).”Statistical Models in Engineering” John Wiley & Sons , pages 199-220.

[9] Keats, J.B., Montgomery D.C., (1996).”Statistical Applications in Process Control”, ISBN 0-8247-9711-6, Marcel Dekker, Inc., New York.

[10] Kundu, D. and Manglick, A., (2004).”Discriminating between the Weibull and Log-normal distributions”, Naval Research Logistics, 51, 893 - 905.

[11] Gruska, G. F., Mirkhani, K. and Lamberson, L. R., (1989).”Non Normal Data Analysis” , Applied Computer Solutions, St Clair Shores.

[12] Lovelace, C. R. and Swain, J. J. (2009). “Process capability analysis methodology for zero bound, non-normal process data”, Quality Engineering, 21, 190-202.

[13] Montgomery, D. C (2009).”Statistical Quality Control- A Modern Introduction”, Wiley., ISBN: 978047233979, USA.

[14] Pearson, W. L, Kotz S., (2006). “Encyclopedia and Handbook of Process Capability Indices”, ISBN 981-256-759-3, World Scientific Publishing Co. Pte. Ltd., Singapore

[15] Tatjana V. Šibalija, Vidosav D. Majstorović ., (2010).”Process Performance Analysis For Nonnormal Data Distribution”, International Journal ”Total Quality Management & Excellence”, Vol. (38), No(3).

[16] Yuichi , Nagahara, (2004).” A method of simulating multivariate nonnormal distributions by the Pearson distribution system and estimation”, Computational Statistics & Data Analysis, Elsevier, vol. 47(1), pages 1-29, August.

© Dr Bachioua Lahcene, 2020



Ссылка на статью: Dr Bachioua Lahcene - Some Distribution Systems for Process Capability Analysis with Non-Normal Data used in Quality Control // Вести научных достижений. Экономика и право. – 2020. - №3. – С. 135-147. DOI: 10.36616/2686-9837-2020-3-135-147 URL: <https://www.vestind.ru/journals/economicsandlaw/releases/2020-3/articles?pdfView&page=77>